

АПК & Пищепром

САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

АгропромСамара.рф

СОВМЕСТНО:

ВОЛЖСКАЯ КОММУНА

ВОЛГА-НЬЮС

№2 (5) ИЮЛЬ 2014

ВЫХОДИТ ЕЖЕКВАРТАЛЬНО

ПЕРСОНА

ТЕМА НОМЕРА

INDEX



ВАРТАН МНАЦАКАНЯН,
ДИРЕКТОР
ООО «СИНКО ТРЕЙД»:

«Продукция растениеводства дорожает уже 10 лет»

Последние 10 лет на зерновом рынке отмечается постоянный рост цен. Эта динамика обусловлена ростом цен на нефть. Зерновой рынок, как и все остальные, зависит от нефтяного и коррелирует с ним. Что касается дальнейших тенденций, думаю, сколь-нибудь серьезного роста цен ожидать более не стоит. Возможны сезонные колебания, но вряд ли они станут магистральным трендом. Именно поэтому дальнейшее развитие отрасли возможно только за счет интенсификации производства: оптимизации затрат, увеличения урожайности, повышения качества и неукоснительного контроля состояния земель.

16
СТР.

В НОМЕРЕ:

ГЛАВНОЕ	2
ГЛАВНАЯ ТЕМА	4
СЕЛЬХОЗТЕХНИКА. ИНФОГРАФИКА	8
РАСТЕНИЕВОДСТВО	14
ИНТЕРВЬЮ НОМЕРА	16
ЖИВОТНОВОДСТВО	22
КРС. ИНФОГРАФИКА	24
ПИЩЕВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ	28
РЕКЛАМА	34

У природы нет погоды

В НЕКОТОРЫХ РАЙОНАХ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ПОТЕРИ УРОЖАЯ ИЗ-ЗА НЕБЛАГОПРИЯТНЫХ ПОГОДНЫХ УСЛОВИЙ СОСТАВЯТ ДО 30%



ВАЛЕРИЯ АСТАПКОВИЧ

Регион, к сожалению, продолжает оправдывать присвоенный ему статус «зоны рискованного земледелия». Май и начало июня принесли губернии аномальную для нашего края жару. Максимально высокая температура зафиксирована на отметке 36 градусов выше нуля. Такие засушливые условия последний раз были в 2010 году на территории почти всего Приволжского федерального округа.

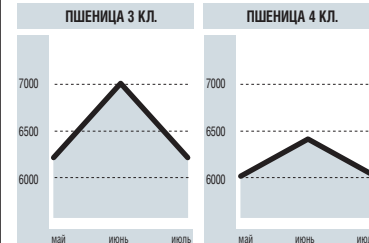
Тогда, также как и в мае этого года, наблюдался значительный дефицит осадков. Вследствие этого урожайность зерновых и зернобобовых культур существенно снизилась - более чем на 30%, по сравнению с 2009 годом. Обычно же засуха в Самарскую область приходила не раньше июня.

По словам главы КФХ Исааков Похвистневского района **Камила Исаакова**, до их района дожди дошли позднее, чем до других территорий области. «Земля была сухой около 40 дней, последний дождь прошел в районе где-то 6 мая. Июньские дожди, конечно, помогли, но, по моим подсчетам, потери будут около 30%. И ничего с этим не сделаешь - на погоду повлиять невозможно. Но итог мог бы быть еще более плачевным: еще бы 10 дней без дождей - и об урожае можно было бы забыть», - рассказал Исааков.

В сельском хозяйстве не принято озвучивать планы на будущий урожай - плохая примета. Но, согласно заданиям, которые были даны районам на 2014 год, растениеводы губернии должны получить как минимум 1,8 млн т зерна, а это плюс 10% к результату прошлого года.

2
СТР.

ИНДЕКСЫ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ЦЕН 16.05.2014-16.07.2014



ИСТОЧНИК: МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

ИНДЕКС «ВОЛГА-НЬЮС»

АПК И ПИЩЕПРОМ. ПОПУЛЯРНОСТЬ. ПЕРСОНА. ТОП-5		
1 Меркушкин Николай	19 669	▲ 3 061
2 Альтергот Виктор	14 225	▼ -6 233
3 Соменов Николай	6 748	▲ 2 818
4 Жаркова Мария	4 808	▲ 4 775
5 Григорьевский Юрий	4 370	▲ 4 028

ИСТОЧНИК: ТОП-100 НА АГРОПРОМСАМАРА.РФ

АПК И ПИЩЕПРОМ. ПОПУЛЯРНОСТЬ. ОРГАНИЗАЦИИ. ТОП-5		
1 Министерство сельского хозяйства СО	34 319	▼ -8 905
2 Арбитражный суд Самарской области	12 359	▲ 4 196
3 Россельхозбанк	11 950	▲ 1 041
4 Росалкогольрегулирование	10 554	▲ 9 800
5 Родник	10 336	▲ 10 125

ИСТОЧНИК: ТОП-100 НА АГРОПРОМСАМАРА.РФ

ДИНАМИКА СРЕДНИХ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН НА ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ

ПРОДУКТ	РУБЛЕЙ ЗА КИЛОГРАММ		
	МАЙ	ИЮЛЬ	ИЮЛЬ
Хлеб пшеничный из муки высшего сорта	40,6	37,27	36,7
Сахар-песок	32,5	33,1	37
Масло подсолнечное (фасованное отечественное)	58	58	56
Говядина I категории	290	280	290
Свинина I категории	260	260	265
Молоко 2,5% жирности в пакетах	36	36	36
Картофель продовольственный	30	30	32
Морковь столовая	33	32	28
Капуста белокачанная	20	16	15

ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СТАТИСТИКИ

На минимальных оборотах

28
СТР.



Хлебозаводы работают на минимальной рентабельности, к тому же их подкосил резкий рост цен на зерно в последние 2-3 года. Сам по себе объем хлебного рынка стабильно падает

КРЕДИТЫ ДЛЯ КОРПОРАТИВНЫХ КЛИЕНТОВ

Деньги любят счет

Оборотный кредит | Банковская гарантия | Вексельный кредит
Тендерный кредит | Овердрафтный кредит | Бизнес-инвест

Справочная служба: 8 (846) 971-00-00
8-800-100-95-90
(звонок по России бесплатный)

www.fiabank.ru | фиабанк.рф



Зерновой клин в Самарской области составляет около 1,1 млн га, в последний раз зерновые на такой площади сеяли в 2009 году



КОММЕНТАРИИ

АНАЛИТИКА

«Использование новых технологий – ключевой вопрос развития села»



НИКОЛАЙ МЕРКУШКИН,

ВРИО ГУБЕРНАТОРА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- Ключевой вопрос развития села сегодня – это создание новых современных рабочих мест и использование новых технологий. Нам необходимы сопоставимые меры поддержки и синхронизация условий поставки продукции в рамках Таможенного союза. Что касается мер государственной поддержки, то необходимо обратить внимание на стоимость привлекаемых сельчанами средств. Растущая стоимость кредитов сдерживает рост развития села и агропромышленного комплекса. Нам необходимо на федеральном уровне решить вопрос субсидирования процентной ставки тех инвестиционных кредитов, которые были начаты в рамках нацпроекта, а также отдельных проектов в сфере АПК.

С радостью могу отметить еще одно: рождаемость в селе растет, это очень о многом говорит. Значит, люди поверили во власть, поверили в предпринимаемые меры и в то, что сельское хозяйство для них будет той сферой, которая будет кормить и обеспечивать достойную жизнь.

«Весенние полевые работы выполнены в срок и на должном уровне»



ВИКТОР АЛЬТЕРГОТ,

ВРИО МИНИСТРА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- В Самарской области в срок завершены весенние полевые работы. Яровой сев проведен организованно и в оптимальные агротехнические сроки. Яровые культуры разместились на площади 1,4 млн га. Это позволило сформировать общий зерновой клин (яровые и озимые) около 1,1 млн га, что выше уровня прошлого года. В зерновой группе увеличены площади яровой пшеницы, ячменя и кукурузы. Последний раз зерновые на такой площади размещались в 2009 году. В большинстве муниципальных районов возросли площади зерновых культур. Так как перед ними ставится задача по увеличению объема производства зерна. Сокращены почти на 30 тыс. га (в основном за счет подсолнечника) по сравнению с прошлым годом площади технических культур, которые заняли 590 тыс. га, что составляет третья часть всех посевов. На 20% увеличены площади под соей. Площади кормовых культур, картофеля и овощей остались на уровне прошлого года. В целом по области общая посевная площадь составила около 2 млн га.

«Развитие зернового рынка возможно при соблюдении некоторых условий»



ВЛАДИМИР МИЛЮТКИН,

ДОКТОР ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК, ПРОФЕССОР, ЗАСЛУЖЕННЫЙ ДЕЯТЕЛЬ НАУКИ РФ, ПОЧЕТНЫЙ РАБОТНИК АПК РФ, ЛАУРЕАТ ПРЕМИЙ ГУБЕРНАТОРА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- Россия остается одной из крупнейших зернопроизводящих стран мира, а Самарский регион – одним из производителей лучшей пшеницы в России. Повышение эффективности зернового производства и развитие рынка зерна на федеральном и региональных уровнях возможно при соблюдении некоторых условий. Я подразумеваю, в первую очередь, всестороннюю, в том числе финансовую, государственную поддержку развития и функционирования зернового хозяйства на всех уровнях, что обеспечит возможность расширенного воспроизводства зерна и его реализацию на равных конкурентных условиях. Кроме того, нужна эффективная система государственного регулирования рынка зерна, позволяющая неизбежно и своевременно применять, ослаблять или отменять регулирующие меры в зависимости от действия на конъюнктуру внешних и внутренних факторов.

«Сельхозтоваропроизводитель получает солидную скидку в размере 35%»



МАРАТ ШАХМЕТОВ,

ДИРЕКТОР ООО «СЕЛЬМАШ»:

- С 2013 года действует государственная программа субсидирования аграриев, по которой производитель сельскохозяйственной техники получает федеральную субсидию в размере 15% от приобретенной стоимости техники. При покупке машины производитель снижает цену на 15% от стоимости техники, а государство полностью компенсирует эту сумму производителю. В Самарской области действуют и региональные субсидии на приобретаемую сельскохозяйственную технику в размере 20% от его стоимости, которая произведена именно в нашем регионе. Благодаря действующим программам государственного и областного значения сельхозтоваропроизводитель получает солидную скидку в размере 35%. Таким образом техника, имеющая первоначальную цену, скажем, 100 рублей, обойдется аграрию в 65 рублей. Итоговая скидка с точки зрения покупателя составляет 35%. Согласитесь, это очень выгодные условия!

Какого урожая нам ждать?

ОБЩАЯ ПОСЕВНАЯ ПЛОЩАДЬ НА ЗЕМЛЕДЕЛЬЧЕСКИХ УГОДЬЯХ РЕГИОНА В ЭТОМ ГОДУ СОСТАВЛЯЕТ ОКОЛО 2 МЛН ГЕКТАРОВ, А ЯРОВОЙ СЕВ ПРОШЕЛ НА 1,4 МЛН ГА. КОРРЕСПОНДЕНТ «АПК И ПИЩЕПРОМ» ПРОАНАЛИЗИРОВАЛ СТРУКТУРУ ПЛОЩАДЕЙ И УЗНАЛ, КАК В РАЗНЫХ РАЙОНАХ ОБЛАСТИ ПОГОДА ПОВЛИЯЛА НА БУДУЩИЙ УРОЖАЙ



ВАЛЕРИЯ АСТАПКОВИЧ

Вопреки заявленным планам о пересмотре структуры посевных площадей, кардинальных изменений не произошло. Растениеводы предпочли стандартную для них схему ярового сева. Многие не прислушались к рекомендациям Минсельхоза не отдавать много места под подсолнечник - и в результате он занял треть всех площадей, а именно 520 тыс. га. Зато свои корректировки в планы на будущий урожай внесла погода - в некоторых районах ожидают до 30% потерь.

Аграриям губернии удалось сработать на опережение - посевную кампанию завершили на неделю раньше намеченного срока: все поля были засеяны уже к 30 мая. Во многом этому поспособствовали мартовские осадки в виде снега и дождей, которые обеспечили почву необходимым запасом влаги.

Все поля в этом году обрабатывали минеральными удобрениями и препаратами против вредителей. Кстати, удобрений в нынешнем году в хозяйства губернии было завезено на 10 тыс. тонн больше, чем в прошлом.

Планы на урожай

1,8 МЛН Т ЗЕРНА
+10% К РЕЗУЛЬТАТУ ПРОШЛОГО ГОДА
2 МЛН ГА ВСЕГО ЗАСЕЯНО

ЯРОВОЙ СЕВ
1,4 МЛН ГА

ЗЕРНОВЫЕ **750** ТЫС. ГА
ПОДСОЛНЕЧНИК **520** ТЫС. ГА
ЛЕН **24** ТЫС. ГА



СОЯ **19** ТЫС. ГА
КАРТОФЕЛЬ **6** ТЫС. ГА
ОВОЩИ **1,8** ТЫС. ГА

ИСТОЧНИК: МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Каким же культурам отдадут предпочтение растениеводы районов губернии? Лидером посевной неоднократно становился Кошкинский район, и в этом году у него есть все шансы остаться лучшим: из 47,2 тыс. га яровых площадей зерновые и зернобобовые культуры заняли 31,4 га. Больше всего гектаров аграрии отвели под пшеницу - 13,6 тыс. га.

А под яровой сев - в Большеглушицком и Большечерниговском районах - 92,4 тыс. и 94,6 тыс. га. Разбивка по культурам там практически идентична - 50% на 50% поделены между собой зерновые и технические культуры.

В Ставропольском районе в весеннем севе преобладают пшеница и ячмень - 28,2 тыс. га, при этом под подсолнечник выделили всего 12,1 тыс. га. Растениеводы Шенталинского района тоже отдали предпочтение зерновым, в яровом клине они составляют 22,1 тыс. га от 26 тыс. га общей площади. Около 70-80% площадей под зерновые и зернобобовые выделили в Шигонском, Елховском, Исаклинском и Клявлинском районах.

Овощи в продуктовой корзине - тоже не последний продукт, поэтому под картофель отведено в яровом севе 6 тыс. га. Больше всего таких полей в Безенчукском, Приволжском и Ставропольском районах. Остальные овощи разместятся на площади 1,8 тыс. га - в Борском, Сызранском и Сергиевском районах.

Индекс. «Волга Ньюс». Ритейл. Популярность. ТОП-20

ПЕРСОНЫ	Традиционно лидерами рейтинга являются врио губернатора Самарской области Николай Меркушкин и врио министра сельского хозяйства и продовольствия региона Виктор Альтергот . На этот раз к ним прижмул и председатель совета директоров ГК «Росби», депутат Самарской губернской думы Николай Сомов . Он нередко становится участником крупных событий в отрасли сельского хозяйства, кроме того, интерес прессы вызвала информация о сокращении в два раза продуктового магазинов подконтрольной ему торговой сети «Радина».	ОРГАНИЗАЦИИ	
1 Меркушкин Николай..... 6 234	-1 506	1 Министерство сельского хозяйства СО..... 10 298	1 873
2 Альтергот Виктор..... 3 270	-892	2 Россельхозбанк..... 5 765	3 155
3 Позмогов Константин..... 2 214	2 214	3 СГСХА..... 3 845	2 328
4 Сомов Николай..... 2 725	1 121	4 Сергиевская птицефабрика..... 3 825	2 786
5 Поповинкин Андрей..... 2 427	984	5 Обшаровская птицефабрика..... 3 624	3 602
6 Волков Борис..... 2 125	2 067	6 Электроцинт-Стройиндустрия..... 3 066	284
7 Петров Александр..... 1 775	1 775	7 Радна..... 3 064	1 502
8 Альдебенов Николай..... 1 546	1 546	8 СВ-Поволжское..... 2 975	480
9 Лебедев Сергей..... 1 423	1 259	9 Цыпочка (ТД)..... 2 613	2 613
10 Путин Владимир..... 1 418	1 418	10 Велес (ГУП)..... 2 315	-1 821
11 Гриншпун Алексей..... 1 190	674	11 РОСБИ..... 2 228	1 152
12 Баршин Михаил..... 1 055	-15	12 Арбитражный суд Самарской области..... 1 991	570
13 Анкуда Николай..... 848	219	13 Адель..... 1 901	1 843
14 Хачиев Чапай..... 815	788	14 Губернская дума..... 1 859	1 616
15 Смирнов Николай..... 809	809	15 Птицефабрика Безенчукская..... 1 677	-1 036
16 Титов Вячеслав..... 795	-923	16 Далопе..... 1 671	1 671
17 Григорьевский Юрий..... 679	679	17 Доминант..... 1 656	-1 89
18 Медведев Дмитрий..... 662	662	18 Тольяттинская птицефабрика..... 1 371	1 129
19 Кутенков Олег..... 651	286	19 ГАНЗА..... 1 362	1 312
20 Ноготков Кирилл..... 632	-120	20 Сбербанк..... 1 353	624



Господдержка за выращивание зерновых в этом году составит от 170 до 800 рублей на гектар, за подсолнечник подобная поддержка оказываться не будет

АНАЛИТИКА

В некоторых районах губернии потери урожая составят до 30%

ПОПУЛЯРНЫЙ ПОДСОЛНЕЧНИК

По-прежнему в структуре ярового сева наблюдается такая тенденция: растениеводы в ряде районов отдают предпочтение подсолнечнику. Он занял треть площадей - 520 тыс га. Кое-где, как, например, в Алексеевском, Большечерниговском, Сергиевском, Пестравском районах он занимает около 40-50% от всей площади. Остальные же прислушались к рекомендациям областного Минсельхоза и выделили под эту культуру всего 10-20%. По мнению профессора СГСХА **Владимира Милюткина**, в последние годы на рынке наблюдался большой спрос на подсолнечник, из-за чего его стали активно выращивать на полях области.

«Подсолнечник наносит вред почве: истощает ее и становится причиной накопления в земле болезней и вредителей. Необходимо, чтобы подсолнечник возвращался на прежнее место посевов не ранее чем через 6-7 лет и занимал не более 15% посевных площадей. Но аграрии не придерживаются этой технологии и год за годом засеивают одни и те же поля, считая, что подсолнечник более выгоден с экономической точки зрения», - считает профессор.

Как отмечает руководитель управления растениеводства и земледелия регионального Минсельхозпрода **Сергей Ершов**, постепенно площади подсолнечника начнут сокращаться. «Сейчас мы увязали показатели урожайности и валовой сбор с погектарной поддержкой. Растениеводы начали задумываться, что за зерновые можно получить от 170 до 800 рублей на гектар при определенных показателях урожайности и общего сбора. Мы думаем, что тем, кто выращивает подсолнечник, подобная поддержка оказываться не будет», - пояснил он.

По словам главы Похвистневского района **Юрия Рябова**, субсидии действительно мотивируют и именно поэтому в районе 70% площадей отвели под зерновые культуры:

«Ни для кого не секрет, тем более для областного министерства финансов, что по собственным доходам Похвистневский район занимает почти последнее место в области, - говорит Рябов. - Основная при-



чина в том, что у нас отсутствует райцентр. Большинство налогов от предприятий района, которые располагаются на территории города, уходят в городскую казну. У нас здесь никаких обид, конечно, нет. Поэтому нам сам Бог велел работать для того, чтобы получить дополнительные средства в бюджет. В 2014 году запланировано получить 77 млн рублей, из которых порядка 32 млн будет направлено на развитие сельского хозяйства. Сейчас мы выстраиваем свою работу, чтобы показатели 2014 года не упали».

Если сравнивать структуру наших площадей с другими регионами ПФО, то в Мордовии яровой сев прошел на площади 420 тыс га. Основной упор, помимо зерновых, там делают на выращивание сахарной свеклы и однолетних трав.

В Ульяновской области общая посевная площадь составляет 635 тысяч гектаров, из них подсолнечник занял 186,3 тыс га, чуть больше 300 тыс га отведено под зерновые культуры. А в Оренбургской области из 3,2 млн га яровых более 90% отведено именно под зерновые культуры.

ПРОГНОЗ С ПОЛЕЙ

Между тем май и начало июня принесли Самарской области аномальную для нашего края жару: по данным гидрометцентра, максимальная высокая температура, которая была зафиксирована в этот период, - 36 градусов выше нуля.

Уже в конце июня и июле смена безжалостного майского солнцепека на затяжные дожди и облачность многих сельчан области скорее порадовала. Ведь с аграрной точки зрения эти осадки значительно уменьшили риски потерять урожай в выжженной солнцем земле. Да и поставленной **Николаем Меркушкиным** стратегической задачи по обе-

Площади подсолнечника

1,4 млн га

ЯРОВОЙ СЕВ

520 тыс. га

ИЗ НИХ ПОДСОЛНЕЧНИК

-30 тыс. га

ПО СРАВНЕНИЮ С ПРОШЛЫМ ГОДОМ

ИСТОЧНИК: СОБИНФО



НИКОЛАЙ АБАШИН,
глава Кинельского района:

- В этом году дожди пришли в Кинельский район поздновато. Думаю, если бы осадки выпали хотя бы дней на десять пораньше, то разговор о потерях урожая в районе вообще бы не шел. Мы не можем повлиять на погодные условия, но делаем все необходимое, чтобы сохранить будущий урожай. На каких-то полях ситуация не критичная, а где-то, конечно, потери будут большие. Но, как говорится, «цыплят по осени считают», поэтому еще посмотрим: какая погода будет этим летом дальше. Сейчас делать выводы и преждевременно расстраиваться нельзя.



ВАЛЕРИЙ ЯТМАНКИН,
глава Иса克林ского района:

- Прошедшие проливные дожди хорошо повлияли на посевы. Ждали мы их в мае, а получили на три недели позже загаданного. Сейчас со специалистами управления по сельскому хозяйству объезжаем все поля, оцениваем состояние ранних и поздних посевов, озимых и яровых культур. Яровые болезненно пережили условия мая, озимые выносливее. О потерях говорить рано - колос у яровых только начал формироваться, а если такая погода, как сейчас, продлится еще немного, ситуация улучшится. Мы приложим все усилия, чтобы выполнить правительственное задание по сбору 50 тысяч тонн зерна.

спечению продовольственной безопасности региона никто не отменял.

Такие засушливые условия последний раз были в 2010 году на территории почти всего Приволжского федерального округа. Тогда, так же, как и в этом году в мае, наблюдался значительный дефицит осадков. Вследствие этого урожайность зерновых и зернобобовых культур значительно снизилась - более чем на 30% по сравнению с 2009 годом. Обычно же засуха в наш регион приходила не раньше июня.

А теперь сводки с полей. По словам главы КФХ **Исхаков** Камилла Исхакова, до их района дожди дошли позднее, чем до других территорий области. «Земля была сухой около 40 дней, последний дождь прошел в районе где-то 6 мая. Июньские дожди, конечно, помогли, но по моим подсчетам потери будут около 30%. И ничего с

этим не сделаешь - на погоду повлиять невозможно. Но итог мог бы быть еще более плачевным: еще бы 10 дней без дождей - и об урожае можно было бы забыть», - рассказал Исхаков. Фермер добавил, что идеальными условиями для благополучия будущего урожая являлась бы прохладная погода в мае.

Говорит о потерях урожая и руководитель РайПО «Овощевод» **Гульнара Котова**.

«Конечно, на тех полях, где организован полив, погода не так сильно отразится. Это в основном касается овощеводов. У нас в Ставропольском районе у фермеров около 60% полей с овощами обеспечены поливом, но это не сравнится с пользой от природных дождей. Думаю, потери в растениеводстве при такой погоде составят около 20-30% от урожая», - считает Котова.

А вот в Приволжском районе потерь не ожидается, потому что в середине апреля - ран-

ше установленного проектной документацией срока - была запущена линейная часть Спасской оросительной системы. Именно поэтому сегодня в хозяйствах Приволжского района проблем с орошением нет.

«Наше хозяйство не испытало проблем при проведении посевной, все культуры посеяли вовремя, согласно заявленным планам. Все культуры полностью себя окупают, благодаря орошению растут и показатели урожайности, да и жару растения переносят куда легче», - рассказал руководитель СПК «Новое Заволжье» Приволжского района **Николай Савенков**.

Не для кого ни секрет, что в сельском хозяйстве не принято озвучивать планы на будущий урожай - плохая примета. Но, согласно заданиям, которые были даны районам на 2014 год, растениеводы губернии должны получить как минимум 1,8 млн т зерна, а это плюс 10% к результату прошлого года.

В сельском хозяйстве не принято озвучивать планы на будущий урожай - плохая примета. Но, согласно заданиям, которые были даны районам на 2014 год, растениеводы губернии должны получить как минимум 1,8 млн т зерна, а это плюс 10% к результату прошлого года

Аграрии получают в качестве субсидий до 20% стоимости приобретенной сельхозтехники, а также до 80% оплаты первого платежа по договору лизинга



АНАЛИТИКА

Первым делом - сельхозтехника



ВАЛЕРИЯ АСТАПКОВИЧ

Эксперты отмечают, что за сельхозтехникой «далеко ходить не надо». Ведь покупка отечественного оборудования экономически выгодней, а качество не хуже заграничного. Принимаемые в области меры позволили местным сельхозтоваропроизводителям ускорить темпы обновления парка сельскохозяйственной техники.

ПЛАНЫ И РЕЗУЛЬТАТЫ

В регионе в этом году особое внимание уделили обновлению парка сельхозтехники. О необходимости внедрения в агропромышленное производство современных технологий, а также о модернизации оборудования и увеличении господдержки для приобретения современной сельхозтехники неоднократно говорилось на всех уровнях власти.

Врио губернатора Самарской области **Николай Меркушкин** отмечал определенные проблемы в этом плане: например, сейчас в России сельхозтоваропроизводители медленно перестраиваются и не хотят использовать новые технологии, современную сельхозтехнику, предпочитают работать «по старинке». Тогда как, по мнению главы региона, догнать западные страны

можно только используя новые технологии и обновляя парк сельхозтехники.

Впрочем, есть и позитивные сдвиги: появляются крупные агрохолдинги, использующие современные технологии. И именно такие предприятия должны стать примером для остальных и локомотивом роста сельскохозяйственного производства в целом.

Принимаемые в области меры позволили местным сельхозтоваропроизводителям ускорить темпы обновления парка техники. По информации регионального Минсельхоза, в прошлом году было выплачено 460,5 млн руб. субсидий по данному направлению.

В 2013 году хозяйствами губернии было закуплено 419 тракторов, при плановом показателе на уровне 480 единиц, а вот зерноуборочных комбайнов закупили больше задуманного - 163 единицы. Хуже всего план был выполнен по кормозаготовительной технике - 15 единиц, что составляет 60% от плана.

Свыше запланированного закупили технику Большеглушицкий, Кошкинский, Красноармейский, Большечерниговский районы. В аутсайдерах - Сызранский, Челно-Вершинский и Камышлинский районы.

В этом году закупка новой техники уже стартовала, но основной объем будет приобретен во второй половине года, так как сейчас главная задача провести успешно уборочную кампанию.

Всего за 1 квартал 2014 года закуплен 51 трактор, 13 зерноуборочных комбайнов и 3 единицы кормозаготовительной техники.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ЗАБОТА

В виде субсидий из областного бюджета самарские аграрии получают до 20% стоимости приобретенных зерноуборочных комбайнов, кормозаготовительной техники, техники и оборудования для послепосевной обработки и хранения зерна. А также им субсидируется до 80% оплаты первоначального платежа по договору лизинга.

По словам главы Исаковского района **Валерия Ятманкина**, планы на закупку техники районы губернии согласовывают с областным Минсельхозом.

«Мы исходим из нашей потребности сегодня. В прошлом году план по обновлению мы выполнили, в этом году займемся этим вопросом после уборочной. Поддержка сейчас по этому направлению хорошая, позволила несколько повысить конкурентоспособность наших сельхозпроизводителей, но мы по-прежнему по объемам субсидий еще далеко от Запада», - считает Ятманкин.

Стоит отметить, что не все виды техники попадают под категорию субсидируемых. Например, приобретая трактор, аграрий получит 10% от стоимости только в том случае, если он будет российского производства.

СПРАВКА

Производство сельскохозяйственной продукции требует укрепления материально-технической базы, улучшения использования машинно-тракторного парка. На 1 января 2014 года в крупных, средних и малых сельскохозяйственных организациях (за исключением микропредприятий и крестьянских (фермерских) хозяйств) был проведен учет сельскохозяйственных машин и энергетических мощностей.

На 1 тысячу гектаров пашни в Волжском муниципальном районе приходится 14 тракторов; Алексеевском, Кинельском, Приволжском и Богатовском муниципальных районах - 6 тракторов (без тракторов, на которых смонтированы машины), в Большеглушицком, Большечерниговском, Клявлинском, Красноармейском, Нефтегорском, Хворостянском муниципальных районах - 2 трактора (в среднем по области 3). Больше, чем в других муниципальных районах, зерноуборочных комбайнов на 1 000 га посевов приходится в Волжском - 15, в Алексеевском - 7, Камышлинском - 5, Богатовском и Приволжском - 4 комбайна, в Большеглушицком, Елховском, Клявлинском, Нефтегорском, Пестравском, Сергиевском, Челно-Вершинском и Шенталинском - 1 комбайн (в среднем по области 2 комбайна). В среднем по области на 1 комбайн приходится 445 гектаров посевов. Вместе с тем в Волжском муниципальном районе обеспеченность зерноуборочными комбайнами выше, здесь на 1 комбайн приходится 67 гектаров посевов. Значительно больше гектаров приходится на 1 комбайн в Елховском муниципальном районе - 1 522 га, Нефтегорском - 1 386 га, Шенталинском - 1 098 га, Сергиевском - 1 027 га.

Готовность посевной и почвообрабатывающей техники в сельскохозяйственных организациях Самарской области, на 01.04.2014, шт.

		В % к 2013 г.	Исправная техника в % к наличию 2014 г./2013 г.
Тракторы	8870	101,5	95,9/95,4
Грузовые автомобили	3351	100,1	94,5/94,0
Плуги	2702	105,5	92,4/89,1
Культиваторы	4804	103,1	96,0/94,1
Сеялки	5368	104,9	94,9/93,5

ИСТОЧНИК: МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ



За три года объемы господдержки на закупку новой сельхозтехники в Самарской области увеличились в 16 раз - с 300 млн до 4 млрд рублей

АНАЛИТИКА

КОММЕНТАРИИ



В прошлом году было списано 3-5% машинно-тракторной техники

Также 20% затрат государство готово компенсировать за покупку машин для уборки зерновых, масличных, бобовых и крупяных культур, опрыскивателей, лаповых и универсальных культиваторов только российского производства.

Господдержка на зарубежную технику распространяется лишь по трем категориям: техника для заготовки и приготовления кормов, техника для животноводства и птицеводства, техника для послеуборочной обработки и хранения зерна.

Валерий Ятманкин отметил, что зарубежная техника, возможно, гораздо прогрессивней отечественной в части инноваций, но аграрий здесь может проиграть в обслуживании. «Лучше всего, когда производитель под боком, так как в случае поломки техники ее можно будет быстро ввести в строй, а не ждать запчастей из-за границы. В плане экономики нужно просчитывать все наперед», - резюмирует он.

РОССИЙСКОЕ - НЕ ЗНАЧИТ ПЛОХОЕ

По словам коммерческого директора самарского производителя сельхозтехники ООО «Пегас-Агро» **Анны Сеницыной**, самарские машины ничуть не уступают импортным аналогам. «Всего в полях сегодня работает около 700 единиц нашей техники, в Самарской

Приобретая трактор, аграрий получит 10% от стоимости только в том случае, если он будет российского производства. Также 20% затрат государство готово компенсировать за покупку машин для уборки зерновых, масличных, бобовых и крупяных культур



ВИКТОР АЛЬТЕРГОТ,
врио министра сельского хозяйства и продовольствия Самарской области:

- У нас часто идет погоня за импортом, и при этом мы не знаем, что рядом есть свое производство. Никто не старается дать рекомендаций, но мы рекомендуем аграриям сравнивать цены и качество. Это позволит просчитать свою экономику на перспективу, ведь именно траты на техническое оснащение ставят порой хозяйства в долговую зависимость. В прошлом году было списано 3-5% машинно-тракторной техники. При этом списанная техника по мощности гораздо меньше приобретаемой. За три года мы увеличили объемы господдержки в 16 раз, и если раньше мы закупали технику на 300 млн рублей, то сегодня эта цифра уже 3-4 млрд рублей.



ЧАПАЙ ХАЧИЕВ,
генеральный директор ООО «Х-Транс»:

- Приобретение сельхозтехники обходится очень дорого предприятиям. Если сейчас восстановить мощности местных производств, например, таких как «Сызрань-сельмаш», то техника будет обходиться гораздо дешевле. Мы вынуждены сейчас приобретать технику у импортных производителей. Ведь основная часть затрат уходит, как правило, именно на транспортировку, поэтому давно пора повышать востребованность местных машиностроительных производств. Не секрет, что Сельмаш нуждается в модернизации, а также он очень необходим для местных сельхозпроизводителей. У нас плодородный и богатый ресурсами регион, мы способны выпускать любую продукцию, какую захотим.

области за последние два года мы реализовали 63 единицы. На наш взгляд, местным сельхозпроизводителям было бы выгодно работать с нами, ведь наши машины стоят недорого, плюс областная бюджет субсидирует 20% от затрат на покупку нашей техники», - сказала Сеницына.

Руководитель управления технической политики министерства сельского хозяйства и продовольствия Самарской области **Геннадий Чугунов** рассказал, что в этом году в рамках целевых госпрограмм в губернии за счет областного и федерального бюджетов будут поддерживать в приобретении нового оборудования животноводческую отрасль - планируется субсидировать 30% от затрат.

«Мы исходим из потребностей аграрного сектора, смотрим, что в первую очередь необходимо сельскому хозяйству сегодня. Так, из-за засухи в 2010 году мы обновляли и направляли больше субсидий на кормозаготовительную технику. В прошлом году делали

упор на зерноуборочные комбайны и тракторы. Нам удалось свести потребность в этой технике практически к нулю. В этом году больше внимания уделим модернизации оборудования в животноводстве. А разбивка на зарубежную и российскую объясняется тем, что по некоторой технике у нас все еще нет аналогов зарубежной», - поделился Чугунов.

Кроме того, чтобы повысить конкурентоспособность отрасли и обеспечить сельские хозяйства современной техникой, в губернии разработан проект концепции промышленной политики на период до 2020 года. Для развития сельхозмашиностроения региона планируется провести модернизацию сельхозпредприятий и предоставить субсидии организациям сельскохозяйственного машиностроения - на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, направленным на технологическое перевооружение. Отрасль будет развиваться и на основе государственно-частного партнерства.

АЛЕКСАНДР ЗАВЬЯЛОВ,

коммерческий директор ООО «ПРАЦ КАМАЗ»:

- Модельный ряд автомобилей и спецтехники КАМАЗ весьма разнообразен, только для перевозки зерна производится 16 вариантов специальных автомобилей. Привычный самосвал-«сельхозник» КАМАЗ 45143 теперь комплектуется кабиной со спальным местом, грузоподъемность 12 тонн, объем платформы - 15,2 куб.м. Хороший, удобный самосвал с боковой разгрузкой. Модель КАМАЗ 45144 представлена в двух комплектациях - с объемом самосвальной платформы 17 куб.м и 19 куб.м (грузоподъемность - 14 тонн, кабина со спальным местом).

У ОАО «КАМАЗ» есть несколько официальных партнеров - изготовителей специальной техники на шасси КАМАЗ, в том числе и зерновозов: бортовые и самосвальные, грузоподъемностью от 12 до 19 тонн и объемом платформы до 31 куб.м. Характерная особенность этих автомобилей - высокие борта усиленной конструкции. Большинство моделей могут использоваться в составе автопоезда, выбрать подходящий прицеп из десятка вариантов помогут специалисты дилерского центра КАМАЗ.

Среди 600 моделей и комплектаций автотехники КАМАЗ есть молоковозы и цистерны для воды, фургоны для пищевых продуктов, автоподогреватели, мусоровозы, коммунальные машины, пассажирские автобусы - все, чтобы жизнь и работа в сельской местности были комфортными.

Автомобиль КАМАЗ сегодня - это экономичный двигатель - это экологический класс Евро-4;



современная электронная система впрыска топлива Common Rail, которая обеспечивает уменьшение расхода топлива; для легкого переключения передач, преодоления любых подъемов и маневрирования в любых дорожных условиях устанавливаются коробки передач ZF.

Однако многие хозяйственники до сих пор предпочитают использовать для внутрихозяйственных и технологических перевозок автомобили КАМАЗ старого модельного ряда (55111, 54115, 53215). Для них «Поволжский региональный автоцентр КАМАЗ» не первый год предлагает программу обновления парка через капитальный ремонт. При сборке нового автомобиля используются новые узлы и агрегаты, в том числе номерные, отечественного производства. Программу обновления парка «Поволжский региональный автоцентр КАМАЗ» реализует под контролем ОАО «КАМАЗ», на автомобили предоставляются гарантии и сервисное сопровождение, выдается пакет документов для регистрации в ГИБДД изменений в конструкции автомобиля.

ТЕХНОЛОГИИ ПОБЕДИТЕЛЕЙ

АВТОМОБИЛИ ПРИЦЕПЫ СПЕЦТЕХНИКА СЕРВИС ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ

ПОВОЛЖСКИЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ АВТОЦЕНТР КАМАЗ ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР ОАО «КАМАЗ»
г. Самара, Ракитовское шоссе.
Тел.: (846) 999-77-18
www.kamaz-volga.ru

Господдержка на зарубежную технику распространяется лишь по трем категориям: кормозаготовка, животноводство и птицеводство, обработка и хранение зерна



РЕКЛАМА

Официальный дилер
John Deere по поставкам
сельскохозяйственной
техники и запасных частей
Сервисное обслуживание

www.at-technicom.ru

ООО «Агротрейд Техник» | тел: 8 (846) 205-08-18
Телефоны отдела продаж: +7 917-101-94-10 | +7 917-016-87-08

Реклама

ООО «ВОЛГААГРОМАШ»
446442 Самарская обл., г.о. Кинель,
п. Усть-Кинельский, ул. Шоссейная, 82
Тел/факс: (84663) 46589; 46033

СЕЛЬХОЗТЕХНИКА, ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ, СЕРВИС

ЭКОНОМИЧНАЯ ТЕХНИКА ДЛЯ СОВРЕМЕННОГО ЗЕМЛЕДЕЛИЯ

Оборотные плуги
для тракторов от 80 л.с. и выше

Тракторы Terrion
Тракторы ХТЗ

Почвообрабатывающая, посевная
и кормоуборочная техника

Ремонт КПП тракторов,
ремонт топливной аппаратуры
тракторов и автомобилей

89277305002 www.volgaagromash.ru volgaagromash@mail.ru

Реклама

АгропромСамара.РФ
Отраслевой интернет-портал

**Каждый день.
24 часа в сутки.**

**Все самое главное
о губернском АПК**

- Растениеводство
- Животноводство
- Пищевая промышленность
- Продуктовый ритейл

**Мы пишем о том,
как Вырастить, Сохранить,
Переработать и Продать.**

- Оперативные новости
- Экспертная аналитика
- Актуальные комментарии

**Для профессионалов АПК
и тех, кто только готовится.**

А также Справочник, Статистика,
Индексы, Видео и многое другое.

Реклама 12+



Отечественная техника уже во многом соответствует параметрам импортной, как по результативности, так и по комфортабельности работы

ИНТЕРВЬЮ



ОДНОЙ ИЗ КЛЮЧЕВЫХ ЗАДАЧ, СТОЯЩИХ СЕГОДНЯ ПЕРЕД ГУБЕРНСКИМИ АГРАРИЯМИ, ЯВЛЯЕТСЯ ТЕХНИЧЕСКОЕ ПЕРЕВООРУЖЕНИЕ. И В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ЗАДАН НЕПЛОХОЙ ТЕМП ОБНОВЛЕНИЯ МАШИННОГО ПАРКА АПК. ОДНАКО ЭТА РАБОТА ДАЛЕКА ОТ ЗАВЕРШЕНИЯ. О ХОДЕ МОДЕРНИЗАЦИИ СЕЛА, ПЕРСПЕКТИВАХ САМАРСКИХ АГРАРИЕВ, ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКЕ В ДАННОМ ВОПРОСЕ МЫ ПОГОВОРИЛИ С ВРИО ЗАМЕСТИТЕЛЯ МИНИСТРА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ - РУКОВОДИТЕЛЯ ДЕПАРТАМЕНТА ПРОИЗВОДСТВА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ И ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ ЮРИЕМ ГРИГОРЕВСКИМ

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

«За пять лет парк сельхозмашин обновился на 50%»

ВОПРОС ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВАЖНОСТИ

- Какова сегодня ситуация с парком техники в агропромышленном комплексе Самарской области?

Начну с того, что за 20 лет перехода к рыночной экономике износ сельхозтехники в Самарской области достиг 90%. Таким образом, можно с уверенностью констатировать: в начале 2000-х годов мы получили катастрофическую ситуацию в этом вопросе. С 2008 года началась поддержка по возмещению затрат на приобретение техники. Эта программа принесла очень неплохие результаты. Например, за период с 2008 года в нашей губернии приобретено более 2,3 тысячи тракторов, более 1 тысячи зерноуборочных комбайнов, 150 кормоуборочных комбайнов. При наличии в регионе, например, 2,5 тысячи единиц зерноуборочных комбайнов, из них в уборке реально принимает участие около 2 тысяч единиц. Получается, что 50% обновления парка техники произошло за столь короткий срок. По кормоуборочной технике замена на новую прошла почти на 80%. По тракторам обновление составило около 50%. Сегодня обновление техники можно характеризовать как безостановочный процесс. В прошлом 2013 году из областного бюджета было выделено 497 млн рублей субсидий, что позволило закупить техники на сумму 3,1 млрд рублей. Только в 2013 году было закуплено 163 новых зерноуборочных комбайна, 419 тракторов и другой техники – сеялок, культиваторов, почвообрабатывающих агрегатов и так далее. В 2013 году государственная поддержка в сравнении с 2012 годом увеличилась в 1,6 раза. А в сравнении с 2008 годом поддержка увеличилась в 15,5 раза!

- Как эта работа продолжается сегодня? Вы сказали, что процесс идет безостановочно. Конкретизируйте, что делается сейчас, и расскажите о планах на среднесрочную перспективу.

В 2014 году, если судить по первому кварталу, – уже выдано 200 млн рублей субсидий. Справедливости ради необходимо отметить, что в этих деньгах есть закупки 2013 года, просто аграрии так подали документы, но все равно тенденция роста очевидна. Общий объем закупленной техники только в 1 квартале 2014 года уже составил 500 млн рублей. Можно говорить о существенной модернизации технического парка губернского АПК.

Важно отметить, что закупаемая техника, те же тракторы, это многофункциональная энергонасыщенная современная техника. Можно позволить себе такое сравнение, что там, где раньше работали 10 старых тракторов, теперь могут справиться 3-4 современных. Это большая разница с точки зрения эффективности сельского хозяйства. Получается, что объем закупленной новой техники может в потенциале выполнить объем работ в разы больший, чем вся совокупность техники старого поколения. На новой

технике легче и проще работать. Она даже оснащена кондиционерами. Это привлекает в АПК молодежь, так как рушится стереотип трудной, грязной, сложной работы.

Причем была закуплена как импортная, так и отечественная техника. Отечественная техника уже во многом соответствует параметрам импортной техники как по результативности, так и по комфортабельности работы. Даже в старую технику, например, трактора Т150, стали устанавливать кондиционеры.

ЗАДАЧА - ЗАКУПАТЬ ЗЕРНОУБОРОЧНЫЕ МАШИНЫ

- Можете ли вы сказать, что задача по обновлению парка техники на текущий момент выполнена?

При всей очевидности позитивной динамики в этом вопросе, утвердительно ответить на ваш вопрос пока невозможно. На данный момент врио заместителя председателя правительства Самарской области - министра сельского хозяйства и продовольствия **Виктором Альтерготом** поставлена задача закупки зерноуборочных комбайнов. Даже достигнутые темпы замены техники далеко не достаточны. По-прежнему наблюдаются большие потери зерна из-за невозможности на старой технике провести уборку вовремя. Пока что слишком высокая нагрузка ложится на одну единицу зерноуборочной техники. Поэтому в 2014 году стоит задача большую часть субсидий выслать на приобретение именно зерноуборочных комбайнов. Предусмотрено 267 млн рублей субсидии на год. Например, если комбайн был куплен в лизинг за 4 млн рублей и 1,2 млн рублей (30%) идет как первый платеж, то 80% первого платежа компенсирует-

Там, где раньше работали 10 старых тракторов, теперь могут справиться 3-4 современных. Это большая разница с точки зрения эффективности: новая техника может в потенциале выполнить объем работ в разы больший

ся государством. Получается, что аграрий должен заплатить при такой схеме государственной поддержки около 3 млн рублей своих денег.

На втором месте по поддержке идут сушильное оборудование и системы очистки зерна. Период уборки приходится на конец сентября, а это в нашей области чаще всего сезон дождей, и зерно просто необходимо сушить. В Большой Глушице уже был поставлен большой сушильный комплекс. Группа компаний «СИНКО» в Кошках ставит хорошую сушилку. Комплекс по очистке зерна мощностью 100 тысяч тонн уже смонтирован.

В госпрограмме по молочному животноводству, в частности, есть пункты компенсации затрат по приобретению оборудования молочных комплексов, поэтому не надо думать, что техническое перевооружение сельского хозяйства идет однобоко, только на растениеводство. При закупке основного актива – скота действует программа по возмещению 50% стоимости. А через «Велес» можно получать товарный кредит сроком уже на 8 лет. Программы охватывают в целом все основные отрасли АПК.

- Каковы планы по модернизации сельского хозяйства до завершения переходного этапа в ВТО?

Пока мы ничем особо не ограничены, поэтому будем продолжать модернизацию уже обозначенными темпами. Думаю, что даже после завершения переходного периода поддержка будет оказываться, возможно, лишь конкретные методы и формы изменятся. К 2019 году мы надеемся обновить до 80%, то есть подавляющее большинство техники в хозяйствах Самарской области. Ведь если мы успеем закупить хорошую технику, построим современные животноводческие комплексы, это позволит нашей губернии произвести больший объем продукции и даже без поддержки продолжить развиваться и работать самостоятельно.

В целом, на данный момент ситуация по техническому перевооружению хорошая. Было бы плохо, если при выделенном бюджете 500 млн рублей пришли бы заявки только на 100 млн рублей, но такого нет. В Самарской области ситуация противоположная. Денег скорее не хватает. Министерство сельского хозяйства и продовольствия планирует обратиться к правительству Самарской области с инициативой и обоснованием выделения дополнительных средств на субсидии приобретения техники, учитывая, как хорошо в этом смысле начался год.

- Насколько надежна и эффективна современная техника? Ведь речь идет не только о достижении количественных, но и качественных показателей. Вы сами говорили, что единица новой техники зачастую способна заменить 2-3 единицы старой.

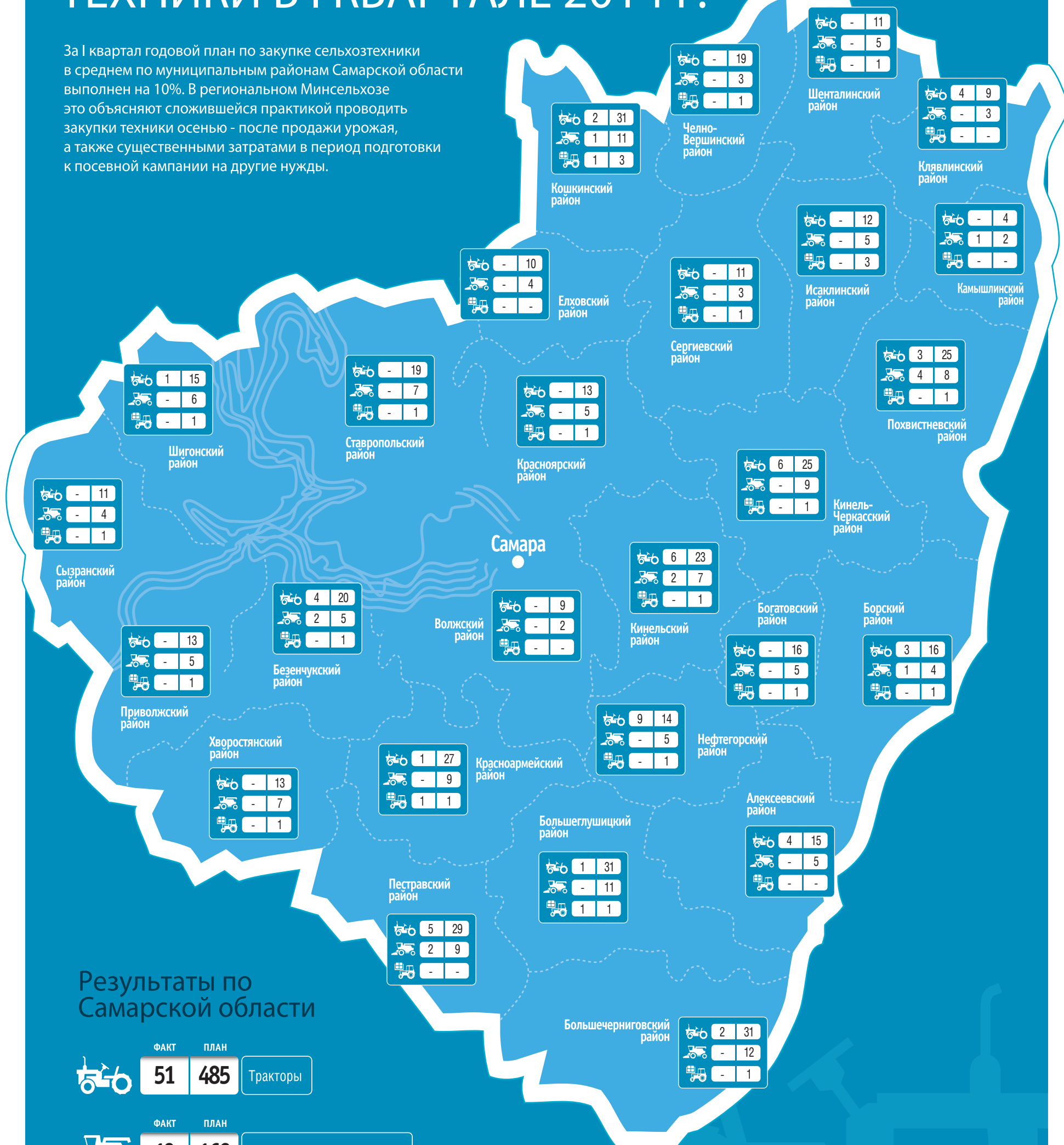
Срок жизни современной техники зависит от отношения людей, которые на ней работают. Зависит от современных инженерных систем, отслеживающих состояние техники и подсказывающих необходимые сервисно-технические мероприятия. Техника может служить и 15 лет. Сейчас в хозяйствах есть трактора, закупленные одними из первых импортных еще в 90-х годах. Безусловно, важна и эффективность закупаемой техники. Другой вопрос, что необходимо четко рассчитывать и принимать во внимание все параметры – от стоимости покупки до цены владения новой техникой, с учетом применяемых конкретных хозяйством агротехнологий. Это уже вопрос к агроному, ученым и самим аграриям, главное – что техника способна обеспечить решение всех стоящих задач.



ИНФОГРАФИКА

ПРИБРЕТЕНИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ В I КВАРТАЛЕ 2014 Г.

За I квартал годовой план по закупке сельхозтехники в среднем по муниципальным районам Самарской области выполнен на 10%. В региональном Минсельхозе это объясняют сложившейся практикой проводить закупки техники осенью - после продажи урожая, а также существенными затратами в период подготовки к посевной кампании на другие нужды.



Результаты по Самарской области

ФАКТ	ПЛАН	Техника
51	485	Тракторы

ФАКТ	ПЛАН	Техника
13	162	Зерноуборочные комбайны

ФАКТ	ПЛАН	Техника
3	25	Кормозаготовительная техника



С 2013 года в России действует госпрограмма, по которой производитель сельхозтехники получает федеральную субсидию в размере 15% от ее стоимости

ПРЯМАЯ РЕЧЬ



ФОТО ПРЕДОСТАВЛЕНО АВТОРОМ

СЕГОДНЯ ТЕХНИКА ООО «СЕЛЬМАШ» (Г. СЫЗРАНЬ) РАБОТАЕТ ПО ВСЕМУ ПОВОЛЖЬЮ, А ТАКЖЕ ПОСТАВЛЯЕТСЯ В КАЗАХСТАН И УКРАИНУ. О ТРУДНОСТЯХ В РАБОТЕ В УСЛОВИЯХ ВТО, ПЕРСПЕКТИВАХ РАЗВИТИЯ ОТЕЧЕСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ И ВАЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ОБРАБОТКИ ПОЧВЫ РЕДАКЦИИ РАССКАЗАЛ ДИРЕКТОР ООО «СЕЛЬМАШ» МАРАТ ШАЯХМЕТОВ

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

«Со вступлением в ВТО рынок сельхозтехники стал более насыщенным»

ПОЗИТИВНАЯ ДИНАМИКА

Каковы результаты 2013 года?
- Производить сельскохозяйственные машины приходится в сложных условиях. Постоянный рост цен на энергоносители и металл затрудняет работу завода, тем не менее, план производства машин и продаж на 2013 год мы перевыполнили – произвели и реализовали 261 машину при плане 230.

Как развивается структура продаж предприятия?

- География продаж достаточно широка - в основном Саратовская, Оренбургская, Волгоградская, Самарская, Ульяновская, Пензенская, Свердловская, Ростовская области. Небольшими партиями отправляем в Курганскую, Омскую области. Давние связи по продаже наших машин с Казахстаном и Украиной.

Номенклатура выпускаемых заводом машин постоянно пополняется. С 2001 года по сегодняшний день наши конструкторы и инженеры разработали ряд перспективных посевных и почвообрабатывающих машин для ресурсосберегающих технологий производства зерна, которые успешно прошли испытания в Поволжской МИС. Это многофункциональная сеялка для прямого посева зерновых и зернобобовых культур без оборота пласта АУП 18-07, роторный измельчитель соломы РИС-2, широкозахватный складывающийся культиватор для обработки почвы без оборота пласта на глубину от 4 до 16 см ОПО-8,5, ОПО-9. Буквально на днях закончили испытания и поставили на серийное производство новую сеялку «ВОЛГАРЬ-9». Ширина захвата - 9 м. В комплекте - контроль высева семян на каждый сошник и компьютер для управления всей системой. Высеивает все зерновые и мелкосеменные культуры при повышенной влажности. Посевной комплекс «ВОЛГАРЬ» можно своим ходом транспортировать на большие расстояния по грунтовым дорогам и дорогам с твердым покрытием. Цена посевного комплекса - не более 3 млн руб.

Какие методы финансирования покупки доступны вашим клиентам?

- Продажа техники осуществляется с привлечением финансовых и лизинговых организаций. Постоянными нашими партнерами являются Россельхозбанк, Сбербанк, Росагролизинг. В случае покупки машин непосредственно от завода по разработанной схеме продаж мы продаем машины с отсрочкой платежа. Длительность отсрочки оговаривается с клиентом индивидуально и зависит также от надежности клиента. Максимально можем позволить отсрочку (беспроцентную) до полугода. Такая же отсрочка действует и для наших дилеров. Рассматриваются и бартерные сделки.

ПРОГРАММЫ - В ПОМОЩЬ

Как на деятельности предприятия сказалось вступление России в ВТО в 2012 году?

- Со вступлением в ВТО проблем у сельхозмашиностроителей прибавилось. Сняты квоты на поставку зарубежной техники. У зарубежных поставщиков сельскохозяйственных машин появилась возможность продавать свою технику по системе Росагролизинга. В связи с этим конкуренция, без сомнения, усилилась. Рынок стал более насыщенным. Многие российские сельхозмашиностроители испытывают большие трудности в сфере перевооружения производств новыми, современными станками. Без поддержки государства на эти цели денег не хватает.

Ощущаете ли вы государственную поддержку закупок сельхозтехники?

- С 2013 года действует государственная программа субсидирования аграриев, по которой производитель сельскохозяйственной техники получает федеральную субсидию в размере 15% от приобретенной стоимости техники. При продаже машины производитель снижает цену на 15% от стоимости техники, а государство полностью компенсирует эту сумму производителю. В Самарской области действуют и региональные субсидии на приобретаемую сельскохозяйственную технику в размере 20% от ее стоимости, если она произведена именно в нашем регионе. Благодаря действующим программам государственного и областного значения сельхозтоваропроизводитель получает солидную скидку в размере 35%. Таким образом, техника, имеющая первоначальную цену, скажем, 100 рублей, обойдется аграрию в 65 рублей. Согласитесь, это очень выгодные условия! Сложностей с получением федеральной субсидии завод не имеет. Для завода, конечно, есть определенный объем работы с документами, но денежные средства государством выплачиваются оперативно.

Техника, имеющая первоначальную цену 100 рублей, обойдется аграрию в 65 рублей - согласитесь, это очень выгодные условия

В НОГУ СО ВРЕМЕНЕМ

Какую импортозамещающую продукцию предприятие планирует начать производить в ближайшее время?

- ООО «Сельмаш» на протяжении многих лет выпускает комплекс машин для производства зерна по ресурсосберегающей и почвозащитной технологии. Себестоимость зерна, произведенного по та-

кой технологии, снижается в 2 - 2,5 раза. Совместно с учеными Безенчукского НИИСХ мы разработали технологию производства зерна без оборота пласта, которая позволяет не только снижать себестоимость зерна, но и одновременно улучшать структуру почвы и накапливать гумус в пахотном горизонте.

Созданный нами многофункциональный посевной комплекс «ВОЛГАРЬ-9» способен работать по нулевой технологии в любых почвенно-климатических зонах РФ с тяговым классом тракторов 5 тонн отечественного производства К-700. «ВОЛГАРЬ-9» составит серьезную конкуренцию зарубежным посевным комплексам, особенно по цене. К преимуществам «ВОЛГАРЬ-9» относится разбросной безрядковый способ сева с одновременным внесением гранулированных минеральных удобрений. Конструкция машины позволяет проводить все виды сплошных культиваций. В осенний период вместо вспашки можно вести щелевание на глубину до 30 см поперек склонов, для того чтобы равномерно распределить осеннюю и весеннюю влагу по всему полю. «ВОЛГАРЬ-9» предназначен для полевых работ с ранней весны до глубокой осени. Он прост в эксплуатации и понятен механизатору.

Каким современным тенденциям развития земледелия соответствует ваша техника?

- В 2001 году мы совместно с учеными Безенчукской НИИСХ и с представителями Поволжской МИС приняли решение начать разработку комплекса прицепных машин для ресурсосберегающих и почвозащитных технологий производства зерновых и зернобобовых культур.

Обработка почвы и посев при этом кардинально отличаются от классической технологии с оборотом пласта. Вся производимая ООО «Сельмаш» техника многофункциональна и мобильна, способна работать по нулевой технологии и выполнять мелкую обработку почвы без оборота пласта. Обработывая почву нашим комплексом машин, ее не приводят в стрессовое состояние оборотом пласта, а наоборот - все микроорганизмы всегда остаются в своих биологических горизонтах - в итоге идет процесс накопления гумуса за счет активной деятельности аэробных и анаэробных бактерий. Эти явления открыл 100 лет тому назад выдающийся русский земледелец Иван Овсинский. Он говорил, что такой способ обработки почвы позволяет также аккумулировать атмосферную влагу.

Как осуществляются сервис и поставка запасных частей?

- Сервис и обеспечение запасными частями осуществляются через дилерские сети. В целях гарантийного обслуживания и также при серьезной поломке машины по нашей вине на заводе создана мобильная бригада высококлассных специалистов.

Дилерских центров по России около 30, из них в Самарской области - 5, поэтому наши потребители не испытывают сложностей с приобретением техники и запчастей.

Основная задача пресс-экструдеров - подготовка кормов для крупного рогатого скота, свиней, птицы, также используется в зверохозяйствах



ИНТЕРВЬЮ



КОГДА-ТО ВО ВРЕМЕНА СОВЕТСКОГО СОЮЗА В САМАРЕ НА ОДНОМ ИЗ ЗАВОДОВ АВИАЦИОННОГО ПРОФИЛЯ ВЫПУСКАЛИСЬ ЧУДО-АППАРАТЫ – ПРЕСС-ЭКСТРУДЕРЫ ДЛЯ НУЖД АПК. ЭТА ТЕХНИКА ПРОИЗВОДИЛАСЬ СОТНЯМИ В МЕСЯЦ И ПОСТАВЛЯЛАСЬ ПО ВСЕЙ СТРАНЕ. СЕГОДНЯ МАСШТАБЫ, КОНЕЧНО, НЕ ТАКИЕ, ДА И ЗАВОД ТОТ ДАВНО СГИНУЛ. НО НАШЛИСЬ ЛЮДИ, КОТОРЫЕ ОЦЕНИЛИ ИДЕЮ ПО ДОСТОИНСТВУ И ДО СИХ ПОР ПРОИЗВОДЯТ И ОБСЛУЖИВАЮТ ТАКИЕ АГРЕГАТЫ. МЫ ПООБЩАЛИСЬ С ДИРЕКТОРОМ ООО «АГРОПРОМ» НИКОЛАЕМ ЛЕБЕДЕВЫМ

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

«Взрывное» предложение на рынке кормов

ОТ ЗАПЧАСТЕЙ ДО АГРЕГАТОВ

- Расскажите, с чего началась деятельность вашей компании. Когда она была организована и какой путь прошла?

- История нашего предприятия насчитывает уже одиннадцать лет с момента начала работы по направлению сельского хозяйства. Сейчас можно вспомнить, как все начиналось с банального изготовления запчастей для сельскохозяйственной техники.

Позднее нашими сотрудниками была решена уже довольно серьезная задача - мы разработали и начали изготавливать культиваторы. Тогда самарскими аграриями было закуплено довольно много немецких культиваторов Smaragd, однако выяснилось, что эти агрегаты могут работать только в паре с тракторами немецкого же производства. А если закупать сразу комплект, то это оказывается довольно дорогим удовольствием. Задача была сформулирована так: сделать аналог немецкого культиватора, но с возможностью использования на наших тракторах. С этой задачей наши специалисты справились.

Сегодня наша компания продолжает оказание услуг по ремонту и сопровождению сельхозтехники, постоянно расширяя спектр номенклатуры запчастей. Причем порой этот вопрос оказывается для аграриев весьма критичным. В регионе накоплено достаточно много

импортной техники. И вот сломалась какая-то деталь, а пока ее из Европы дождешься, уже уборочная закончится. А мы тут - под боком. К нам приезжают сельчане, мы быстро ремонтируем технику, лет по 5-7 она работает без проблем.

В какой-то момент мы нашли перспективную нишу - пресс-экструдеры.

- Расскажите об этой технике. Какова ее основная задача и ключевые преимущества перед аналогами?

- Изначально пресс-экструдеры выпускались на одном из самарских заводов. Сейчас этого завода практически нет, производство на нем остановлено. Основная задача пресс-экструдеров - это подготовка кормов для сельскохозяйственных животных, в том числе - крупного рогатого скота, свиней, птицы, также используется в зверохозяйствах. В чем секрет? Суть технологии проста: в рабочей части пресс-экструдера происходит перемалывание зерна или зерновой смеси, повышается температура - до 100 с лишним градусов по Цельсию - и давление. При выходе происходит взрыв, получается что-то вроде попкорна. Получившийся таким образом продукт полностью усваивается любыми животными намного лучше зерна.

ЧУДО-КОРМА

- Давайте поговорим об этом подробнее. Какие позитивные примеры влияния такого корма вы можете отметить?

- Из плюсов, общих для всех видов сельскохозяйственных живот-

ных, я могу отметить быстрый рост молодняка и повышение плодородности стада. Более того, можно говорить и о сохранении молодняка в том смысле, что обработанный пресс-экструдером корм, с одной стороны, обеззараживается, а с другой - гораздо благоприятнее для неокрепшей пищеварительной системы теленка или поросенка. В силу этих причин падеж молодняка сокращается в разы, а также уменьшается количество требуемого корма (на 20-25%) и увеличивается масса поголовья скота (на 10-15%). Если говорить о молочном животноводстве, то также повышаются надои.

- Насколько я знаю, этими позитивными моментами плюсы ваших пресс-экструдеров не ограничиваются. Расскажите об альтернативных вариантах использования этой техники.

- Я бы сказал, что пресс-экструдер - это практически универсальная машина. Посудите сами - он перерабатывает любое зерно, хвою (изготовление витаминной муки), сою, при небольшой перенастройке может из любых масленых культур отжимать масло. Есть в Самаре одна компания, специализирующаяся на этом, - они на наших пресс-экструдерах отжимают масло и сдают на жиркомбинат.

Кроме этого, машина может перерабатывать и лежалое зерно, в том числе и пораженное плесенью или еще с какими-то недостатками. Могу привести конкретный пример. У нас один сотрудник уехал в Калининград, а у него там родственники работают на элева-

торе. Он купил наш экструдер и занимается тем, что перерабатывает бракованное зерно, которое раньше просто выбрасывали, в нормальные корма. Иногда он бывает в Самаре и говорит: «Я из воздуха деньги делаю». У него за кормами выстраивается очередь, это и качественно, и недорого - сырье-то у него практически дармовое.

Нужно отметить, что экструдеры могут не только корма для животных производить. На наших машинах также делают всевозможные быстрорастворимые каши, хлебцы, прикорм для рыбки и т.д. Одним словом, спектр возможных применений пресс-экструдера чрезвычайно широк.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

- Какова территория вашего присутствия? Вы ведете работу по всей России?

- Да, мы работаем по всей стране - от Калининграда до Дальнего Востока. В силу того, что в советские времена выпускалось очень много экструдеров, география наших работ по их ремонту и сопровождению чрезвычайно широка. Основными рынками сбыта я бы назвал Сибирь и южную часть России. Кроме отечественных производителей наша техника интересна и аграриям в ближнем зарубежье - Казахстане и Украине.

Удачный опыт сотрудничества у нас получился в прошлом году - я съездил в Удмуртию, и по результатам поездки на уровне республиканского правительства было подписано соглашение об организации совместного производ-

ства. Мы поставляем в Удмуртию рабочие части пресс-экструдера, а все остальное они делают сами на одном из заводов - Шарканском РТП. Там они изготавливают конечный продукт и под нашей маркой продают его в Удмуртии. В республике действуют государственные субсидии на покупку наших пресс-экструдеров. Аграрии могут рассчитывать на компенсацию затрат в размере до 50%.

- Какие еще есть планы? Есть ли идеи по расширению товарной линейки, по новым разработкам, по перспективным вариантам сотрудничества?

- Конечно, мы не стоим на месте. С точки зрения производственной политики мы, например, уже расширили линейку - раньше мы выпускали только пресс-экструдеры производительностью 500 кг в час, сейчас осваиваем версию на 1 тонну в час. И спрос, нужно сказать, огромный. Ко мне сельчане приезжают, говорят - продай. Я отвечаю, что надо еще на испытания отправить, проверить все. Они настаивают - мол, этот образец мы заберем, испробуешь следующий.

Приезжают ученые, молодые специалисты. Вот недавно приехали из Татарстана, попросили сделать серию образцов смеси опилок с дробленкой в разных процентных соотношениях. Мы сделали, получились хороший корм. Ребята диссертацию защитили...

Одним словом, работаем, развиваемся, от интересных идей и взаимовыгодного сотрудничества не отказываемся.

На правах рекламы

«АГРОПРОМ»

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ

Направления деятельности предприятия:

Проектирование, изготовление и ремонт сельхозтехники:

- изготовление деталей и узлов для сельхозмашин по вышедшим из строя образцам;
- ремонт сеялки «Аризона», замена вышедших из строя деталей и узлов;
- капитальный ремонт всех видов культиваторов;
- восстановление вариаторов, редукторов;

Переработка сельскохозяйственной продукции:

- изготовление пресс-экструдеров ПЭМ-2У;
- ремонт и изготовление запасных частей на пресс-экструдеры КМЗ-2, КМЗ-2У;
- изготовление деталей на пресс для отжима масла;
- ремонт оборудования комбикормовых заводов.

Предлагаем изготовление шестерен, зубчатых колес, осей, ступок, шлицевых ступок и валов по образцам заказчика.

Изготовление и ремонт нестандартного оборудования по техническому заданию заказчика.



ООО «АГРОПРОМ»
443022, г. Самара,
Заводское шоссе, д. 3, оф. 214
Тел./факс (846) 279-29-45
e-mail: agroprom@inbox.ru
Сайт: www.agroprom.webhost.ru





В первом квартале 2014 года губерния заняла первое место в ПФО по темпам роста поголовья крупного рогатого скота, овец и коз

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА



Беспрецедентные 7,5 млрд рублей

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

11 июля 2014 года полпред президента РФ в ПФО Михаил Бабич и министр сельского хозяйства РФ Николай Федоров провели совещание по развитию агропромышленного комплекса Приволжья. Своим опытом в этой сфере поделился врио губернатора Самарской области Николай Меркушкин.

НИКОЛАЙ МЕРКУШКИН,
врио губернатора Самарской области:

- Господдержка влияет не только на производительность в сфере сельского хозяйства, позитивные сдвиги имеются и в социальной сфере. В селах Самарской области продолжает расти рождаемость - в 2013 году родилось 8,3 тысячи детей. Можно констатировать, что сельские территории становятся привлекательными для жизни. Это результат реализации комплекса мер, направленных на развитие социальной и инженерной инфраструктуры, формирование производственного, кадрового потенциала, повышение престижа и уровня оплаты труда специалистов на селе. К примеру, каждому выпускнику в сфере сельского хозяйства гарантированы единовременная и ежемесячная денежные выплаты.



МАСШТАБНЫЕ ВЛОЖЕНИЯ

Ситуация в отрасли, по мнению полпреда президента в ПФО **Михаила Бабича**, за последние годы изменилась в лучшую сторону - модернизируются предприятия, появляются новые технологии и производства.

Глава Минсельхоза РФ **Николай Федоров** в свою очередь обратил внимание руководителей субъектов РФ на проблему доведения средств господдержки до конечных сельхозпроизводителей. Из 26 млрд рублей, которые предусмотрены для регионов ПФО, освоено только 14 млрд.

Врио губернатора Самарской области **Николай Меркушкин**, выступая на совещании, рассказал об особенностях системы господдержки сельского хозяйства в Самарской области. В 2014 году на помощь сельхозпроизводству и развитие сельских территорий из регионального и федерального бюджетов направят беспрецедентную сумму - свыше 7,5 млрд рублей. Это позволит добиться конкретных положительных результатов. В первом квартале уже увеличился на 7,1% объем валовой продукции сельского хозяйства, посевная площадь выросла до 2 млн га. В целом за этот год, по сравнению с 2013-м, прогнозируют 20-процентный рост валового сбора зерна.

По словам главы региона, итоги первых четырех месяцев 2014 года показали, что губерния заняла первое место в ПФО по темпам роста поголовья крупного рогатого скота, овец

и коз, второе - по производству молока и третье - по производству скота и птицы на убой. Кроме того, Самарская область стала единственным регионом в округе, не допустившим снижения поголовья крупного рогатого скота. Также проводится масштабная работа по модернизации аграрного сектора, чтобы адаптировать его к условиям ВТО. Индекс физического объема инвестиций в основной капитал сельского хозяйства в январе-марте 2014 г. вырос почти в 2,4 раза к аналогичному периоду прошлого года.

ФИНАНСОВО ПОДКРЕПЛЕННЫЕ ПОЛНОМОЧИЯ

Добавим, что особенность системы господдержки в Самарской области - передача ряда важных полномочий по стимулированию сельхозпроизводства на муниципальный уровень. Причем эти полномочия обеспечиваются финансовыми ресурсами. В текущем году объем переданных государственных полномочий составил 1,3 млрд рублей. А с 2013 года в регионе действует система стимулирующих субсидий, которые выплачиваются муниципальным районам и поселениям в зависимости от выполнения показателей социально-экономического развития.

Введение системы стимулирующих субсидий подтвердило, что в развитии территорий должны быть заинтересованы все, кто там живет и работает. Особенно важно это для поселений, где бюджетные доходы ограничены и каждый посту-

пающий в бюджет рубль важен и может быть направлен на решение наиболее актуальной для жителей конкретной территории проблемы.

ДОСТОЙНЫМ ТРУЖЕНИКАМ - ДОСТОЙНЫЕ УСЛОВИЯ

Николай Меркушкин отметил, что позитивные сдвиги имеются не только в производственной, но и в социальной сфере. В сельской местности Самарской области продолжает расти рождаемость: в 2013 году родилось 8,3 тыс. детей - почти на 4% больше, чем годом ранее. Более того, сельские территории области становятся привлекательными для жизни: в 2013 году saldo миграции составило более тысячи человек, что на 22% выше, чем в предыдущем году.

Отметим, что по итогам реализации мероприятий по социальному развитию сельских территорий по линии Минсельхоза России в прошлом году в регионе улучшила свои жилищные условия 281 семья сельских жителей. В 2014 г. жилищный вопрос решат еще почти 700 сельских семей. В текущем году будет построено 13 км распределительных газовых сетей, 21 км водопроводов, 13 универсальных спортивных площадок, а также 8 фельдшерско-акушерских пунктов.

Всего на реализацию госпрограммы по устойчивому развитию сельских территорий в этом году будет направлено 1,3 млрд рублей, что почти в три раза больше уровня прошлого года.

На столе у каждого руководителя



Читают по всей области

170 000 экземпляров в неделю
680 000 экземпляров в месяц
8 160 000 экземпляров в год

РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ВО ВСЕХ МУНИЦИПАЛИТЕТАХ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

САЙТ С ПОСЕЩАЕМОСТЬЮ БОЛЕЕ 100000 УНИКАЛЬНЫХ ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ ЕЖЕМЕСЯЧНО
vkonline.ru



Телефоны отдела рекламы:
**(846) 30-30-331,
30-30-334**



ТОЧКА ЗРЕНИЯ

«Выбор сельхозмашин должен быть основан на требованиях агрономии»

ВОПРОС ПЕРЕООРУЖЕНИЯ САМАРСКИХ АГРАРИЕВ - ОДИН ИЗ САМЫХ ВАЖНЫХ И СЛОЖНЫХ. НУЖНА ЛИ СЕЛУ СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА, КАК ЕЕ ВЫБРАТЬ, КАК РАССЧИТАТЬ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЕЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ? ОБ ЭТОМ МЫ ПОГОВОРИЛИ С ДВУМЯ СПЕЦИАЛИСТАМИ ФГБУ «ПОВОЛЖСКАЯ МИС» - ГЛАВНЫМ ИНЖЕНЕРОМ, К.Т.Н. АЛЕКСАНДРОМ МЕДВЕДЕВЫМ (А.М.) И ЗАМЕСТИТЕЛЕМ ДИРЕКТОРА ПО НАУКЕ, К.Т.Н. ВЛАДИМИРОМ ПРОКОПЕНКО (В.П.)

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

В МИРОВОМ ТРЕНДЕ

- Каковы общие тенденции развития сельхозтехники на глобальном рынке?

В.П.: Первое, что необходимо отметить, - сельскохозяйственная техника не упрощается, а усложняется. И в том числе за счет активного включения в ее состав современных электронных устройств автоматизации, информационно-вычислительных систем и средств космической навигации. Это уже не просто техника, а «интеллектуальная техника» (признанный термин). Новая техника повсеместно оснащается системами GPS/ГЛОНАСС и постоянно находится под локальным и дистанционным контролем. Помимо географического положения машины электронное оборудование дает возможность дистанционно отслеживать эксплуатационные параметры машины, режим ее работы, состояние обрабатываемой среды, а также качество выполнения технологических операций. Кроме того, постоянно совершенствуются кинематические, пневматические и гидравлические системы машин, комбинации рабочих органов, используются новые материалы и конструктивные решения. Сейчас современный оборотный плуг уже язык не поворачивается назвать сельскохозяйственным орудием - это настоящая сложная машина. Естественным следствием использования указанных новшеств в конструкциях новых сельскохозяйственных машин является повышение их цены в сравнении с ценой машин предыдущих поколений. А это, как известно, прямо сказывается на увеличении себестоимости выполняемых ими работ.

Второе, на что следует обратить внимание, - это наличие в

тенденции мирового развития сельхозтехники социальной и природоохранной парадигмы, в которой условия труда и сохранность среды обитания человека имеют абсолютный приоритет. Шум, вибрация, температурный режим на рабочем месте прямо сказываются на здоровье механизаторов. Многие из них получают профессиональные заболевания, первопричиной большинства которых является вибрация на рабочем месте. Новая техника в этом плане имеет повышенный уровень комфортности условий труда. В рамках природоохранных мероприятий возросли требования к сохранности окружающей среды и бережному обращению с землей. Решить эти задачи без наличия на сельскохозяйственной технике соответствующих устройств контроля и управления качеством работы практически невозможно.

А.М.: Да, в процессе испытаний сельскохозяйственной техники проблему определения ее оптимальных режимов эксплуатации приходится решать наиболее часто. Возьмем, к примеру, почвообрабатывающий агрегат, который способен работать на определенных для него глубинах обработки почвы при разных скоростях и разной ширине захвата. С какой скоростью и с каким числом корпусов выгоднее работать на заданной глубине обработки почвы? Тут необходимо найти золотую середину: получить максимальную производительность при наименьшем расходе топлива. Вариантов много: малая скорость - большое число корпусов, высокая скорость - малое число корпусов. Механизатор с большим опытом работы сам принимает решение о конфигурации и режиме работы плуга. В нашем эксперименте десятилетней давности после нескольких пробных проходов он определился в своем выборе оптимального, на котором и была произведена

работа. Последующая его приборная проверка показала, что реальный оптимум лежит в точке на 17% больше по производительности и на 15% меньше по расходу топлива.

Если оценивать способности современных комбайнов, то здесь главное - это передача в реальном времени всех параметров работы машин на стол компьютера или сотовый телефон, например, руководителю сельхозпредприятия. Передается вся важная информация: место положения, скорость движения, производительность, расход топлива, каковы потери. Если руководитель видит, что датчик потерь показывает превышение нормальных значений, он может позвонить механизатору и приказывать привести режимы работы комбайна в норму. Ведь комбайнер заинтересован в высокой производительности уборки, так как получает, как правило, зарплату за тонну намолоченной продукции. А тот факт, что при этом из-за неоптимального режима работы процент потерь вырос с нормальных 1,5% до 4%, ему не очень интересен. Он получит за намолот, а потери лягут на хозяина. Ранее эта проблема стала бы известной только

Выбор техники всегда носит сугубо индивидуальный и вполне конкретный характер, опирающийся на реальные условия хозяйствования. Аграрий должен располагать всей совокупностью информации по технологии возделывания той или иной сельскохозяйственной культуры



по факту проведения работ, а сейчас ее можно оперативно контролировать и решать.

В почвообрабатывающей технике большое внимание уделяется конструкциям рабочих органов машин, которые позволяют в нашем засушливом климате не допускать выноса влажного слоя на поверхность поля и не увеличивают количество эрозийно опасных частиц. Эти показатели могут быть определены только в процессе испытаний.

В.П.: Еще одним направлением развития техники является появление большого числа комбинированных агрегатов, выполняющих за один проход несколько технологических операций. В таком агрегате последовательно закреплены рабочие органы, которые, к примеру, обрабатывают почву, высевают семенной материал и прикапывают поверхность поля. Комбинированные агрегаты повсеместно приходят на смену однооперационным, которые совсем недавно доминировали на полях.

А.М.: Не могу не добавить то, что комбинированный агрегат - это все же тяжелый агрегат, и его использование в качестве однооперационной машины не всегда эффективно, да и стоит он недешево. Есть технологические операции, которые не требуют применения комбинированной техники. К примеру, обработка паров. Тут однооперационный агрегат всегда эффективнее комбинированного, так как расходует меньше топлива, имеет большую производительность и меньшую себестоимость работы. По материалам испытаний уровень такого снижения доходит почти до 50%. С другой стороны, малому фермерскому хозяйству не всегда выгодно приобретать большой набор однооперационных машин, если можно обойтись всего одной, но комбинированной. Задача выбора нужного варианта тех-

ники непростая, и при ее решении чаще всего используют экономические критерии.

ДЕТАЛИ, КОТОРЫЕ РЕШАЮТ ВСЕ

- Что первично: техника или технология?

В.П.: Технология первична. Ведь почва - это живой организм. Сначала ученые должны провести фундаментальные исследования. Каждый новый сорт растения имеет свою специфику подготовки почвы и ухода. Когда понятно, как и что нужно делать, возникает вопрос о механизации данного процесса. И часто бывает, что имеющаяся техника не в состоянии выполнить требования агрономии. Например, при посеве озимых необходимо провести в сжатые сроки (30-40 дней) подготовку почвы. Однако известно, что любое рыхление почвы - это стресс для ее микроорганизмов. В этой связи возникает задача создания механического устройства, которое одновременно рыхлит почву и причиняет минимальный стресс ее микроорганизмам. Поэтому машина всегда вторична. Сначала появляются требования агрономии, а затем на их основе разрабатывается техническое задание на создание машины.

А.М.: Обращаю внимание на то, что до сих пор в нашей стране действуют агротехнические требования, которые были разработаны еще во времена СССР. А такие приемы, как минимальная обработка, нулевая обработка почвы, не имеют до сих пор никаких параметров, официально закрепляющих их за одноименными технологиями. Нет и реестра этих технологий. За последние 10 лет Поволжская МИС не получила ни одной заявки от региональных органов власти на проведение испытаний новой технологии.

- Можно ли в XXI веке быть эффективным на «старой» технике?



На сегодня машинно-тракторный парк области почти на 50% укомплектован старой техникой, с полностью уже выработанным амортизационным ресурсом

ТОЧКА ЗРЕНИЯ



ФОТО АВТОРА

В.П.: Если под термином «быть эффективным» понимать процесс прибыльной работы предприятия, то тут трудно дать однозначный ответ. На сегодня машинно-тракторный парк области почти на 50% укомплектован старой техникой, с полностью уже выработанным амортизационным ресурсом. Так, областной парк зерноуборочных комбайнов, насчитывающий в своем составе почти 3000 единиц, на 46% укомплектован техникой со сроком службы свыше 10 лет. Как видим, можно выполнять сельскохозяйственные работы и «старой» техникой. Более того, часто ее работа в сравнении с новой техникой имеет меньшую удельную себестоимость, хотя и уступает ей по производительности, надежности и эргономике.

Значимое влияние на состав машинно-тракторного парка любого предприятия оказывает тип реализуемых в них машинных технологий. Так, широко распространенные в зоне Поволжья технологии производства зерновых со вспашкой, минимальной и нулевой обработкой почвы, обладающие примерно одинаковой урожайностью, требуют для своей реализации различного набора сельскохозяйственных машин. При этом не все из них в равной степени эффективны. Так, при минимальной обработке почвы часто применяются высокопроизводительные орудия с дисковыми рабочими органами. Энергозатраты и себестоимость работы таких орудий первоначально были ниже вспашки отвальными плугами, что и обусловило высокий спрос на них и, как следствие, - рост рыночной цены. И это при том, что данные почвообрабатывающие машины интенсивнее других измельчают почву до размера эрозийно опасных частиц. В настоящее время их цена и себестоимость работы в разы превосходит аналогичные

показатели отвальных плугов. При таких обстоятельствах применение дисковых орудий даже новых конструкций не будет экономически эффективным. Особенно в хозяйствах с почвами, которые легко подвержены эрозии.

А.М.: С другой стороны, в технологиях растениеводства урожайность производимых культур зависит не от цены применяемой машины с современной начинкой, а от качества выполняемой ею технологической операции, предпосевной подготовки почвы и последующего ухода за посевами. Примером тому служат многолетние данные сравнительных испытаний, в которых не выявлено роста урожайности зерновых культур от увеличения цены применяемых сеялок.

СЛОЖНОСТИ ВЫБОРА

- Каковы критерии выбора сельхозтехники?

А.М.: Критериев много, но нет среди них универсального, и в этом вся сложность проблемы выбора. Ее решение, как правило, представляет собой многоступенчатый алгоритм. Первая его ступень - агротехническая. Машина должна качественно выполнять требуемый технологический процесс, быть в меру надежной и соответствовать всем нормам безопасности. Вторая ступень - экономическая. Машина должна обладать минимальной себестоимостью выполняемых ею работ. Далее идет организационно-социальная ступень, учитывающая при выборе техники объемы выполняемых работ, численность и уровень профессиональной подготовки работников предприятия. Алгоритм сложный, и его реализацию целесообразно проводить совместно с испытателями, так как наиболее полная и достоверная информация для всех разделов данного алгоритма находится

в протоколах государственных испытаний соответствующих машин.

- Насколько эффективна современная высокопроизводительная техника?

В.П.: Однозначного ответа на поставленный вопрос теории эксплуатации машинно-тракторного парка не дает. Все зависит от вида техники, условий и режимов ее эксплуатации. Наиболее зримо все это можно проследить на примере работы зерноуборочных комбайнов. Известно, что каждая марка комбайна имеет свою конструктивную производительность и соответствующую ей граничную урожайность, при которой на нормированных режимах работы обеспечивается 100% загрузка молотильного устройства. Для «Нивы» с производительностью 8,2 т/ч граничная урожайность равна 19 ц/га, для «Вектора 410» - 11,1 т/ч и 25,6 ц/га, а у высокопроизводительного роторного комбайна «Торум 740» - 19,2 т/ч и 45 ц/га. Фермер, руководствуясь правилом быстрой и качественной уборки урожая, решает приобрести самый производительный комбайн «Торум 740». Однако он будет эксплуатировать его в условиях Самарской области на поле со средней урожайностью 19,0 ц/га. Для 100% загрузки молотильного устройства комбайну на таком поле необходимо двигаться со скоростью более 30 км/час, тогда как даже его транспортная скорость не должна превышать 20 км/ч.

В силу этого обстоятельства комбайны, работающие на полях с урожайностью ниже их граничного значения, не могут реализовать в полной мере свою конструктивную производительность. Двигаться они будут с нормированной рабочей скоростью и при наличии у них одинаковых по ширине жаток намолотят равное количество зерна. Таким образом, комбайны «Торум 740» и «Вектор 410» по уровню производительности сравняются с «Нивой», а по себестоимости уборки будут заметно ей уступать, так как стоимость одного часа их работы в 1,5-2 раза дороже. Высокопроизводительные комбайны в состоянии реализовать свои конструктивные возможности только при работе на полях с урожайностью равной или выше обусловленного конструкцией уровня граничной урожайности.

- Как выбрать технику аграрию с точки зрения правильного подхода?

В.П.: Универсального рецепта в этом деле не существует. Любой выбор диктуется условиями решаемых задач. В нашем случае техника необходима для реализации технологий производства сельскохозяйственной продукции. Поэтому логика выбора той или иной машины, а следовательно, и алгоритм комплектации машинно-тракторного парка предприятия диктуют реализуемые им технологии.

А.М.: Действительно, выбор техники всегда носит сугубо индивидуальный и вполне конкретный характер, опирающийся на реальные условия хозяйствования. Аграрий должен располагать всей совокупностью информации по технологии возделывания той или иной сельскохозяйственной культуры. Если вся эта информация строго формализована в виде технологической модели, то задача выбора сельскохозяйственной техники сводится к процедуре наложения на нее любой машины с последующим расчетом себестоимости технологии. Если она понижается, то данная машина эффективна, и ее целесообразно приобрести, а если повышается, то делать этого нельзя.

ЦЕНА - КАЧЕСТВО

- Как оценивается экономическая эффективность техники?

В.П.: В практике государственных испытаний этот вид оценивания проводится по гостированной методике, основными показателями которой являются себестоимость работы машины и ее часовые эксплуатационные затраты (ЧЭЗ-показатель). Он учитывает в себе практически все виды затрат, которые несет фермер при приобретении и эксплуатации сельскохозяйственной техники. Опуская описание математической строгости алгоритма определения данного показателя, отметим лишь факт того, что показатель себестоимости работы машины есть частное от деления ее ЧЭЗ-показателя на производительность.

По данным мониторинга экономических показателей отечественных и зарубежных машин, прошедших государ-

ственные испытания, выявлен ряд полезных, по нашему мнению, закономерностей. В классе тракторной энергетики ЧЭЗ-показатель отечественной техники лишь на 10-15% меньше импортной. На практике эта разница сводится на «нет» за счет более высокой надежности импортных тракторов. Таким образом, комплектация машинно-тракторного парка предприятия тракторами импортного производства на деле не приводит к существенному увеличению себестоимости сельскохозяйственных работ. Иная картина в классе прицепной и навесной сельскохозяйственной техники. Тут отечественная техника значительно превосходит зарубежную в плане себестоимости выполняемых работ.

А.М.: К сожалению, качество отечественной техники отстает от роста ее цены. Главным образом, по надежности и износостойкости рабочих органов. Нарботка на отказ импортной техники существенно выше российской. Все это прямо или косвенно сказывается на экономических показателях машины.

- Как выбрать технику аграрию с точки зрения правильного подхода?

В.П.: Универсального рецепта в этом деле не существует. Любой выбор диктуется условиями решаемых задач. В нашем случае техника необходима для реализации технологий производства сельскохозяйственной продукции. Поэтому логика выбора той или иной машины, а следовательно, и алгоритм комплектации машинно-тракторного парка предприятия диктуют реализуемые им технологии.

А.М.: Действительно, выбор техники всегда носит сугубо индивидуальный и вполне конкретный характер, опирающийся на реальные условия хозяйствования. Аграрий должен располагать всей совокупностью информации по технологии возделывания той или иной сельскохозяйственной культуры. Если вся эта информация строго формализована в виде технологической модели, то задача выбора сельскохозяйственной техники сводится к процедуре наложения на нее любой машины с последующим расчетом себестоимости технологии. Если она понижается, то данная машина эффективна, и ее целесообразно приобрести, а если повышается, то делать этого нельзя.

В.П.: Нами разработана специальная информационно-консультативная компьютерная система - МАТЧЭЗ (Машины, Агрегаты, Технологии, Часовые Эксплуатационные Затраты), которая работает в интерактивном режиме в сети Интернет. Эта система использует три базы данных: материалы, машины и технологии. Посетителю предоставлено право входа в систему со своими технологиями для осуществления расчета их технико-экономической эффективности с использованием централизованных и своих данных.

Программный продукт создан по заказу министерства сельского хозяйства и продовольствия Самарской области. Сейчас он находится в стадии наполнения информацией. Надеемся, что все вопросы будут решены и система МАТЧЭЗ станет доступной нашим аграриям в ближайшее время.

ФГБУ «Поволжская МИС»

В марте 2014 года в Ростове-на-Дону Председатель Правительства Российской Федерации Д.А. Медведев провел совещание по технической модернизации сельскохозяйственного производства страны. Базой основных докладов были результаты испытаний, полученные от машиноиспытательных станций, что говорит о безусловном признании работы испытателей.

На этом совещании было решено провести в 2015 году масштабные сравнительные испытания всех основных видов техники, чтобы выявить и сравнить их истинный технический уровень.

Почти 25 лет Россия работает в рыночных условиях и только в последнее время и правительство, и сельхозпроизводители начинают пользоваться рекомендациями независимых экспертов, а не слепо верить рекламным проспектам и рекомендациям соседей или продавцам техники и других материальных ресурсов. Наступает понимание, что аргументация, использующая устойчивые выражения о том, что «Мерседес» лучше «Жигулей», а «японские телевизоры лучшие в мире» не всегда работает там, где это касается средств производства, а именно ими является вся сельскохозяйственная техника.

В сельском хозяйстве работают совсем другие законы: для каждой агроклиматической зоны должен быть свой набор техники, адаптированные технологии, районированные сорта и т.п. Российские МИС как раз занимаются тем, что в реальных условиях эксплуатации испытывают технику и технологию, определяют их технический уровень, технологическую применимость и экономическую эффективность.

Тем же самым занимаются испытатели во всех развитых странах мира уже более 100 лет. Это хорошо известно В. Пронину, директору ФГБУ «Поволжская МИС», председателю ассоциации российских испытателей (АИСТ), который с прошлого года представляет интересы Российской Федерации в ОЭСР (Международная организация содействия развитию) по тракторным Кодексам, а с марта 2014 года является национальным координатором от России в Азиатско-Тихоокеанской сети испытаний агротехники. Участие в этих международных организациях позволяет значительно расширить знания в области испытаний, гармонизировать стандарты и методы, конвертировать результаты и расширить перечень услуг производителям сельскохозяйственной техники.

Уже сейчас есть возможность испытывать продукцию отечественных сельхозмашиностроителей непосредственно в России совместно с западными представителями и их результаты будут признаваться во всем мире. Повышается доступность получения сертификатов по европейским требованиям для наших производителей техники. Исключаются организационные трудности, такие как: вывоз и ввоз образцов через границу, согласование процедур и методик, языковые барьеры, да и стоимость таких испытаний существенно ниже.

Авторитет поволжских испытателей настолько высок, что в качестве партнеров - представителей западных испытателей в этой работе выступают специалисты крупнейшего в Европе испытательного центра «ДЛГ-Тест-центр» (Германия). Все необходимые согласования для совместных испытаний пройдены, условия согласованы.

Непосредственно для тех, кто работает в поле или на ферме, сотрудники МИС могут предоставить весь набор консультационных и информационных услуг по результатам испытаний сельскохозяйственной техники когда-либо и где-либо проходившей испытания в Российской Федерации.



КОММЕНТАРИИ

«Сверхзадач никто не ставит»



ВИКТОР АЛЬТЕРГОТ,
ВРИО МИНИСТРА СЕЛЬСКОГО
ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ
САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- По растениеводству соглашения с районами формируются по объему пашни и средней урожайности за последние годы. Поэтому каких-то сверхзадач никто не ставит. Выполнение показателей по муниципалитетам зависит от эффективности работы органов местного самоуправления, грамотного менеджмента, наличия квалифицированных кадров и уровня использования природно-ресурсного потенциала сельскохозяйственных угодий. Больше господдержки станут получать те, кто вносит больше удобрений и получает высокую урожайность и валовый сбор зерна, потому что именно они несут наибольшие затраты, которые должны быть компенсированы. Каждый год сев отличается, и в этом году были свои особенности - это аномальная жара до 35 градусов, но в тех хозяйствах, где прошло техническое перевооружение и своевременно внесены минеральные удобрения, на результатах погода мало отразится.

«Рынок подвержен сезонным колебаниям»



ВАРТАН МНАЦАКАНЯН,
ДИРЕКТОР ООО «СИНКО ТРЕЙД»:

- Как правило, основные колебания цен происходят на старте и на финише трейдерского сезона. Сначала - из-за обилия предложений на рынке. Как правило, во время уборочной большинство сельхозпроизводителей «малой руки» стараются продать урожай «с колес». Это может быть обусловлено и отсутствием мощностей для хранения, и чисто финансовыми аспектами, такими как обязательства перед банками и пр. Поэтому в это время мелкие производители продают, а крупные трейдеры стараются сделать «запас», чтобы продать его позже, когда вырастет цена. Обратная ситуация - в конце сезона. Основная масса урожая уже продана, новый урожай еще не собран, а рынку еще требуется некоторый объем. Тогда дефицит приводит к росту цен. Но дефицита может и не быть. В качестве примера могу привести ситуацию с ячменем в этом сезоне. В середине сезона спрос на ячмень был низким, так как на фураж предпочитали закупать кукурузу. К апрелю кукурузы на рынке практически не стало, но низкие цены на ячмень сохраняются и по сей день.

«Кадры решают все»



МИХАИЛ ФАЕРМАН,
ДИРЕКТОР ОАО «ТЕПЛИЧНЫЙ»:

- Высококвалифицированные кадры - это один из главных факторов, от которого зависит качество поступающей на стол самарцев продукции. Да, у нас работают ученые-агрономы, закончившие сельхозакадемию. Но, к сожалению, вынужден констатировать, что специалистов по выращиванию растений именно в защищенном грунте никто, кроме Тимирязевской академии, не готовит. Мы пригласили главного агронома из Балакова. И с началом его работы в нашей компании урожайность удалось повысить сразу.

Не хватает и простых овощеводов. Заказываем автобусы и привозим рабочих каждый день за 80 км из Красноармейского района и за 70 км - из Кинельского. Нехватка неквалифицированных кадров легко объяснима: уход за овощами - это очень тяжелый труд. Не идут работать даже несмотря на то, что зарплата высокая. Средняя по году - 24 тысячи рублей. А за май, например, несколько человек заработали более 50 тысяч рублей.

«Кластерный подход - залог повышения эффективности сельского хозяйства»



ГЕННАДИЙ ПЕТРИКОВ,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ООО «ПЛОДАР»:

- Мое предложение заключается в создании в Самарской области кластера биотехнологий, целью которого будет восстановление плодородия земель. В кластер, на мой взгляд, должны войти научные учреждения, министерства, деятельность которых напрямую связана с сельским хозяйством, охраной здоровья людей, экологической и природоохранной работой. Это прежде всего региональные министерства сельского хозяйства и продовольствия, здравоохранения, лесного хозяйства, экономического развития, инвестиций и торговли, Самарский государственный экономический университет, ветеринарная служба области. Следующий шаг - создание научно-производственного центра биотехнологий по производству биоудобрений.

Немаловажным элементом кластерного подхода является необходимость бюджетного финансирования, которое может осуществляться по нескольким направлениям. С одной стороны, это субсидии из областного и федерального бюджетов, с другой - финансирование через структуры поддержки типа инновационных и венчурных фондов.

АНАЛИТИКА

Минимум, зато с гарантией

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО РАССМАТРИВАЕТ ВОЗМОЖНОСТЬ ПРОДОЛЖЕНИЯ ПРАКТИКИ ЗАКУПОЧНЫХ ИНТЕРВЕНЦИЙ, ЧТОБЫ СТАБИЛИЗИРОВАТЬ УРОВЕНЬ ЦЕН НА РОССИЙСКОМ ЗЕРНОВОМ РЫНКЕ



АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

В конце июля с таким заявлением выступил вице-премьер Аркадий Дворкович на совещании у премьер-министра РФ Дмитрия Медведева. В основном это касается Крыма, где ситуация со сбытом хуже, чем в остальных регионах страны.

По данным аналитиков, Россия в этом году может собрать 97-100 млн тонн зерна (по сравнению с прошлогодними 92 млн тонн), сообщил глава правительства **Дмитрий Медведев**. В сочетании с большими запасами высокий урожай уже создал проблемы для сельхозпроизводителей: только за неделю цены на зерно снизились на 2,5-5%. Целевых закупочных интервенций в Госфонд для поддержки цен может быть недостаточно, признают эксперты.

«Что касается цен - мы активно занимаемся мониторингом ситуации, цены на зерно начали снижаться в связи с началом уборочной кампании», - констатировал **Аркадий Дворкович**. - Мы считаем, что могут потребоваться заку-

почные интервенции на этом рынке, особенно это касается зерна и других культур, которые собраны в Крыму, - там особая ситуация со сбытом, не такая хорошая, как в других регионах России, и там потребуются целевые закупочные интервенции».

Власти рассчитывают на обильный урожай. «Если получится, может быть, и 100-миллионный рубез в этом году по зерну мы преодолеем», - отметил премьер-министр **Дмитрий Медведев** на совещании (в 2013 году Россия собрала 92,4 млн тонн зерна).

Богатый урожай - более серьезная проблема для рынка, чем неурожай, отмечает президент Российского зернового союза **Аркадий Злочевский**. «Оптимальные для России запасы зерна - 11 млн тонн, сейчас они составляют около 13 млн тонн. Большие запасы зерна в сочетании с обильным урожаем вызвали снижение цен», - отметил эксперт. Только за прошедшую неделю цены на пшеницу в европейской части страны, по данным Минсельхоза, снизились на 2,4-5,1%, продовольственная пшеница третьего класса стоит 8457 руб. за тонну. В планах Минсельхоза начать закупочные интервенции в середине октября, со стартовой цены для пшеницы 3 класса 6750 руб. за тонну.

Главным государственным агентом при проведении товарных и закупочных интервенций, уполномоченным Минсельхозом России, является ОАО «Объединенная зерновая компания». Закупочные и товарные интервенции осуществляются путем проведения биржевых торгов ЗАО «Национальная товарная биржа». Биржевые торги проводятся по 6 основным биржевым площадкам (Москва, Екатеринбург, Новосибирск, Самара, Нижний Новгород, Ростов-на-Дону).

В 1 квартале 2014 года для участия в биржевых торгах по проведению государственных закупочных интервенций в отношении зерна урожая 2013 года аккредитовано 290 сельхозтоваропроизводителей по Алтайскому, Красноярскому, Ставропольскому краю, Белгородской, Воронежской, Волгоградской, Курской, Кемеровской, Курганской, Липецкой, Новосибирской, Омской, Оренбургской, Тюменской, Ульяновской областям.

Среди перечня предприятий хранителей запасов интервенционного фонда, позволяющих принять и разместить на длительное хранение зерно федерального интервенционного фонда урожая 2013 года, предприятия Самарской области не отмечены.

Индекс. «Волга Ньюс». Растениеводство. Популярность. ТОП-20

ПЕРСОНЫ		Одной из самых горячих тем и обсуждаемых вопросов в сфере		ОРГАНИЗАЦИИ			
1	Меркушкин Николай.....	5 453	3 835	1	Министерство сельского хозяйства СО.....	13 269	-3 260
2	Альтергот Виктор.....	4 500	-1 814	2	Самарамелиоводхоз.....	3 660	2 772
3	Ершов Сергей.....	2 957	-149	3	Правительство Самарской области.....	2 832	1 512
4	Петров Александр.....	1 793	1 568	4	СГСХА.....	2 832	1 991
5	Путин Владимир.....	1 758	1 758	5	Василина.....	2 343	2 343
6	Богомолов Евгений.....	1 719	854	6	Губернская дума.....	2 286	66
7	Савенков Николай.....	1 542	1 542	7	Био-Тон.....	2 200	191
8	Позмогов Константин.....	1 317	1 317	8	СИНКО.....	1 987	1 587
9	Димитриев Виктор.....	1 159	900	9	Адель.....	1 765	1 765
10	Федоров Николай.....	889	728	10	Россельхозбанк.....	1 323	-79
11	Осокин Иван.....	817	817	11	Министерство сельского хозяйства РФ.....	1 133	700
12	Цирулев Евгений.....	753	753	12	НАПКО.....	1 075	72
13	Милюткин Владимир.....	647	-319	13	Прокуратура.....	866	866
14	Елин Павел.....	576	576	14	Спаские сады.....	832	766
15	Чекмарев Владимир.....	576	576	15	Скорпион.....	802	99
16	Зорин Андрей.....	545	545	16	Орикс.....	628	499
17	Димитриев Виктор.....	513	513	17	Заречье-2.....	619	619
18	Зайцев Виктор.....	432	432	18	Волго-Камский банк.....	576	576
19	Мнаçаканян Эдуард.....	393	393	19	Зерно жизни.....	563	163
20	Некрасов Роман.....	348	-1 084	20	ФНС.....	460	349

ИСТОЧНИК: ТОП-100 АГРОПРОМСАМАРА.РФ



По прогнозам международных экспертов, мировое производство зерна увеличится на 187 млн тонн по сравнению с 2012-2013 годами

ПРЯМАЯ РЕЧЬ



О СОВРЕМЕННОМ СОСТОЯНИИ САМАРСКОГО ЗЕРНОВОДСТВА И АПК В ЦЕЛОМ, ПРОБЛЕМАХ ОТРАСЛИ, ПЕРСПЕКТИВАХ СЕЛЬЧАН, ВСТУПЛЕНИИ РОССИИ В ВТО, ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКЕ В СФЕРЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И МНОГОМ ДРУГОМ В ИНТЕРВЬЮ НАШЕЙ РЕДАКЦИИ РАССКАЗАЛ ДОКТОР ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК, ПРОФЕССОР, ПОЧЕТНЫЙ РАБОТНИК АПК РФ ВЛАДИМИР МИЛЮТКИН

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

«Цена на зерно расти не будет»

СЛОЖНАЯ СИТУАЦИЯ

Какова ваша оценка сегодняшней ситуации в АПК Самарской области, в частности в сфере зерноводства?

- Складывающиеся погодные условия в нашем регионе не способствуют получению хорошего урожая. Несмотря на достаточно большие осенне-зимние влагозапасы, подвели озимые - из-за теплой зимы не везде хорошо перезимовали.

Который раз самарские аграрии попадают в нелегкую ситуацию. И если раньше при низкой урожайности и валовых сборах зерна цена на него резко возрастала, компенсируя сельхозтоваропроизводителям производственные затраты, то в этом году в целом по прогнозам Международного совета по зерну мировое производство зерна корректируется в сторону увеличения на 187 млн тонн по сравнению с 2012-2013 сезоном - до 1977 млн тонн. Прогноз увеличен за счет ожидаемого повышения урожая в Аргентине, Австралии, Евросоюзе и у нас - в России, при падении производства зерна в Канаде, Украине и США.

9 июня Производственная и сельскохозяйственная организация ООН - ФАО - также улучшила прогноз производства зерновых в мире в 2014-2015 маркетинговом году - урожай в новом сезоне по прогнозу ФАО составит 2480 млн тонн, что на 21,5 млн тонн больше майского прогноза.

Урожай пшеницы в 2014-2015 годах в России составит 53-55 млн тонн при общем объеме сбора зерновых в 100 млн тонн. То есть цена на зерно резко не поднимется, а может, не поднимется и вообще. И в условиях мировой глобализации, жизни нашей страны в условиях ВТО - аграрные проблемы нашей области - это, в первую очередь, проблемы самой области, проблемы наших крестьян и правительства региона.

Печальный прогноз. Какие-нибудь позитивные сдвиги отметите?

- Веселого мало. Наряду с зерновыми, особенно яровыми, которые не везде получи-

ли дополнительную влагу от ожидаемых дождей, страдают и кормовые культуры, ставя очередные проблемы перед животноводством. Неслучайно многие агропредприятия с учетом благоприятного 2013 года заготовили 1,5-2 годовые запасы сочных кормов - силоса и сенажа.

Такая обстановка сегодня и в курируемом мною Кошкинском районе. Состояние посевов на 10 июня 2014 года в этом районе пока не критичное. Конечно, урожая 2012-2013 года не будет, но посевы в удовлетворительном состоянии. Относительно хорошо по условиям этого года развиваются озимые самарской селекции (главным образом сорт «Малахит» Безенчукского НИИ) и подсолнечник.

Вообще район хорошо работает с землей, паров здесь около 20% - пары как на картинке - отличные. Удачно крестьяне обрабатывают поля из-под подсолнечника, готовя их под озимые. Много озимых по непаровым предшественникам (нут, горох и др). По яровым делать заключение пока рано, нужен, как и везде, хороший дождь - возможно, прошедшие дожди поддержат развитие яровых культур. Опыт работы аграриев большинства районов области показывает, что если осенне-зимние влагозапасы в почве достаточные, то сеять яровые надо рано и быстро - по примеру Татарстана. Иначе майские суховеи пересушат верхний слой почвы - посевы будут изреженные и слабые.

ПОДДЕРЖКА ГОСУДАРСТВА

Как вы оцените попытки государства помочь в преодолении этих проблем аграрного сектора?

- Многие проблемы у нас в регионе успешно решаются благодаря хорошему областному бюджету, продуманной политике исполнительной и законодательной власти, умению и трудолюбию тружеников села. Большой положительный настрой с высокой требовательностью и опытом работы привнес к нам в регион и новый губернатор - Николай Меркушкин.

К той продуманной и стратегически обоснованной миссии сельского хозяй-

ства программе развития АПК области Николай Иванович предложил высокоэффективные решения восстановления и интенсивного развития нашей области в своих Посланиях и решениях правительства. Есть незаконченные, начатые ранее, дела - но есть и новые перспективные направления, которые могут значительно улучшить ситуацию в аграрном комплексе.

Какие конкретные действия областного правительства вы можете отметить?

- Вопросы, стоящие перед АПК региона, как правило, не новые, но они должны решаться и доделываться. Первое и самое главное: при производстве в большом количестве фуражного зерна локомотивом в сельском хозяйстве является животноводство. И в этом плане область развивается. В частности, в Кинельском районе эффективно работает совхоз «Комсомолец» (54 тыс. голов свиней) и комплекс «Алексеевский» (108 тыс. голов свиней). Кроме того, работают

К большому сожалению, следует сказать, что для России глубокая переработка зерна - понятие относительно новое, в то время как в США 145 млн тонн кукурузы, или 36% всего урожая, ежегодно подвергаются глубокой переработке

комплекс «Поволжский» (216 тыс. голов свиней), Кротовская бройлерная птицефабрика и др.

Абсолютно уверен, что Сергиевская птицефабрика, в скором времени построенная, снимет некоторое напряжение по реализации зерна и даст жителям Самарской области собственную областную высококачественную продукцию.

Но и в свинокомплексе «Поволжский» и в свинокомплексе в Хворостянском районе «Доминант» - надо заканчивать реконструкцию и строительство, на них потрачены значительные ресурсы, о чем глава региона не раз говорил и руководству Россельхозбанка, и Минсельхозу области.

Второе, не менее важное дело, это эффективная, цивилизованная, открытая работа

нашей ныне электронной зерновой биржи. Из истории нашего края: торговля зерном и скотом сделала нашу Самару (ранее купеческую) одним из самых богатых городов Поволжья и России. Имея постоянно в большей или меньшей степени излишки зерна, располагаясь в центре России с развитой речной, железнодорожной и автомобильной логистикой, имея по соседству зерновой край Казахстан, мы обязаны эффективно управлять собственными и транзитными зерновыми потоками.

БУДУЩЕЕ - ЗА ТЕХНОЛОГИЯМИ

Сейчас наш разговор заходит в область значимости зерноводства в структуре АПК и экономики в целом. Какова она?

- Только через продажу больших объемов зерна, возможно и с перекупкой, с учетом экспорта по Волге, сегодня можно говорить об эффективном аграрном производстве - о гарантированной продаже сельскохозяйственной продукции и гарантированном вкладывании ресурсов в землю, в урожай, в продукцию, в жизнь людей.

Кстати, экспорт зерна, по оценке Минсельхоза РФ, составит в 2014 году 25 миллионов тонн, что на 3 млн тонн больше, чем по предыдущему прогнозу. Уже сейчас Индонезия контрактowała российскую пшеницу по цене 290-295\$.

Есть еще много предложений по модернизации аграрного комплекса, в том числе и в нашей области, так как по большому счету мы работаем в условиях ВТО еще полностью не готовы из-за недостаточной поддержки сельского хозяйства со стороны государства (по сравнению с зарубежными странами), из-за незаконченного технического и технологического перевооружения села, из-за слабой профессиональной интеграции отечественных аграриев с западными по передаче передового опыта, из-за дефицита квалифици-

рованных кадров, в том числе руководителей, специалистов, трактористов, доярок, скотников и т.д.

К инновационным предложениям губернатора, способствующим повышению эффективности аграрного комплекса и гарантированной продаже зерна, я бы отнес его предложение о создании производств в Самарской области по глубокой переработке зерна. В частности, это глютен, крахмал, сиропы как для внутреннего потребления, так и на экспорт.

Давайте остановимся на этом подробнее. О чем идет речь?

- К большому сожалению следует сказать, что для России глубокая переработка зерна - понятие относительно новое, в то время как в США 145 млн тонн кукурузы, или 36% всего урожая, ежегодно подвергаются глубокой переработке.

Об этой проблеме заявляли и бывшие федеральные министры сельского хозяйства Алексей Гордеев и Елена Скрыльщик (при ней была разработана специальная Российская программа). Однако только в этом году в России планируется запуск в Ростовской области немецкого завода по глубокой переработке 250 тыс. тонн зерна в год.

Дело это, конечно, непростое. Сам по себе завод, как правило из Германии, стоит 120-200 млн долларов, перерабатывает до 250 тыс. тонн зерна в год и окупается в течение 5 лет. Учитывая, что производимая продукция представляет дефицитную позицию и закупается государством в больших количествах из-за рубежа - возможно в проекте и совместное финансирование из Федерального бюджета.

Директор ВНИИ экономики сельского хозяйства академик РАН Иван Ушачев в своем интервью заявил, что если бы мы перешли к глубокой переработке зерна, то российские сельхозтоваропроизводители вместо теряемых 1,5 тыс. руб. с каждой тонны при экспорте сырого зерна дополнительно зарабатывали бы в 10 раз больше. Конечно, это одно из перспективных направлений, но это будущее, и сиюминутно проблемы аграриев не решит. Тем не менее надо двигаться в этом направлении.

Экспорт муки из России мизерный, в то же время поставки зерна на мировой рынок исчисляются десятками миллионов тонн



ИНТЕРВЬЮ

«Россия должна производить порядка 150 млн тонн зерна в год»

РЫНОК РАСТЕНИЕВОДЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ ЧРЕЗВЫЧАЙНО НЕОДНОЗНАЧЕН И ПОДВЕРЖЕН ДЕЙСТВИЮ ЦЕЛОГО РЯДА ФАКТОРОВ, БОЛЬШИНСТВО ИЗ КОТОРЫХ НЕПОДВЛАСТНЫ НИ ОДНОМУ ИЗ УЧАСТНИКОВ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ЦЕПОЧКИ. ОН ТРЕБУЕТ ОТ ИГРОКОВ ФИЛИГРАННО ВЫВЕРЕННОЙ РАБОТЫ И РАЗВИТОЙ ИНТУИЦИИ. О ПРИНЦИПАХ ВЫСТРАИВАНИЯ ОТНОШЕНИЙ МЕЖДУ УЧАСТНИКАМИ ПРОЦЕССА, ОБЩИХ ПРИНЦИПАХ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА В ЭТОМ СЕГМЕНТЕ И МНОГОМ ДРУГОМ МЫ ПОГОВОРИЛИ С ДИРЕКТОРОМ ООО «СИНКО ТРЕЙД», ВХОДЯЩЕГО В КРУПНЕЙШИЙ РАСТЕНИЕВОДЧЕСКИЙ ХОЛДИНГ РЕГИОНА - ГРУППУ КОМПАНИЙ «СИНКО», ВАРТАНОМ МНАЦАКАНЯНОМ

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

ТОРГОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ

- Какова система дистрибуции продукции растениеводства?

- Для начала следует уточниться в терминологии. Продукты растениеводства – биржевой товар, поэтому не совсем верно называть систему его сбыта дистрибуцией. Дистрибуция, скорее, имеет привязку к локальному или определенному географическому рынку. Производитель же продукции растениеводства в теории может продать свой товар на элеваторе покупателю из любой точки мира.

Если же под дистрибуцией понимать каналы, уровни и типы сбыта, то можно выделить несколько таковых. Первый уровень, условно назовем его внутренним, может быть реализован в виде вертикально интегрированной производственно-сбытовой цепи: от производителя – к трейдеру. Такая система представлена в группе компаний «СИНКО»: имеется агропроизводственный холдинг «Зерно Жизни», многочисленные сельхозпредприятия которого сбытом продукции практически не занимаются, а только производят ее. Следующее звено – предприятия хранения и переработки: три элеватора (ОАО «Толкайский элеватор», ОАО «Безенчукское ХПП», ООО «Подбельское ХПП»), мукомольный завод (ОАО «Мукомол»). И венчает эту структуру трейдер (ООО «СИНКО Трейд»). На договорных условиях наши элеваторы принимают, перерабатывают и хранят зерно, а трейдеры на условиях договора купли-продажи или агентского договора занимаются сбытом выращен-

ной на полях «Зерно Жизни» продукции.

- А что вы подразумеваете под вторым уровнем?

- Второй уровень, назовем его открытым, подразумевает самостоятельный выход сельхозпроизводителя на рынок. Нужно понимать, что роль, условия и время пребывания на рынке напрямую зависят от масштабов производства. Крупномасштабное производство может позволить себе самостоятельный сбыт продукции конечному покупателю. В других случаях целесообразнее и проще продажа произведенной продукции трейдеру на условиях агентского договора.

В производстве и на рынке различают две основные группы продуктов: зерновые и масличные культуры. Торговые операции с продукцией этих групп имеют определенную специфику. Например, из-за высоких таможенных пошлин на подсолнечник выгоднее экспортировать уже переработанный продукт, то есть масло. И хотя 1 июля мы ожидаем снижения экспортных пошлин до 13,3%, этого пока недостаточно для выгодных сделок на внешнем рынке.

С зерном ситуация в корне другая: экспорт продукта ее переработки – муки – из России мизерный, доля России на мировом рынке, мягко говоря, незначительна. И в то же время экспорт наших продовольственных и непродовольственных зерновых исчисляется десятками миллионов тонн.

СВЕРХУ ДОНИЗУ

- Насколько важно и выгодно крупному производителю зерна иметь свой элеватор, мукомольное производство, маслоэкстракционный завод, то есть

быть вертикально интегрированным?

- С чисто экономической точки зрения собственные мощности хранения и переработки не имеют для торговли особую ценность. Необходимость минимизировать затраты на логистику ведет к тому, что выгоднее везти собранный урожай на тот элеватор, который ближе. Другое дело, когда собственные элеваторы и перерабатывающие предприятия расположены более удачно. Например, в структуре группы «СИНКО» на 110 тысяч га обрабатываемой пашни приходится три элеватора. Два из них расположены весьма удачно, на третьем мы только начинаем работать, поэтому какие-то выгоды преждевременны.

Тем не менее существуют производственно-сбытовые риски, снизить которые можно лишь при наличии собственного хранения и переработки. Прежде всего, производитель желает быть уверенным в том, что выращенное и собранное можно будет сохранить. До момента приобретения СИНКО первых элеваторов мы иной раз стал-

Все производители полностью зависят от условий, диктуемых рынком, построить коммунизм в отдельно взятой деревне еще никому не удалось

квивались с необязательностью партнеров и невозможностью в обозначенные сроки поместить зерно на хранение. Бывали и такие случаи, когда элеватор в одностороннем порядке менял условия сделки. Это, разумеется, сказывалось на рентабель-

ности. Кроме того, огромную роль играет фактор качества: на «своем» элеваторе зерно подготовят к хранению, сохранят и отгрузят покупателю именно в том виде, в котором договаривались. А это очень важно, поскольку гарантированное качество отражается не только на цене сделки, но и на репутации продавца.

В этом отношении мукомольный завод – тоже своего рода гарантия сбыта. Но и у этой «палки» есть другой «конец»: бывают периоды, когда подождать и продать зерно на «свободном рынке» выгоднее, чем отдавать его сразу на переработку в муку. Но производство есть производство – и оно диктует свои требования трейдеру.

- В чем отличие крупного производителя от мелкого в плане доступа на рынок?

- Есть два способа оценки масштаба: первый – по производственным критериям, второй – по коммерческим. С точки зрения производства сильный участник регионального рынка – тот, чья площадь обрабатываемых земель более 30 тысяч га. Условно говоря, со 100 тысяч обрабатываемых гектаров начинается производство федерального масштаба.

С точки зрения торговых операций, чтобы хоть как-то заметили на федеральном уровне, необходимо располагать объемом не менее 10 тысяч тонн масличных и 30 тысяч тонн зерновых. На международный рынок имеет смысл выходить при объемах от 100 тысяч тонн зерновых и 30 тысяч тонн масличных. Особенность же трейдерской деятельности в том, что эти количества необязательно производить самостоятельно в полном объеме: часть можно приобрести на свободном рынке и аккумулировать на своих зернохранилищах до «нужного момента».

ТРИ В ОДНОМ

- Какова процедура формирования цены на зерно по каналу сбыта?

- Все производители полностью зависят от условий, диктуемых рынком, построить коммунизм в отдельно взятой деревне еще никому не удалось. Точно так же ни один из участников канала сбыта не оказывает существенного воздействия на формирование конечной цены. Рыночная или биржевая стоимость продукции определяется балансом спроса и предложения, на которые влияют многочисленные макрофакторы. Уметь предугадывать их возникновение и степень влияния – в этом искусство продавца. Второе искусство – терпение, способность ждать столько, сколько нужно. Третье искусство – переговоры... «Три в одном» – и вот она, ваша маржа!

- Каковы тренды цен на основные виды продукции растениеводства в последние 2-3 года?

- Последние 10 лет на зерновом рынке отмечается постоянный рост цен на продукты растениеводства. Для примера: в начале 2000-х мы продавали подсолнечник за 3 тыс. руб./т, зерно – по 2,5 тыс. руб./т. Сегодня эти цены находятся на отметках 12-13 тыс. руб./т и 7-8 тыс. руб./т соответственно. Налицо рост в 3-5 раз. Эта динамика обусловлена ростом цен на нефть. Зерновой рынок, как и все остальные, зависит от нефтяного и коррелирует с ним. Похоже, именно этот аспект во многом помог российским сельхозпроизводителям «подняться» и начать получать хоть какую-то прибыль.

Что касается дальнейших тенденций, думаю, сколь-





В условиях интенсификации сельскохозяйственного производства Самарская область нуждается в новых элеваторах



СПРАВКА

Что из себя представляет Группа компаний «СИНКО»

Группа компаний «СИНКО» – это несколько направлений деятельности: сельское хозяйство (растениеводство, животноводство, хранение и переработка сельхозпродукции), грузовые и пассажирские перевозки, оптово-розничная книготорговля, медицинские услуги.

Бизнес СИНКО включает более 25 предприятий и представлен в Самарской, Саратовской, Ульяновской и Оренбургской областях. На предприятиях группы трудятся около 2000 сотрудников.

Управляющей компанией холдинга является ОАО «Самарская инновационная компания» (СИНКО). Генеральный директор Эдуард Мнацаканян.

Группа компаний «СИНКО» построена по дивизиональному принципу и состоит из трех департаментов: сельскохозяйственного, департамента потребительских товаров и услуг и финансового.

Сельскохозяйственный департамент включает агропроизводителей (агропроизводственная компания «Зерно Жизни»), предприятия хранения и переработки продукции растениеводства (Толкайский элеватор, Безенчукское ХПП, «Мукомол»), трейдинговые компании («СИНКО Трейд» и «САТКО») и логистическую компанию (Кошкинское ПАТО).

К видам продукции сельскохозяйственного департамента ГК «СИНКО» относятся пшеница продовольственная и фуражная, подсолнечник, лен масличный, соя, нут, молоко, говядина, мука высшего сорта, мука первого сорта, отруби гранулированные.

Агробизнес СИНКО ведет свой отчет с 1992 года. Сегодня хозяйства СИНКО, объединенные в агропроизводственную компанию «Зерно Жизни», обрабатывают более 100 тыс. га земель.

” На международный рынок имеет смысл выходить при объемах от 100 тысяч тонн зерновых и 30 тысяч тонн масличных

нибуть серьезного роста цен ожидать более не стоит. Возможны сезонные колебания, но вряд ли они станут магистральным трендом. Именно поэтому дальнейшее развитие отрасли растениеводства возможно только за счет интенсификации производства: оптимизации затрат, увеличения урожайности, повышения качества и неукоснительного контроля состояния земель. Ни в коем случае нельзя допускать истощения почв, а наоборот, работать над их «облагораживанием».

- Какова тенденция цен этого года?

- В каждый сезон конечная цена, при наличии общих тенденций, определяется итогами уборочной кампании. Если год выдался хорошим и урожай большой, вряд ли следует ожидать серьезных ценовых изменений на рынке. Если же по каким-то культурам ощущается превышение спроса над предложением, цена однозначно будет расти, и наоборот. На сегодняшний момент мои прогнозы на новый сезон приблизительно таковы: продовольственная пшеница – 6-8 тыс. руб./т, фуражные зерновые – до 5 тыс. руб./т, подсолнечник – 13-17 тыс. руб./т.

- Какова сезонность цен на основные виды сельхозпродукции растениеводства?

- Как правило, основные колебания цен происходят на старте и на финише трейдер-

ского сезона. Сначала – из-за обилия предложений на рынке. Как правило, во время уборочной большинство сельхозпроизводителей «малой руки» стараются продать урожай «с колес». Это может быть обусловлено и отсутствием мощностей для хранения, и чисто финансовыми аспектами, такими как обязательства перед банками и пр. Поэтому в это время мелкие производители продают, а крупные трейдеры стараются сделать «запас», чтобы продать его позже, когда вырастет цена. Обратная ситуация – в конце сезона. Основная масса урожая уже продана, новый урожай еще не собран, а рынку еще требуется некоторый объем. Тогда дефицит приводит к росту цен. Но дефицита может и не быть. В качестве примера могу привести ситуацию с ячменем в этом сезоне. В середине сезона спрос на ячмень был низкий, так как на фураж предпочтительно закупать кукурузу. К апрелю кукурузы на рынке практически не стало, но низкие цены на ячмень сохраняются и по сей день.

В сам сезон цены на мировых рынках опять же зависят от множества факторов, большинство из которых носят геополитический характер: здесь и общая экономическая и политическая обстановка, и стоимость нефти, и курс валют, и многое другое. Например ситуация на Украине привела к росту экспорта зерна из России. На сегодняшний день, насколько мне известно, запланированный объем экспорта зерна превышен на 3,5 млн тонн.

СВОЙ ПУТЬ

- Каковы особенности работы с местными элеваторами?

- В Самарской области более двух десятков элеваторов, и все они принадлежат довольно крупным бизнес-структурам. Элеваторов «в свободном плавании» в регионе нет. Владеют элеваторами и те компании, которые располагают земельным фондом и используют элеваторы по назначению для своих нужд, и те, для которых сельскохозяйственное производство – далеко не профиль, а элеватор – лишь актив. Во втором случае у сторонних давальцев, разумеется, больше шансов разместить свой урожай на этом элеваторе. В первом же приходится довольствоваться «остаточным» принципом. Однако надо иметь в виду, что средние и крупные производители, как правило, работают на рынке не первый год и за это время уже успели сформировать деловые связи. Поэтому пока, как правило, места хватает всем. Но надо понимать, что в условиях интенсификации сельскохозяйственного производства необходимо строительство новых элеваторов.

- Каков путь зернового рынка Самарской области, России?

- Говорить о глобальных тенденциях довольно сложно, так как надо понимать, что зерновой рынок и области, и страны в целом – составная часть мирового зернового рынка, который, хотим мы этого или нет, диктует свои условия. Конечно же, всегда более привлекательны маржинальные культуры. Два-три года подряд держалась высокая цена на такую экспортную культуру, как нут. В итоге многие сельхозпроизводители приняли решение возделывать. В прошлом сезоне цена на нут упала на мировых рынках почти в два раза...

Одно можно сказать с уверенностью: нам есть куда расти.

Если мне не изменяет память, максимальный произведенный в России урожай составил 105 млн тонн. Однако довольно давно в профессиональной среде говорится о том, что норма производства в России должна составлять 1 тонну на человека. Вывод: мы должны производить порядка 150 млн тонн зерна - в таком случае мы в полной мере обеспечим паритет и стабильность внутреннего потребления и экспорта.

- Каковы сложности и насколько выгодно выходить напрямую на мировой рынок растениеводческой продукции местному производителю?

- В нашем регионе есть два элеватора, которые имеют прямой выход на воду, а поскольку путь транспортировки по воде – один из самых дешевых, это налагает определенные ограничения на самостоятельный выход производителя на мировые рынки. Нужно либо договариваться с элеваторами, либо тратиться на железнодорожным транспортом.

В этом отношении удаленность нашего региона от основных экспортных коридоров не играет на руку ни производителям, ни трейдерам.

Тем не менее выход на мировой рынок выгоден местному производителю. Конечно, «критический» объем производства, о котором мы говорили вначале, должен быть обеспечен. Если это так – все дороги открыты. Тем более что государство сегодня возмещает НДС с экспортных поставок. Это 10%! Но правды ради отмечу, что самостоятельная работа на мировом зерновом рынке была более актуальна, когда в России не было представительств мировых компаний-зернотрейдеров и крупных российских трейдерских организаций. Когда же они появились, региональные трейдеры и производители, несмотря на некоторые потери, отдали предпочтение работе с ними. Законы мировой биржи обязывают обладать целым рядом компетенций, чтобы быть успешным, отсюда и нежелание многих подвергать себя риску.

Рекорды уборочной кампании 2013 года агрохолдинга «Зерно Жизни»

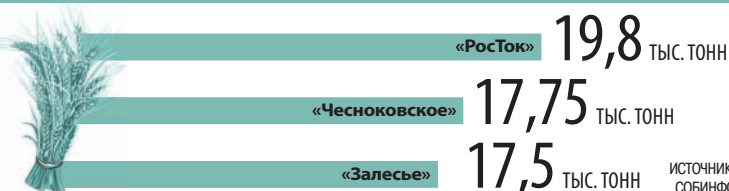
107 тыс. га
ПЛОЩАДЬ ОБРАБАТЫВАЕМЫХ ЗЕМЕЛЬ

150 000 тонн
УРОЖАЙ ЗЕРНОВЫХ, ЗЕРНОБОБОВЫХ И МАСЛИЧНЫХ КУЛЬТУР

19,2 ц/га
СРЕДНЯЯ УРОЖАЙНОСТЬ



Лидеры по намолоту:



ИСТОЧНИК: СОБИМНО

В скором времени будет введена в эксплуатацию новая сушилка для семян, которая позволит увеличить производство с 16 тонн до 32 тонн в час



ПРОИЗВОДСТВО

Верность традициям и успешное развитие

ООО «СУРГУТСКИЙ КОМБИКОРМОВЫЙ ЗАВОД» - ОДНО ИЗ КРУПНЕЙШИХ ПРЕДПРИЯТИЙ СЕРГИЕВСКОГО РАЙОНА. В ЭТОМ ГОДУ ЗАВОД ОТМЕЧАЕТ СВОЙ ЮБИЛЕЙ И СТРОИТ ПЛАНЫ НА БУДУЩЕЕ. РАБОТА В СОСТАВЕ КРУПНОГО ХОЛДИНГА «СИГМА» ПОЗВОЛЯЕТ УВЕРЕННО СТОЯТЬ НА НОГАХ И ЗАНИМАТЬСЯ ТЕХНИЧЕСКИМ ПЕРЕОБОРУЖЕНИЕМ ПРОИЗВОДСТВА

ОЛЬГА ПОПОВА

ПУТЬ К УСПЕХУ - НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

История завода началась в 1934 году, когда на территории Сергиевского района для хранения зерна был построен элеватор. Несколько раз предприятие меняло профиль своей работы, и теперь его основной задачей является сушка, хранение и подготовка семян подсолнечника для производства растительных масел. Новый вектор развития определился в 2010 году, после того как предприятие сменило собственника. Им стала **Марина Махрова**, генеральный директор холдинга «Сигма». Основным видом деятельности холдинговой компании является производство и продажа растительных масел и продуктов переработки на территории России, а также стран ближнего и дальнего зарубежья. После вхождения в состав холдинга «Сургутский комбикормовый завод» стал осваивать новые технологии. Здесь семена подсолнечника проходят очистку и сушку в течение года, после чего направ-

ляются на маслоэкстракционный завод ОАО «Чишминское». Как рассказывает директор завода **Татьяна Теребинова**, этот этап является очень важным для производства великолепных масел.

Техническое перевооружение производства позволило предприятию заметно улучшить свое финансовое положение. В скором времени будет введена в эксплуатацию новая сушилка для семян, которая позволит увеличить производство с 16 тонн до 32 тонн в час сушки по зерну. Новое оборудование и современные технологии позволят принимать больше подсолнечника на сушку, а значит, предприятие ждет новых клиентов.

САМЫЙ ВКУСНЫЙ ХЛЕБ

Однако «Сургутский комбикормовый завод» занимается не только хранением и подработкой семян подсолнечника. Доброй славой пользуется и ее пекарня. Сейчас она может производить 5 тонн хлеба в сутки. Весь он выпекается по ГОСТам, что гарантирует потребителям и хорошее ка-



чество, и замечательный вкус. «Сургутский комбикормовый завод» смог выиграть тендер на его поставки социальным объектам района, таким как Сергиевская центральная районная больница, в том числе школам и детским садам. Теперь дети с ранних лет узнают вкус хлеба, испеченного в пекарне «Сургутского комбикормового завода». Интересно, что среди потребителей есть и курорт ФГБУЗ МРУ «Сергиевские минеральные воды». Это здравница, известная во всей России, и вряд ли есть лучшее доказательство ка-

чества произведенной продукции. Важно, что пекарня может производить больше хлеба, для этого есть и мощности, и квалифицированные кадры, но для этого необходимы новые заказчики. На предприятии с удовольствием ждут всех клиентов, которым готовы поставлять самую лучшую продукцию.

СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ БИЗНЕСА

«Сургутский комбикормовый завод» - это современное, успешное предприятие, и, ес-

тественно, его руководство не может забывать о социальной ответственности бизнеса. На заводе сейчас трудится 85 человек, и трудовые династии здесь совсем не редкость. Это неудивительно - руководство завода тщательно соблюдает все установленные в законе нормы охраны труда, заботится о здоровье своих сотрудников. Они получают не только предусмотренные в законе выплаты, но и 13 зарплату. Все сотрудники знают - в любой беде им помогут, поддержат морально и финансами.

ООО НПП «АгроСфера»
443063, г. Самара,
Ново-Вокзальный тупик, 21/36,
2 этаж, офис 1.
E-mail: agrosfera-samara@mail.ru
Сайт: www.as-fs.ru
Генеральный директор:
Просандеев Николай Анатольевич.
Тел./факс: (846) 997-11-07, 979-77-23

- Агрономическое сопровождение хозяйств
- Консультационные услуги
- Удобрения
- Средства защиты растений
- Семена
- Услуги по протравливанию семян
- Услуги по внесению удобрений и по обработке полей химическими средствами защиты растений
- Фумигация складов
- Диагностика минерального питания растений
- Комплексное агрохимическое обследование.

ООО «Агрономическая Лаборатория»
446442, Самарская обл.,
пгт Усть-Кинельский, ул. Шоссейная, 76.
E-mail: agrolab63@mail.ru
Заведующий лабораторией:
Рухлевич Николай Владимирович
Тел: 8-937-993-05-63, 8-908-401-48-63
Главный агроном:
Старостин Алексей Евгеньевич
Тел: 8-927-002-65-26, 8-927-650-42-19
Тел./факс: (846) 997-11-07, 979-77-23

- Анализ почвы на содержание основных элементов питания перед внесением основного удобрения
- Функциональная экспресс-диагностика минерального питания растений
- Определение содержания азота на основании листовой диагностики и определение содержания азота в почве
- Определение уровня pH и активности питательных солей в почве
- Составление и выдача рекомендаций по внесению элементов питания.

По результатам почвенной и листовой диагностики специалисты производят подбор и корректировку доз удобрений с учетом:

- содержания элементов питания в почве и растениях
- уровня pH
- предшественника
- планируемой урожайности.

Реклама



До конца года будет еще приобретен силовой агрегат на головную насосную станцию Спасской ОС, а также проведены работы по замене трансформаторных подстанций

ПРЯМАЯ РЕЧЬ



ФОТО ПРЕДОСТАВЛЕНО АВТОРОМ

В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ВПЕРВЫЕ ЗА ПОСЛЕДНИЕ ДВА-ТРИ ДЕСЯТИЛЕТИЯ СЕРЬЕЗНО ЗАНЯЛИСЬ ВОССТАНОВЛЕНИЕМ ОРОСИТЕЛЬНЫХ СИСТЕМ. О ВАЖНОСТИ И СЛОЖНОСТИ ЭТОЙ РАБОТЫ, ЦЕНОВОЙ ПОЛИТИКЕ И ВНЕДРЕНИИ ПЕРЕДОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ МЫ ПОГОВОРИЛИ С ДИРЕКТОРОМ ФГБУ «САМАРАМЕЛИОВОДХОЗ» ВАЛЕРИЕМ КАРЕВЫМ

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

«Оросительная система будет служить минимум 20 лет»

ФРОНТ РАБОТ

- Что конкретно было сделано для ввода в эксплуатацию первой очереди системы?

- Реконструкция первой очереди Спасской оросительной системы включает в себя работы по реконструкции межхозяйственной сети, находящейся в федеральной собственности, и внутрихозяйственной сети, находящейся в собственности сельхозпроизводителей. Первый этап работ – это реконструкция межхозяйственной сети, выполняющаяся за счет средств федерального бюджета. Он включает в себя реконструкцию рыбозащитной системы, обеспечивающей работу головной насосной станции, подающей воду на первую и вторую очереди Спасской ОС. Уже смонтирована и запущена в эксплуатацию поликонтактно-импульсная рыбозащитная система типа «ПИРС». Была проведена реконструкция напорного трубопровода головной НС, в том числе замена высоковольтного оборудования и оборудования вспомогательных систем. Силами Управления «Самарамелиоводхоз», из внебюджетных средств, удалось провести ремонтные работы дублирующего насоса головной НС. Впервые за последние 20 лет мы с уверенностью можем сказать, что орошение не будет останавливаться из-за поломок изношенного основного агрегата. Были выполнены реконструкция магистрального канала МК-1 на протяженности 2212 тыс. метров и работы по реконструкции девяти насосных станций подкачки, подающих воду непосредственно на внутрихозяйственную сеть сельхозпроизводителей. В настоящее время насосные станции подкачки, прошедшие реконструкцию, могут гарантированно обеспечить поливной водой 17,5 тысячи га (ранее площадь составляла 4,5 тыс. га) орошаемых земель первой очереди Спасской ОС.

Основной сложностью при проведении реконструкции является фактор невозможности остановки системы в поливной период, поэтому работы производились при работающем оборудовании и в промежутках между поливами.

После реконструкции II очереди системы сможем орошать более 40 тыс. га. Самое главное, что мы видим желание сельхозпроизводителей работать. Уже сегодня спрос на землю превышает предложение в три раза. Отрадно, что аграрии других регионов проявляют повышенный интерес к орошаемым землям Самарской области, в частности, Оренбург и Волгоград.

- Насколько та система, что вы сейчас запускаете в эксплуатацию, будет отличаться от той, что спроектировали еще советские инженеры?

- Спасская система сама по себе спроектирована очень грамотно, поэтому в ее проект изменений не вносилось. Мы усовершенствуем ее в части применяемых строительных материалов: так, при работе с каналами использовались новейшие изоляционные материалы. Все новое оборудование оценивается, в первую очередь, с точки зрения энергосбережения: не секрет, что стоимость услуги подачи воды на орошение складывается на 90% из стоимости электро-энергии. Ввиду того, что энергия дорожает с каждым днем (только за этот год цена выросла на 30%), вопрос энергосбережения стоит во главе угла. Дальнейшая работа по ремонту каналов будет осуществляться с учетом новейших технологий. Например, вместо металлических труб и бетонных каналов мы планируем закладывать стеклопластиковые. Это, во-первых, даст увеличение срока эксплуатации как минимум в два раза и решит вопрос с воровством, выходом из строя из-за коррозии труб и разрушения бетонного канала. Применение стеклопластика решит проблему несанкционированного забора воды. Также в наших планах последовательная замена металлических труб на пластиковые на внутрихозяйственных сетях.

«МЫ НЕ ТОРГУЕМ ВОДОЙ»

- Какова отпускная цена на воду для аграриев?

- Нужно понимать: мы не торгуем водой, мы продаем услугу подачи воды. Хотелось бы отметить, что, придя в «Самарамелиоводхоз», первым делом мы

занимались разбором и анализом ценообразования. Оказалось, что некоторые расходные статьи в цене дублируются – мы провели работу по вычистке тарифа, что позволило удержать цену за кубометр воды на уровне прошлого года, а конкретно – 3 рубля. Стоит отметить, что предыдущее руководство рассчитывало продавать подачу воды в этом году за 5 рублей. Что касается изменения стоимости, то она меняться будет, и, по нашему разумению, в сторону удешевления. Не зря все новые реконструкции направлены именно на энергосбережение.

- Какой объем средств и из каких источников был освоен с приходом новой команды?

- На сегодня были выполнены работы на сумму 196 млн рублей. До конца года будет еще приобретен силовой агрегат на головную насосную станцию Спасской ОС за 70 млн рублей, а также проведен ряд работ по замене трансформаторных подстанций на насосных станциях подкачки. Общая стоимость проекта – 430 млн рублей, работы осуществляются в рамках федеральной программы.

НАДЕЖНОСТЬ СИСТЕМЫ

- Какова надежность строящейся системы? Что делается для ее повышения?

- При реконструкции систем, безусловно, наше основное требование – это надежность. Государство выделяет огромные средства на реконструкцию объектов мелиорации, и мы не можем делать работу на 1 год. Сегодня мы обсуждаем возможность покрытия бетонных каналов пенетроном – это гидроизоляция, срок службы которой 25 лет. Все материалы, которые используются в строительстве, имеют сертификаты качества, и подрядчики, работающие на объектах, несут полную ответственность за гарантийный срок. По нашему расчету, участки, которые были отремонтированы, а вернее сказать – восстановлены, будут служить минимум 20 лет.

Как уже было сказано, на Спасской системе впервые за много лет был отремонтирован и запущен дублирующий насос

– это было необходимо, так как основной силовой агрегат часто выходил из строя и поля оставались без полива. Мы это сделали из внебюджетных средств, силами Управления «Самарамелиоводхоз».

- Каковы планы долгосрочные?

- Сегодня предприниматели должны понимать, что сельское хозяйство в регионе может быть не рискованным бизнесом, а надежным и доходным. Более того, сегодня мы обсуждаем с министерством сельского хозяйства вопрос выделения Управлению «Самарамелиоводхоз» участков для возделывания и выращивания сельскохозяйственных культур. Думаю, начнем сеять уже в следующем году. Далее,

мы должны наладить серийное производство новых «Фрегатов». Также, как я уже говорил, мы должны отработать ФЦП по восстановлению объектов мелиорации в Самарской области на период 2014-2020 гг., в которой сегодня участвуют Спасская (I, II очереди), Жигулевская, Тольяттинская, Ольгинская, Купинская оросительные системы. Благодаря чему мы должны выйти на показатель 180 тысяч га – это в 9 раз больше текущего показателя. Также мы будем строить системы в тех районах, где их еще нет, посредством собственных возможностей, не дожидаясь каких-то специальных федеральных или региональных программ. Регион станет аграрной столицей страны.



ФГБУ «Управление «САМАРАМЕЛИОВОДХОЗ»

создает необходимые условия для увеличения объемов производства высококачественной сельскохозяйственной продукции.



Виды деятельности:

1. Восстановление и повышение плодородия почв земель сельскохозяйственного назначения при выполнении комплекса агрохимических, гидромелиоративных, агролесомелиоративных, водохозяйственных и организационных мероприятий.
2. Эксплуатация, реконструкция, строительство и обслуживание мелиоративных систем.
3. Реализация федеральных мелиоративных целевых программ на территории Самарской области.

ФГБУ «Управление «Самарамелиоводхоз»

443110, г. Самара, ул. Ново-Садовая, д. 17
Тел.: 8 (846) 337-07-47, 334-47-32
E-mail: samdepmlio@gmail.com

Врио директора: Карев Валерий Юрьевич



Резина

Теплицы автоматизированы, климатические параметры выставляются на компьютере: температура, освещенность и периодичность подкормки растений



ИНТЕРВЬЮ



АДМИТРИЙ ВУЗЛКОВ

ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ КАЧЕСТВЕННЫМИ ПРОДУКТАМИ СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА - ОДНА ИЗ ЗАДАЧ, ОЗВУЧЕННЫХ ГУБЕРНАТОРОМ НИКОЛАЕМ МЕРКУШКИНЫМ. ПО СЛОВАМ ДИРЕКТОРА ОАО «ТЕПЛИЧНЫЙ» МИХАИЛА ФАЕРМАНА, ТОЛЬКО ЭТО ПРЕДПРИЯТИЕ ВЫРАЩИВАЕТ ДОСТАТОЧНОЕ ДЛЯ САМАРЦЕВ КОЛИЧЕСТВО ТОМАТОВ И ОГУРЦОВ

НАТАЛЬЯ КОЛОКОЛЬЦЕВА

«Новые технологии повысили урожайность на 20%»

- Многие самарцы, приобретающие овощи, ищут на рынках и в магазинах продукцию именно ОАО «Тепличный». Каким образом вам удается достигать качества, которое удовлетворяет запросы горожан?

- Качество продукции зависит от многих факторов. Это и высококвалифицированные кадры, и современные технологии производства, и научный подход к контролю за подкормкой растений, и экологически чистые методы борьбы с вредителями, и многое другое.

- Многие сельхозпроизводители сетуют на недостаток рабочих рук. Испытывает ли дефицит кадров ваше предприятие?

- Высококвалифицированные кадры - это один из главных факторов, от которого зависит качество поступающей на стол самарцев продукции. Да, у нас работают ученые-агрономы, закончившие сельхозакадемию. Но, к сожалению, вынужден констатировать, что специалистов по выращиванию растений именно в защищенном грунте никто кроме Тимирязевской академии не готовит. Приходится искать их по всей стране. Мы пригласили главного агронома из Балаково. И с началом его работы в нашей компании урожайность удалось повысить сразу. Под грамотного специалиста, входящего, на мой взгляд, в пятерку лучших агрономов страны, мы и стали приобретать самые современные технологии производства.

Не хватает и простых овощеводов. Заказываем автобусы и привозим рабочих каждый день за 80 км из Красноармейского района, и за 70 км - из Кинельского. Нехватка некачественных кадров легко

объяснима: уход за овощами - это очень тяжелый труд. Не идут работать даже несмотря на то, что зарплата высокая. Средняя по году - 24 тысячи рублей. А за май, например, несколько человек заработали более 50 тысяч рублей.

- Что представляют собой используемые вами новые технологии производства?

- Прежде всего, это построенные по голландской технологии теплицы высотой шесть метров. Их оснащение - это не только сегодняшняя, а завтрашняя технология, позволяющая повышать урожайность томатов, по сравнению с традиционными 3-метровыми в высоту сооружениями, на 20-25%. По огурцу - чуть меньше. Новые теплицы полностью автоматизированы. Для того, чтобы получать хороший урожай в них, главному агроному достаточно хорошо знать теорию и устанавливать на компьютере необходимые параметры - температуру, освещенность, влажность, состав, объем и периодичность подкормки растений. Контролируется выполнение этих норм также автоматически. Так, если датчики фиксируют изменение погоды, включается верхний обогрев теплицы, благодаря которому снег тает и отсекается холодный воздух. В случае слухом яркого солнца в автоматическом режиме происходит зашторивание, при повышенной влажности приоткрываются форточки. Исходя из полученной растением солнечной энергии, рассчитывается объем полива. Через каждые 100 джоулей полив включается автоматически. Это и есть современные голландские технологии. При этом они умудряются 80 кг с квадратного метра собирать, а мы пока - только 55. Так что нам есть куда стремиться.

- Почему подобные технологии не использует боль-

ше ни одно предприятие в области?

- Это очень дорогой инвестиционный проект. Стоимость 1 гектара современной теплицы «под ключ» - с готовой инфраструктурой - стоит около 60 млн рублей. Срок окупаемости - 5,5 года. При этом на модернизацию мы не просим ни федеральных, ни региональных, ни муниципальных денег, используя только средства частного бизнеса. Считаем, что государство должно помогать тем, кто не может справиться с финансированием самостоятельно.

В мае мы впервые в истории за один месяц собрали более 1000 тонн огурцов. Поэтому по итогам года на общей площади в 13,5 гектара, куда входят и новые, и старые теплицы, ожидаем урожай в 6-7 тысяч тонн томатов и огурцов

- Какой урожайности удается достичь после введения в эксплуатацию новых теплиц?

- 2014 год складывается удачно. В мае мы впервые в истории за один месяц собрали более 1000 тонн огурцов. Поэтому по итогам года на общей площади в 13,5 гектара, куда входят и новые, и старые теплицы, ожидаем урожай в 6-7 тысяч тонн томатов и огурцов. Всего же под теплицами у нас сейчас находится 14 га. Имея самый крупный в Поволжье рассадно-салатный комплекс, мы выращиваем в день еще около 2,5 тысячи штук салата в горшочках и 60 кг редиса, а также в небольших объемах рассаду, цветы и грибы вешенки.

- В чем заключаются научные подходы к подкормке растений и борьбе с вредителями, применяемые на вашем предприятии?

- В «Тепличном» есть собственная агрохимическая лаборатория, специалисты которой ежедневно берут пробы в корнях растений на анализ количества присутствующих микроэлементов. На основании этого анализа компьютер производит расчеты необходимого дополнительного питания. Если вдруг работник добавил удобрений больше необходимого, компьютер отмечает отклонение от нормы и дает запрет на поливку. Таким образом, человеческая ошибка исключается, и мы смело говорим, что нитраты у нас

не превышают санитарной нормы. Если какой-то производитель утверждает, что в его овощах нитратов нет совсем - это ложь. Нитраты есть везде, но в разном количестве. Продукция «Тепличного» каждые две-три недели направляется на добровольную сертификацию. Как правило, присутствующие в наших овощах нитраты всегда ниже допустимого значения.

Что же касается борьбы с вредителями, то мы совсем не пользуемся ядами. У нас есть своя биологическая лаборатория, где мы выращиваем фасоль и сою, которые целенаправленно заражаем болезнетворными микробами. Параллельно разводим энтомофагов, питающихся тлей и белокрылкой. Они безвредны для человека, но при этом поедают все болезнетворные микроорганизмы. И пока в наших теплицах все нормально, они живут в этой лаборатории. Когда же появляются очаговые болезни, эти «хищники» истребляют вредителей.

На мой взгляд, лучший показатель качества продукции

и отсутствия ядовитых веществ - это пчелы, которые не понесут болезни в улей. А мы выращиваем такие пчелоопыляемые сорта, как «Атлет». И параллельно по 6-7 тонн меда в год собираем.

- На ваш взгляд, местные производители могут полностью обеспечить губернию томатами и огурцами?

- Исходя из объема производимой продукции, только одно наше предприятие уже могло снабдить всю Самару этими овощами. Но рынок открыт, и он очень тесный. Сюда поступает продукция из Балаково, Саратова, Ульяновска, Саранска, Туймазов, Тольятти. Поэтому 50% своей продукции мы отправляем за пределы региона, здесь мы ее просто не можем продать. С другой стороны, такая конкуренция заставляет развиваться, вкладываться в бизнес.

- Каковы ваши планы по развитию на ближайшую пару лет?

- Сейчас мы строим самую мощную на Безьямке подстанцию. Напряжение в 35 киловольт позволит сделать «Тепличный» практически энергонезависимым. По договору с Волжской ТГК, мы должны подключить эту подстанцию к 1 ноября текущего года. Учитывая, что в нашем распоряжении будет такой надежный источник электроснабжения, на лето 2015 года мы запланировали строительство еще двух гектаров современных голландских теплиц. На одном собираемся выращивать салаты, розы и клубнику. А второй гектар думаем отдать под особый сорт огурца, так называемую светокультуру. Этот сорт дает урожай три раза в год, что позволит обеспечивать население нашей продукцией даже на Новый год. Следовательно, объем производства значительно увеличится.

В течение 2-3 лет можно создать производство органических удобрений из всех видов органического сырья

ИНТЕРВЬЮ



ФОТО ПРЕДОСТАВЛЕНО АВТОРОМ

СОВРЕМЕННОЕ СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО - ЭТО ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫЙ БИЗНЕС, А ВНЕДРЕНИЕ ПЕРЕДОВЫХ МЕТОДИК И РАЗВИТИЕ БИОТЕХНОЛОГИЙ ЯВЛЯЕТСЯ ЗАЛОГОМ КРАТНОГО ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ АПК. О ЗАДАЧАХ И ПЕРСПЕКТИВАХ ФОРМИРОВАНИЯ В РЕГИОНЕ КЛАСТЕРА БИОТЕХНОЛОГИЙ ДЛЯ ВОССТАНОВЛЕНИЯ ПЛОДОРОДИЯ ПОЧВ, ЗЕМЕЛЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ И ЛАНДШАФТНОГО ОЗЕЛЕНЕНИЯ МЫ ПОГОВОРИЛИ С ГЕНЕРАЛЬНЫМ ДИРЕКТОРОМ ООО «ПЛОДАР» ГЕННАДИЕМ ПЕТРИКОВЫМ

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

«Цель - кластер биотехнологий»

ЭКСПУРС В ИСТОРИЮ

Расскажите о том, почему появилась инициатива создания кластера биотехнологий. Насколько реализация ваших идей улучшит ситуацию в региональном АПК?

- Я начну с некой предыстории. В 80-х годах прошлого столетия в Советском Союзе начали заниматься развитием биотехнологий в сельском хозяйстве, целью чего было повышение плодородия почв и урожайности зерновых, кормовых культур. Причем подход был по-советски масштабным. В то время в Самарской области ежегодно производилось 7-8 млн тонн органики - навоза всех видов сельскохозяйственных животных, птицы. В почву вносилось 120-150 кг действующего вещества на 1 га пашни, в том числе органических удобрений - 80%. Разрабатывались биотехнологии интенсивного выращивания зерновых культур с применением баковых смесей, основой которых являлись жидкие комплексные органические удобрения. В результате повсеместно урожай озимых культур на богаре составлял 52-56 ц/га. Строго исполнялась научно обоснованная система земледелия, разработанная самарскими учеными и специалистами.

Что изменилось с тех времен? Какова сегодня ситуация?

- Сегодня обстановка совершенно иная, мягко говоря, тревожная. Современные хозяйства не соблюдают даже основные, базовые рекомендации и правила научно обоснованной системы земледелия. Можно долго размышлять о причинах появившегося разрыва между реальной практикой и научными подходами к АПК, но я лишь хочу констатировать неутешительные факты. Производство органики - навоза - сократилось до 300 тысяч тонн в год. Плодородие почвы - ее гумусности - ухудшилось более чем на 50%. Повсеместно наблюдается засоренность почвы сорными карантинными растениями. На 1 га пашни сегодня вносится лишь 5-10 кг действующего вещества

за счет минеральных удобрений. В результате всего этого имеем столь же печальный, сколь и предсказуемый результат: урожай зерновых культур сократился более чем в два раза!

БАЗОВЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ

Картина действительно нерадостная. Расскажите, каким вы видите выход из сложившейся ситуации. Что вы предлагаете сделать сегодня?

- Я совершенно уверен, что выйти из этой действительно критической ситуации помогут только биотехнологии. На данный момент Европа, США и Канада уже более 50 лет занимаются разработкой и внедрением биотехнологий в сельское хозяйство. Причем особое внимание уделяется биотехнологиям производства экологически чистых высокоэффективных органических удобрений нового поколения типа биогазуса.

С 2005 года по настоящее время в Самарской области учеными, специалистами, использующими научно-практический потенциал, накопленный в России, разработаны и разрабатываются отечественные биотехнологии утилизации всех видов органического сырья. А также производства органических удобрений нового поколения - биоудобрений.

Расскажите подробнее об этих технологиях. Какие методы и приемы они включают, а также каков потенциальный результат их внедрения?

- Если коротко сформулировать суть подхода в научно-практическом ключе, то биотехнологии - это получение конечного запланированного продукта с помощью живых организмов. На текущий момент в Самарской области разработаны и внедрены некоторые технологии производства биоудобрений. Например, вермикомпостирование с помощью дождевых червей отечественной селекции, адаптированных к условиям нашего региона. Они получили название «Самарский гибрид». Следующий механизм - биоферментация с использованием местных высокоэффективных микроорганизмов. Кроме того, можно от-

метить технологию получения жидкой вытяжки - жидкого комплексного удобрения из биогазуса-сырца.

В чем плюсы названных технологий по сравнению с традиционными методами работы с почвой?

- По сути, речь идет о получении из ограниченного количества органического сырья достаточного количества высокоэффективного органического удобрения нового поколения. Это позволит, во-первых, восстановить плодородие почв, сельскохозяйственных земель. Во-вторых, даст возможность качественной биорекультивации замасоченных земель. В-третьих, речь идет о ландшафтном озеленении. Ну и, наконец, это позволит выращивать экологически чистые продукты питания, что, согласитесь, очень важно.

В течение 5-7 лет можно осуществить полный переход на органическое земледелие в регионе, главная задача - обеспечение экологической и продовольственной безопасности населения Самарской области

МЕХАНИКА ПРОЦЕССА

Суть предложения понятна. Почему вы говорите о кластерном подходе? Что вы подразумеваете?

- С одной стороны, кластерный подход предполагает необходимое для реализации описываемых инициатив взаимодействие науки и бизнеса. Второй момент - сама по себе задача восстановления плодородия почв, земель сельскохозяйственного назначения - дело именно государственное, а не частное, что также является органичной составной частью кластерной идеологии.

На уровне областного правительства и лично главой региона Николаем Меркушкиным придается огромное значение развитию сельского хозяйства. Каким конкретно вы видите участие государства?

- Мое предложение заключается в создании в Самарской области кластера биотехнологий, целью которого будет восстановление плодородия земель.

Это залог повышения эффективности сельского хозяйства, о важности чего неоднократно говорил и губернатор. В кластер, на мой взгляд, должны войти научные учреждения, министерства, деятельность которых напрямую связана с сельским хозяйством, охраной здоровья людей, экологической и природоохранной работой. Это прежде всего региональные министерства сельского хозяйства и продовольствия, здравоохранения, лесного хозяйства, экономического развития, инвестиций и торговли, Самарский государственный экономический университет, ветеринарная служба области.

Следующий шаг - создание научно-производственного центра биотехнологий по производству биоудобрений.

Немаловажным элементом кластерного подхода, с учетом

государственной важности поставленных задач, является необходимость бюджетного финансирования, которое может осуществляться по нескольким направлениям. С одной стороны, это субсидии из областного и федерального бюджетов, с другой - финансирование через структуры поддержки типа инновационных и венчурных фондов, причем необходимо этому придать статус приоритетного направления.

ПОСТАНОВКА ЗАДАЧ

Какой функционал вы видите у предполагаемого кластера? Какие задачи ему предстоит решить?

ПЕТРИКОВ ГЕННАДИЙ ПЕТРОВИЧ

45 лет проработал в системе АПК Самарской области. Прошел трудовой путь от специалиста до заместителя председателя Куйбышевского облисполкома по сельскому хозяйству. Награжден трудовыми орденами Советского Союза. С 1993 г. по настоящее время работает в системе АПК Самарской области в качестве руководителя предприятий, обслуживающих сельское хозяйство. С 2005 г. целенаправленно занимается разработкой региональных биотехнологий производства биоудобрений нового поколения. Качество производимых биоудобрений отмечено золотыми медалями, дипломами выставок РФ, а также положительными отзывами стран Евросоюза, Таможенного союза. Является членом рабочей группы правительства РФ от Самарской области по разработке биотехнологий, член Поволжского кластера по переработке отходов и использованию вторичных ресурсов, член общественного совета при министерстве сельского хозяйства и продовольствия и при губернаторе Самарской области.

Задачи, которые предстоит решать кластеру биотехнологий, я бы сформулировал так. Первая - это полный анализ состояния плодородия земель в Самарской области. Вторая - разработка общих и детальных рекомендаций по восстановлению плодородия почв по каждому району и хозяйству. Третья - технологическое обеспечение производства по производству и внесению органических удобрений нового поколения как для восстановления и обеззараживания почвы, так и для получения запланированных урожаев всех культур. Четвертая - полный переход на органическое земледелие - выращивание экологически чистых продуктов питания. Пятая - подготовка высококвалифицированных кадров - биотехнологов, включающая теоретическую и научно-практическую составляющие.

Каковы прогнозируемые результаты этой работы?

- Во-первых, хочу подчеркнуть, что срок окупаемости проекта - всего два года. В течение 2-3 лет на всей территории региона можно создать производство органических удобрений из всех видов органического сырья: навоза всех видов сельскохозяйственных животных, а также органического сырья бытового и промышленного производства. За 5-7 лет можно осуществить переход на органическое земледелие в регионе. Восстановление плодородия почв, земель сельскохозяйственного назначения, помимо решения этой самой по себе жизненно важной задачи, откроет широкие возможности для развития других биотехнологий. А, самое главное - это обеспечение экологической и продовольственной безопасности населения Самарской области.



КОММЕНТАРИИ

АНАЛИТИКА

«Животноводческая отрасль нуждается в господдержке»



НИКОЛАЙ МЕРКУШКИН,
ВРИО ГУБЕРНАТОРА
САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- Сейчас в особенно тяжелом положении оказались хозяйства, имеющие большой объем производства животноводческой продукции, и их необходимо поддержать, чтобы они смогли продолжить свою работу.

Складывается непростая обстановка, и если вопросы господдержки будут вовремя решены, то будет понятно, удастся ли сохранить нарабатанную в течение последних 5-7 лет положительную динамику.

Необходимо увеличить поддержку на единицу животноводческой продукции. Животноводство создает в 6-8 раз больше рабочих мест, чем растениеводство. Сейчас можно было бы поддержать тех, кто занимается животноводством и глубокой переработкой. В итоге мы бы производили готовый продукт и имели предприятия переработки, что очень важно, так как они платят налоги.

«Поддержка молочного животноводства в регионе беспрецедентна»



ВИКТОР АЛЬТЕРГОТ,
ВРИО МИНИСТРА СЕЛЬСКОГО
ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ
САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- Основной акцент в программе по развитию сельского хозяйства на 2014-2020 годы сделан на приоритетную отрасль - животноводство. В мероприятиях на равных правах могут участвовать как крупные организации, так и малые формы хозяйствования. Столь значительных мер господдержки, предусмотренных по молочному животноводству, как в Самарской области, больше нет нигде, и этим просто неразумно не пользоваться. Тем более эти средства предоставляются на безвозвратной основе - на приобретение животных, складов, оборудования для производства и переработки продукции, строительство или модернизацию ферм.

«Чтобы получить рубль прибыли, нужно три рубля инвестиций»



НИКОЛАЙ СОМОВ,
ЗАМЕСТИТЕЛЬ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ
КОМИТЕТА ПО СЕЛЬСКОМУ ХОЗЯЙСТВУ
И ПРОДОВОЛЬСТВУ САМАРСКОЙ
ГУБЕРНСКОЙ ДУМЫ:

- Сегодня среди всех российских регионов по пальцам одной руки можно пересчитать те субъекты, которые в полной мере обеспечили себя молоком. В Самарском регионе эта тема стоит очень остро. Особенно актуальна эта тема ввиду того, что в последнее время взгляды на продовольственную безопасность страны существенно изменились. Необходимо кратное увеличение объемов производства молока. В отличие от всех других сфер сельскохозяйственной деятельности, молочное животноводство требует огромных инвестиций. Сравним с отраслью переработки. Рубль, вложенный в переработку, дает три рубля годовой выручки. В молочном животноводстве, чтобы получить рубль прибыли, нужно вложить три рубля инвестиций. Соответственно, инвестиционная привлекательность совершенно иная, и этот перекос нужно исправлять.

«Задача номер один – сохранить уже завезенных животных»



НИКОЛАЙ АНКУДА,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ГУП СО «ВЕЛЕС»:

- Задача номер один - приложить все усилия для сохранения уже завезенных животных и их размножения путем селекционной работы, чтобы последующие поколения телят были по своей генетике выше, чем родители. Сегодня общая численность поголовья, которое мы поставили, с учетом потомства, составляет 20 тысяч голов, и в этом году мы намерены увеличить стадо как минимум на 4,5 тысячи. И прирост поголовья уже идет, причем с планированием пола. Для этого работает Центр репродуктивных технологий, где путем подсадки эмбриона закладывается будущее потомство. Уже есть результаты, пока немассовые, однако мы рассчитываем запустить центр в полную мощь. Кроме того, в селе Сырейка Кинельского района действует репродуктор, где с помощью искусственного осеменения удалось получить не один десяток телят.

А на «XVI Поволжской агропромышленной выставке», которая традиционно пройдет в сентябре в поселке Усть-Кинельский, мы презентуем Региональный исследовательский селекционный центр, который фактически уже запущен, там уже началась работа с биоматериалом.

Потребность в кормах растет вместе с поголовьем

В ЭТОМ ГОДУ ХОЗЯЙСТВАМ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ПРЕДСТОИТ ЗАГОТОВИТЬ НА ТРЕТЬ БОЛЬШЕ КОРМОВ, ЧЕМ В НЕДАВНЕМ ПРОШЛОМ



ВАЛЕРИЯ АСТАПКОВИЧ,
АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

По итогам 2013 года Самарская область заняла первое место в ПФО по динамике роста поголовья скота. Это приводит к тому, что кормозаготовка также должна увеличиться.

По итогам 2013 года губерния показала следующие результаты: 233,6 тысячи голов КРС, что на 7,8 тысячи голов выше прошлогоднего показателя, поголовье коров составило 108,6 тысячи голов, или на 3,9 тысячи животных больше уровня 2012 года, поголовье овец и коз выросло на 12,3 тысячи голов, поголовье птиц увеличилось на 480 тысяч голов. Кроме того, губерния стала лидером и по надою молока на одну корову в сельхозорганизациях (4578 кг, что на 445 кг выше уровня 2012 года) и производству мяса скота и птицы на убой в живом весе (152 тысяч тонн, или 108,5% к 2012 году).

По мнению заместителя министра сельского хозяйства

Поголовье скота



КРС
240,4 ТЫС. ГОЛОВ



ОВЦЫ И КОЗЫ
105,9 ТЫС. ГОЛОВ



КОРОВЫ
107,9 ТЫС. ГОЛОВ



ГОДОВАЯ ПОТРЕБНОСТЬ
23 Ц КОРМА НА ГОЛОВУ

ИСТОЧНИК: МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

и продовольствия Самарской области - руководителя департамента производства сельскохозяйственной продукции и продуктов питания **Юрия Григорьевского**, немалую роль в этом сыграла активная господдержка.

В прошлом году развитию животноводства уделялось особое внимание. Действовали 4 программы, направленные на развитие животноводства и увеличение объемов производства животноводческой продукции: по мясному и молочному скотоводству, птицеводству, производству и первичной переработке мяса свинины.

Всего за прошлый год губернское животноводство получило поддержку из бюджет-

тов обоих уровней в размере 1 млрд 131 млн рублей.

Откликнулись на оказываемую господдержку и фермеры с индивидуальными предпринимателями: в 2012-2013 годах они получили 30 грантов на развитие семейных животноводческих ферм и 131 - на создание и развитие крестьянских фермерских хозяйств. На полученные гранты ими приобретены 1521 голова молочного и 1379 - мясного крупного рогатого скота.

Все это и привело к росту объема требующегося корма. Сегодня в Самарской области полным ходом идет заготовка кормов, ведь основные объемы нужно сделать в оптимальные агротехнические сроки, до начала уборки зерновых.

Индекс. «Волга Ньюс». Животноводство. Популярность. ТОП-20

ПЕРСОНЫ			ОРГАНИЗАЦИИ		
1 Меркушкин Николай	6 234	-1 506	1 Министерство сельского хозяйства СО	10 298	1 873
2 Альтергот Виктор	3 270	-892	2 Россельхозбанк	5 765	3 155
3 Позмогов Константин	2 735	2 214	3 СГСХА	3 845	2 328
4 Сомов Николай	2 725	1 121	4 Сергиевская птицефабрика	3 825	2 786
5 Половинкин Андрей	2 427	984	5 Обшаровская птицефабрика	3 624	3 602
6 Волков Борис	2 125	2 067	6 Электрошэ-Стройиндустрия	3 066	284
7 Петров Александр	1 775	1 775	7 Радна	3 064	1 502
8 Альдебенев Николай	1 546	1 546	8 СВ-Поволжское	2 975	480
9 Лебедев Сергей	1 423	1 259	9 Цыпочка (ТД)	2 613	2 613
10 Путин Владимир	1 418	1 418	10 Велес (ГУП)	2 315	-1 621
11 Гриншпун Алексей	1 190	674	11 РОСБИ	2 228	1 152
12 Баршин Михаил	1 055	-15	12 Арбитражный суд Самарской области	1 991	570
13 Анкуда Николай	848	219	13 Адель	1 901	1 843
14 Хашцев Чапай	815	788	14 Губернская дума	1 859	1 616
15 Смирнов Николай	809	809	15 Птицефабрика Безенчукская	1 677	-1 036
16 Титов Вячеслав	795	-923	16 Далопе	1 671	1 671
17 Григорьевский Юрий	679	679	17 Доминант	1 656	-89
18 Медведев Дмитрий	662	662	18 Тольяттинская птицефабрика	1 371	1 129
19 Кутенков Олег	651	286	19 ГАНЗА	1 362	1 312
20 Ноготков Кирилл	632	-120	20 Сбербанк	1 353	624

ИСТОЧНИК: ТОП-100 АГРОПРОМСАМАРА.РФ



Специалисты Минсельхоза подсчитали, что на одну условную голову потребуется 23 ц кормовых

АНАЛИТИКА



В Богатовском районе перевыполнили «кормовой план» на 2014 год уже в середине июля

Домашние животные и в этом году голодать точно не будут

В этом году должно быть заготовлено не менее 470 тыс. тонн сена и 250 тыс. тонн сенажа



В регионе около 500 тыс. голов скота, и чтобы их прокормить, нужно около 1,1 млн тонн кормовых

ПОЛНЫМ ХОДОМ

По данным областного министерства сельского хозяйства и продовольствия, на 7 июля было заготовлено 246 тыс. тонн сена, или 57% от потребности, а также 111 тыс. тонн сенажа - 42% от потребности. Получается, что в этом году должно быть заготовлено не менее 470 тыс. т сена и 250 тыс. т сенажа - всего 720 тыс. тонн.

Интересно, что в 2010 году потребность в сене и сенаже составляла по 250 тыс. тонн. А уже в следующем году аграрии заготавливали в два раза меньше сена, а потребность в сенаже осталась прежней. В прошлом году КФХ заготовили на 230 тыс. тонн сена и сенажа меньше, чем запланировано в этом сезоне.

По мнению генерального директора ГУП СО «Велес» **Николая Анкуды**, необходимость в увеличении кормовых заготовок обусловлена увеличением поголовья скота в регионе.

«Есть прямая связь с потребностью в кормах и количеством поголовья. Наш скот всегда обеспечен кормами на зиму, проблем с этим никогда не было. Да и в области не припомню случая, чтобы нам не

хватало кормовых. Кроме тех, которые случались из-за халатности самих управленцев КФХ. Каждое хозяйство должно побеспокоиться о заготовках самостоятельно», - считает Анкуда.

ПЕРЕДОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

В заготовке кормов есть и свои лидеры. Например, «кормовой» план по Богатовскому району губернии в 2014 году составлял 12 238 тонн. Но уже к середине июля сельхозпроизводители заготовили 12 320 тонн. Теперь идут на перевыполнение, а значит, смогут продавать корма соседним хозяйствам. Кстати, из общего объема заготовленных кормов 10 тысяч тонн приходится на СПК «Беловский», который обеспечивает потребности в кормах близлежащего молочного комплекса ООО «Радна».

Начальник управления сельского хозяйства Богатовского района **Ольга Токарева**, комментируя ситуацию, признает наличие сложностей в плане достижения высокой урожайности кормовых культур.

«Но хозяйства стараются использовать многокомпонентные смеси - люцерны и козлятника или люцерны, костра и черноголовника с эспарцетом, - говорит она. - То есть для заготовки сенажа используются все высокобелковые травы. Это позволяет получать корма того качества, которое необходимо для поддержания высоких надоев. Заготовка ведется с соблюдением всех технологий, используется новая современная техника. В итоге корма заготавливаются в короткие сроки и нужного качества».

В этом году Богатовский район увеличил площади кормовых культур, в том числе и многолетних трав, в два раза: с полутора до трех тысяч гектаров. Увеличение кормового клина обусловлено все тем же ростом поголовья. Например, ООО «Радна» содержит 1048 голов дойного стада, а совсем недавно сюда привезли 303 головы немецкой голштинской породы, они сейчас на карантине.

Есть и другие отличившиеся. Животноводческие хозяйства Приволжского района Самарской области продолжают заготовку кормов: из плановых 840 тонн на данный момент ими заготовлено 640 тонн. В частности, в ООО «Новоспасское», специализирующемся на разведении молочного скота, - 500 тонн сенажа. А районные фермеры в свою очередь из 2400 плановых тонн сена уже смогли заготовить 1700 тонн.

По словам руководителя районного управления сельского хозяйства **Александра Перфилова**, внесли свою лепту в кормозаготовку и личные подсобные хозяйства: из планируемых 5700 тонн сена владельцы частных подворий накопили 2000 тонн. Таким образом, с учетом переходящих остатков грубых и сочных кормов прошлого года, их вполне должно хватить для полноценного кормления имеющегося крупного рогатого скота.

ГЛАВНЫЕ ЦИФРЫ

Оптимистично выглядит и сегодняшняя динамика роста поголовья скота в регионе в Самарской области. По информации федерального

Минсельхоза, в первом квартале по темпам роста поголовья крупного рогатого скота, овец и коз Самарская область сохранила за собой первое место в ПФО.

«В Самарском регионе на фоне остальных прослеживается позитивный тренд в молочной отрасли, - считает заместитель председателя правления ассоциации «Производители и переработчики молока» **Василий Козолий**. - Причиной этого стали меры поддержки, оказываемые федеральными и областными властями. Не так просто в молочном животноводстве резко нарастить показатели, а Самарской области это удается». Так какова потребность

в кормах в связи с увеличением поголовья? Специалисты Минсельхоза подсчитали, что на одну условную голову требуется 23 ц кормовых. Всего в регионе около 500 тыс. голов скота, и чтобы их прокормить, губернии необходимо заготовить около 1,1 млн т кормовых.

Сено и сенаж относятся к естественным кормовым, но нельзя забывать и о высеянных культурах. В структуре кормового клина этого года однолетние травы занимают почти 80 тыс. гектаров, кукурузы на корм - 20 тыс. гектаров, а сорго - 8 тыс. га. Все эти культуры и должны будут пополнили недостающие запасы кормовых.



реклама 16+



Лидер 2013-2014 гг. по цитируемости среди СМИ Самарской области

* Усредненное количество публикаций в день. Точное значение может меняться в зависимости от числа информационных поводов в день.





Задача номер один - сохранение уже завезенных животных, а путем селекционной работы добиться у телят показателей по генетике выше, чем у родителей

ИНТЕРВЬЮ



ВНЕДРЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИ ЭФФЕКТИВНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ПЛЕМЕННОМ ЖИВОТНОВОДСТВЕ СЕГОДНЯ РАЗВИВАЕТСЯ В РЕГИОНЕ ОСОБЕННО ДИНАМИЧНО. В УСЛОВИЯХ ВСТУПЛЕНИЯ РОССИИ В ВТО ОТРАСЛЬ ПРЕДСТОИТ ВЫВЕСТИ НА КАЧЕСТВЕННО НОВЫЙ, ЕВРОПЕЙСКИЙ УРОВЕНЬ. КАКОВЫ ИТОГИ И ПЕРСПЕКТИВЫ СЕЛЕКЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ГУБЕРНИИ, НАМ РАССКАЗАЛ ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ФЛАГМАНА ОТРАСЛИ - ГУП СО «ВЕЛЕС» НИКОЛАЙ АНКУДА

АЛЕНА ПАВИЧЕВА

«Мы ориентированы на результат»

СОХРАНЕНИЕ И ПРИУМНОЖЕНИЕ ПОГОЛОВЬЯ

- В своем послании депутатам губернской думы и населению Самарской области глава региона отметил, что повышение продуктивности животноводства возможно только при усилении племенной работы. Какую задачу сегодня ставит Николай Меркушкин перед вашим предприятием как флагманом отрасли?

- Задача номер один - приложить все усилия для сохранения уже завезенных животных и их приумножения путем селекционной работы, чтобы последующие поколения телят были по своей генетике выше, чем родители. Сегодня общая численность поголовья, которое мы поставили, с учетом потомства составляет 20 тысяч голов, и в этом году мы намерены увеличить стадо как минимум на 4,5 тысячи. И пророст поголовья уже идет, причем с планированием пола. Для этого работает Центр репродуктивных технологий, где путем подсадки эмбриона закладывается будущее потомство. Уже есть результаты, пока не массовые, однако мы рассчитываем запустить центр на полную мощность. Кроме того, в селе Сырейка Кинельского района действует репродуктор, где с помощью искусственного осеменения удалось получить не один десяток телят.

Еще одно направление нашей работы - племенная деятельность межмуниципальных сервисных центров, которых сегодня в области насчитывается 5: в Хворостянском, Сергиевском, Кинельском, Большеглушицком и Исаклинском

районах. Там трудятся специалисты, которые осуществляют искусственное осеменение и занимаются поставкой при необходимости семени быков в хозяйства с оценкой по качеству потомства. И, надо сказать, эти услуги становятся все более востребованными фермерами Самарской области.

А на XVI Поволжской агропромышленной выставке, которая традиционно пройдет в сентябре в поселке Усть-Кинельский, мы презентуем Региональный исследовательский селекционный центр, функционирующий на базе Центра репродуктивных технологий в селе Сырейка предприятия «Агроком».

ПОТЕНЦИАЛЬНАЯ ГЕНЕТИКА

- Какие еще инструменты ГУП планирует использовать для того, чтобы значительно улучшить качество и повысить потенциал крупного рогатого скота, находящегося в распоряжении хозяйств губернии?

- В ближайшее время мы ожидаем визита немецких коллег - представителей Оснабрюкской ассоциации племенного животноводства Германии (ОГН). Это один из ведущих мировых лидеров животноводства и воспроизводства сельскохозяйственных животных. У нас уже достигнута договоренность о сотрудничестве, планируется, что уже в июле при активном участии **Николая Меркушкина** и министра сельского хозяйства **Виктора Альтергота** будет подписано соответствующее соглашение. Именно с поставок этой немецкой ассоциации началась эффективная племенная работа в свое время в Мордовии. Кстати, с республиканским объединением ОАО «Мордовия госплемя» мы уже плотно сотрудничаем. В част-

ности, главой региона принято решение о создании в Самарской области регионального селекционно-племенного центра, о котором говорил в своем послании в декабре 2013 года Николай Меркушкин. В Мордовии накоплен опыт подобной работы, мы обладаем мощным потенциалом. Возможно, к нам присоединятся и соседние регионы - Саратовская область и Республика Казахстан. Единый центр будет работать под эгидой Самарского региона.

За последние два года - я абсолютно в этом убежден - для фермеров Самарской области наступило время новых возможностей. Сейчас аграрии уверены, что их труд востребован, и они ощущают ту мощную государственную поддержку, которая им оказывается

- Интенсификация племенной работы подразумевает и масштабную господдержку животноводческих хозяйств. Улучшились ли условия для их работы?

- За последние два года - я абсолютно в этом убежден - для фермеров Самарской области наступило время новых возможностей. Субсидии выделяются буквально на все: поставку скота, приобретение оборудования, кормозаготовительной техники, строительство и реконструкцию ферм, доильных залов, покупку молодняка и многое другое. Созданы все условия для того, чтобы работать с желанием. Сейчас аграрии уверены, что их труд востребован, и они ощущают ту мощную поддержку, которая им оказывается.

КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД

- Решается ли проблема нехватки специалистов, о ко-

торой вы говорили еще год назад?

- Постепенно решается. Видно, что правительство области уделяет особое значение развитию этого направления. И глава региона Николай Меркушкин, и руководство министерства сельского хозяйства Самарской области во главе с Виктором Альтерготом регулярно встречаются с преподавательским составом и студентами нашей сельхозакадемии. Выезжая на сельхозпред-

приятия, обязательно общаются с молодыми специалистами, недавними выпускниками. Сегодня, чтобы стать конкурентоспособными, хозяйства го-

тovy приглашать зоотехников, ветеринаров на очень выгодных для них условиях. Тем более что эта потребность растет с каждым днем, предприятия расширяются, строятся новые. Например, сейчас комплектуется высокопродуктивным скотом ферма в Кинель-Черкасском районе, планируется создание племядра на базе хозяйства в Домашке. Появятся и новые молочные фермы, подаются новые заявки на создание племярепродукторов, а сегодня их в области уже 10. Переход на европейские стандарты подразумевает как раз комплексный подход, он включает в себя и подготовку высококлассных специалистов, и развитие потенциала самих хозяйств.

- И создание системы централизованной поставки кормов?

- Безусловно. Но это вопрос времени. Например, сейчас уже есть хозяйства, которые могут обеспечивать аграри-

ев кормами, и рисков падежа скота, как это, увы, случилось в Алексеевке, нет. В регионе работает программа по мелиорации, и заготовители кормов могут гарантировать их поставку независимо от погодных условий. Конечно, нужна единая площадка, однако и на нынешнем этапе потребности фермеров есть кому удовлетворить.

- Что предстоит сделать ГУП «Велес» в ближайшие годы, какие стратегические цели вы для себя определяете?

- Предприятию дано поручение главы региона улучшить селекционно-племенную работу на территории области. Здесь нужно выделить несколько направлений, для реализации которых мы очень рассчитываем получить поддержку регионального правительства. Во-первых, мы ставим задачу приобрести лабораторное оборудование, создать банк семени, обеспечить строгий учет имеющегося в области поголовья племенных животных. Этот опыт успешно применяется в Подмосковье, Мордовии.

Мы подготовили целевую программу по племенной селекционной работе, которая включает, прежде всего, налаживание системы реализации высокотехнологичной животноводческой продукции - семени, эмбрионов. И планируем после согласования в министерстве сельского хозяйства Самарской области презентовать ее на XVI Поволжской агропромышленной выставке. Программа рассчитана на пять лет. Если все участники агропромышленного сектора по производству молока и мясной продукции будут ориентированы на результат, то он обязательно будет достигнут. Именно так мы работаем в последние два года.

В сфере АПК чувствуется государственный интерес к развитию села, начали решаться вопросы, которые раньше годами стояли без движения



БИЗНЕС

ПРОЕКТ



СЕРГЕЙ ВОЗНЕС

«На земле можно и нужно работать»

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

В середине 80-х годов прошлого века сельское хозяйство в Советском Союзе начало медленно, но верно приходить в упадок. «Перестроечные» годы и первые шаги новой свободной экономики ускорили этот процесс. Но, несмотря на почти повсеместный пессимизм и разорение конца XX века, остались в стране люди, работающие и зарабатывающие на земле.

РОДОМ ИЗ СССР

Крестьянско-фермерское хозяйство индивидуального предпринимателя **Натальи Кузьминой** было официально зарегистрировано в селе Мосты Пестравского района Самарской области в феврале 2013 года, но его история началась задолго до этого. С 80-х годов (на протяжении всей семейной жизни) личное подсобное хозяйство супруги **Наталья Анатольевна** и **Владимир Николаевич** вели вместе, благо у главы семьи ветеринарное образование и опыт работы в животноводстве.

В 90-е годы, когда не стало совхоза, в котором работали супруги Кузьмины, было принято решение укреплять ЛПХ. Подросшие дочь и сын активно помогали родителям.

В 2009 году семья Кузьминых впервые обратилась за помощью к государству. **Наталья Анатольевна** с мужем приняли участие в госпрограмме, составили два бизнес-плана - по молочному производству и по мясному животноводству, получили по 58 тысяч рублей каждый. На эти деньги купили старенький трактор Т-40,

косилку, грабли, тракторную телегу.

ДАЛЬШЕ - БОЛЬШЕ

Дело у энтузиастов пошло. Кузьмины отработали по программе, отчитались по субсидиям, увеличили поголовье с 4 до 16 коров. А в начале прошлого года зарегистрировали крестьянско-фермерское хозяйство. Взяли кредит в Россельхозбанке, купили сельхозтехнику - трактор МТЗ-82, увеличили поголовье коров. При этом **Наталья Кузьмина** особое внимание уделяет качеству молока и переработанной продукции. Проблем со сбытом КФХ не испытывает. «Хватило бы сил удовлетворить все запросы», - улыбается **Наталья Анатольевна**. В КФХ содержатся коровы черно-пестрой Ярославской породы, молоко которых отличается высокой жирностью, а сами животные устойчивы к характерным заболеваниям. «Мы сдаем утренний и вечерний удой на Пестравский молокозавод, - делится секретами успеха **Наталья Кузьмина**. Молоко хозяйства сертифицировано первым сортом, за это начисляются региональные и федеральные субсидии. Обеденный удой Кузьмины перерабатывают сами, часть реализуют в двух магазинах, которые открыла их дочь, остальное - разбирают односельчане. На текущий период поголовье КРС в КФХ достигло 63 голов, из которых 31 - это дойные коровы.

«Наши дети, уехавшие до этого в Самару, сегодня вернулись в село, работают и живут со своими семьями здесь, - говорит **Наталья Кузьмина**. - Сын работает на тракторе, он нарасхват в селе - всем нужна помощь квалифицированного специалиста по сельхозтехнике. Дочь с мужем открыли два магазина, помогают нам с

реализацией молока и молочной продукции, кроме того, будучи профессиональными юристами, они ведут дела хозяйства. И городской снохе нашлась работа на селе. Она заведует сельской библиотекой и обучает детей искусству танца и песни. И это - главный результат нашей с мужем работы. Село сегодня вновь обрело будущее, есть уверенность в завтрашнем дне, у молодежи есть понимание, что жить нужно на земле».

ЗЕМЕЛЬНЫЙ ВОПРОС

Администрацией Пестравского района было выделено 5 га земли для ведения сельскохозяйственной деятельности, арендуется животноводческая база со всеми коммуникациями. От асфальтированной дороги, идущей в Пестравку, ведется насыпь щебеночной дороги к ферме, это значительно облегчит вывоз товаров всевозможного. За это **Наталья Кузьмина** говорит большое спасибо главе сельского поселения **Мосты Александру Цуцкареву**.

Сегодня крестьянско-фермерское хозяйство строит большие планы на будущее. **Наталья** и **Владимир Кузьмины** хотели бы довести поголовье до 100 коров, а также построить новый доильный зал с современным оборудованием. Кроме того, есть замыслы и по развитию перерабатывающих мощностей, благо помещение с коммуникациями есть, где планируется запустить изготовление мясных полуфабрикатов.

«Сегодня на земле работать можно и нужно, - заявляет **Наталья Кузьмина**. - В сфере АПК чувствуется государственный интерес к развитию села, начали решаться вопросы, которые раньше годами стояли без движения».

Рентабельная работа по всем фронтам

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

Созданное три года назад в Пестравском районе ООО «Агроресурс» сегодня успешно развивается по нескольким направлениям: сельчане засевают в общей сложности более десятка культур - технических, зерновых и бобовых, - на площади около 14 тысяч га. Кроме того, здесь занимаются разведением овец. Об этом нам рассказала **Ирина Казачкова**.



ООО «Агроресурс», работающее в селе Тяглое Озеро Пестравского района Самарской области, было создано в 2011 году. С самого начала компания стала работать по нескольким направлениям.

Основным видом работ для компании является растениеводство. Засевают широкий спектр культур - и технические, и зерновые, и бобовые. В общей сложности компания обрабатывает около 14 тысяч га. «В 2014 году мы засеяли почти 6 тысяч га зерновыми культурами, - говорит руководитель компании **Ирина Казачкова**. - Из них озимой пшеницы, которую сейчас как раз убираем, более 3,5 тысячи га».

С учетом сложных климатических условий и местами проблемных почв, аграрии добились неплохой урожайности - в среднем 20 центнеров с гектара. «Конечно, это не предел, - подчеркивает руководитель «Агроресурса». - В наших планах поднять планку урожайности, в том числе и за счет закупки элитных семян. В следующем году засеем поля в основном только качественными семенами». Для выполнения всего комплекса агротехнических работ у компании есть машинно-тракторный парк. В собственности «Агроресурса» сегодня 5 комбайнов, 16 тракторов, а также весь необходимый инвентарь, которого достаточно для имеющегося объема посевных площадей.

По словам **Ирины Казачковой**, позитивные складываются и взаимодействие организации с государством. Ежегодно компания получает субсидии в соответствии с объемом площадей, засеваемых зерновыми культурами.

Единственным сложным моментом, по мнению руководителя «Агроресурса», является непредсказуемая волатильность цен на зерновом рынке. Невозможно предугадать, какая будет динамика цен на ту или иную культуру, разве что

есть вполне предсказуемая ее зависимость от урожайности и разнообразия посевов. **Ирина Казачкова** считает, нужно засеивать как можно большее количество разных культур, чередуя их из года в год. Это и для почвы благоприятно, и от ценовых скачков защищает.

Что касается животноводства, руководитель компании **Ирина Казачкова** сделала ставку на разведение овец. На текущий момент поголовье стада насчитывает почти 1100 животных. Причем изначально особое внимание уделялось качеству - отара состоит только из овец северо-кавказской мясо-шерстной породы. Условия для них созданы соответствующие - в 2013 году была полностью реконструирована база. Как результат - высокие показатели по приплоду: в текущем году на 100 овцематок пришлось по 120 ягнят. По словам **Ирины Казачковой**, мясным животноводством «Агроресурс» не занимается, компания реализует ягнят, а также шерсть.

Заготовку кормов компания ведет самостоятельно. Общая площадь, используемая под посевы однолетних и многолетних трав на корма, составляет почти 400 га.

Работники компании в основном местные - из Тяглое Озера, из ближайших сел - Майского, Мостов, из соседней Саратовской области. На предприятии круглогодично заняты 67 человек, из них 23 - механизаторы.

По словам **Ирины Казачковой**, ситуация с кадрами стабильная, люди получают достойную зарплату и дорожат своей работой. И это неудивительно, благодаря использованию современных технологий и грамотному управлению ООО «Агроресурс» работает стабильно и является рентабельным.

На правах рекламы



ЮЛИЯ РЫЦОВА



На центральной площади района открыта доска почета, стараемся активизировать работу по привлечению к активной жизни, спорту и отдыху

ИНТЕРВЬЮ



ВЛАДИМИР КОТИМШИН

В ЭТОМ ГОДУ ИСПОЛНИЛОСЬ 205 ЛЕТ СО ДНЯ ОСНОВАНИЯ РАЙОННОГО ЦЕНТРА - СЕЛА АЛЕКСЕЕВКА. ЗА ГОДЫ СВОЕГО СУЩЕСТВОВАНИЯ СЕЛО ВЫРОСЛО ИЗ ОДНОЙ ЗЕМЛЯНКИ ДО КРУПНОГО РАЙОННОГО ЦЕНТРА С НАСЕЛЕНИЕМ БОЛЕЕ 4,5 ТЫС. ЧЕЛОВЕК. К СОЖАЛЕНИЮ, НЕСКОЛЬКО ЛЕТ РАЙОН ОТНОСИЛИ К ЧИСЛУ ДЕПРЕССИВНЫХ, ОДНАКО ЗА ПОСЛЕДНИЕ ТРИ ГОДА ПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ ДИНАМИКА НАБЛЮДАЕТСЯ ВО МНОГИХ СФЕРАХ СЕЛЬСКОЙ ЖИЗНИ. О ПРИЧИНАХ ПОЗИТИВНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ РАССКАЗЫВАЕТ ГЛАВА МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА АЛЕКСЕЕВСКИЙ АЛЕКСАНДР УКОЛОВ

НАТАЛЬЯ КОЛОКОЛЬЦЕВА

«МЫ ВХОДИМ В ДЕСЯТКУ ЛУЧШИХ РАЙОНОВ ПО ИНВЕСТИЦИЯМ»

- В ЭТОМ ГОДУ ИСПОЛНИЛОСЬ 205 ЛЕТ СО ДНЯ ОСНОВАНИЯ АЛЕКСЕЕВКИ. Как отмечает юбилей?

- 12 июня проведено одно из самых значимых мероприятий, посвященных 205-летию юбилею села, которые будут проведены в этом году. На центральной площади района открыта почетная доска, награждены заслуженные труженики - алексеевцы, проведено чествование пожилых людей-земляков, подвели итоги по благоустройству села. Жителей Алексеевки развлекали творческие коллективы. На конец сентября запланировано проведение большого праздника, на который приглашены «Волжский народный хор», мастера верховой езды и джигитовки из Борского и Самары, а также будут организованы «Степные толстовские скачки». К сожалению, сельчане сейчас не очень активно посещают дома культуры, поэтому стараемся активизировать работу по привлечению к активной жизни, спорту и отдыху, организовывая различные мероприятия и праздники. На праздники, посвященные годовщине основания района или села, люди приходят с семьями, с друзьями. В 2013 году масштабное проведено 85-летие района с костюмированным представлением, выставкой современной сельскохозяйственной техники, выступлением народных коллективов. 2014 год - 215-летие со дня основания села Патровка. Ежегодно проводим мероприятия, посвященные чествованию Льва Толстого, который на протяжении 20 лет ежегодно бывал в Алексеевском районе.

- Вы неоднократно говорили о неблагоприятном расположении района для аграрного производства. А показатели растут. За счет чего?

- Действительно, из 27 районов Самарской области у Алексеевского самые негативные природные данные. Ветер - сухой господствует на территории нашего района, унося при этом до 4-5 центнеров урожая с гектара. В зоне рискованного земледелия области находятся

семь районов, но если в остальных шести среднегодовые осадки составляют 450 мм, то у нас только 350 мм. И бонитет почвы по баллам самый низкий. Соответственно, и урожайность тоже невысокая. По итогам прошлого года район занял 23 место в губернии, но это уже не 26-27, как было раньше. Валовый сбор увеличился за счет введения в эксплуатацию ранее неиспользованных земель. Так, если три года назад в обработке находилось только 64-68 тысяч гектаров, то в этом году мы вспахали и засеяли 101 тыс. га. Всего в районе 149 тысяч гектаров обрабатываемых угодий. Но не все из них нам пока удается вернуть в аграрное производство, максимум - 120 тысяч га. На остальной площади - поросль карагача, который очень сложно выкорчевывается, да и нет смысла обрабатывать солончковые и склоновые почвы. Главное, за счет чего мы начинаем поднимать урожайность, это приход в район крупных инвесторов. 25 тысяч гектаров находится в обработке у фермера из Большечерниговского района, 5 тыс. га - у фермера из Большой Глушицы, 6 тыс. га - у фермера из Нефтегорского района и т.д. Благодаря этому удалось не только вернуть в производство ранее заброшенные земли, но и показать местным аграриям новую культуру ведения хозяйства, которая позволяет получать на одной и той же площади более высокие урожаи. И если раньше почти все наши предприниматели вели себя пассивно, не желая осваивать современные технологии и технику, довольствуясь тем, что у них есть, то сейчас они вынуждены конкурировать. Им приходится повышать зарплату сотрудникам, чтобы те не ушли работать в другие хозяйства. А чтобы платить достойную зарплату, необходимо повышать урожайность за счет грамотной обработки земли с использованием современной техники, элитных семян, экономически выгодных культур. Как результат, в этом году новой техникой в районе закуплено на 97 млн рублей. Помимо подсолнечника, у нас теперь выращиваются и нут, и рыжик, и соя. И если в 2011 году в районе не было ни одного при-

большого хозяйства, то сейчас уже 47% сельскохозяйственных предприятий имеют прибыль. И я уверен, что этот процент будет расти. Так, по сравнению с прошлым годом, в два раза выросло внесение удобрений. Без этого на наших почвах с низким показателем плодородности получить не то чтобы высокие, а приемлемый урожай невозможно. Поэтому прогноз на уборочную кампанию текущего года неплохой, учитывая и то, что погода пока достаточно благосклонна к нам. Отмечу, что в этом году мы еще планируем провести круглый стол по проблемам сельскохозяйственного производства, на котором аграрии будут делиться положительным опытом хозяйствования.

- В прошлом году в области была введена новая система стимулирования муниципалитетов. Удалось ли вам достичь требуемых показателей?

Наш бюджет получает финансовые вливания по договорам социального партнерства, которые идут на спортивные сооружения, объекты культуры, на участие в федеральных и областных программах

- С 2013 года обязательным условием получения стимулирующих выплат стало выполнение плановых заданий, закрепленных за каждым поселением и муниципальным районом. Выполнение плановых заданий в 2013 году на 109,1% позволило заработать району 27,9 млн рублей. Реализация новой формы финансовой поддержки местных бюджетов по инициативе губернатора Самарской области Н.И. Меркушкина способствует усилению ответственности руководителя за конечный результат. Глава района и глава сельского поселения заинтересованы в достижении плановых показателей и в конечном итоге в развитии территории, за которую они в ответе. Это и объем закупки молока, скота и птицы во всех категориях хозяйств, поголовье и валовый сбор зерновых культур. Компенсация затрат на ГСМ, на закупку сельскохо-

зяйственной продукции - все это серьезно стимулирует аграриев на повышение эффективности работы.

- Следовательно, о депрессивности Алексеевского района можно забыть?

- Депрессивность района не врожденная, социально-экономическое положение можно изменить, что мы и делаем. Пусть пока небольшими шагами, но мы движемся вперед к позитивным изменениям практически во всех сферах жизни. Последние два года район входит в десятку лучших муниципальных образований по инвестициям, индексу промышленного производства. Независимый социологический опрос населения района, проведенный в 2013 году, показал, что алексеевцы довольны и предоставлением жилищно-коммунальных услуг, и пассажирскими перевозками, и состоянием социальной сферы, и работой органов местного самоуправления.

- Если говорить о социальной сфере, то в каком состоянии находятся школы и детсады района? Продолжает ли молодежь массово уезжать из Алексеевки? Как привлекаете кадры для работы в селе?

- В Алексеевском районе не осталось школ, которые требуют капитального ремонта. Положительная динамика и относительно детских садов. В 2015 году планируется реконструкция детского сада в селе Патровка и строительство детского сада на 40 мест в поселке Ильичевский. И при существующей демографической ситуации в районе в ближайшие годы очередности в детские дошкольные учреждения в районе не будет.

А вот с учреждениями культуры ситуация сложнее - многие сельские клубы сейчас требуют капитального ремонта и оснащения. Для этого требуются очень большие средства, которых из областного бюджета нам пока не выделяют, направляя финансы на решение более насущных проблем. Но мы не

стали ждать лучших времен, на средства, поступающие к нам по договорам социального партнерства, производится ремонт кровли этих зданий. Уже провели подобные работы в сельском Доме культуры поселка Авангард и села Патровка. В 2014 году планируем заняться СДК в селе Ореховка. Все это - первые шаги к сохранению зданий в надлежащем состоянии.

Благодаря организациям, занимающимся добычей нефти на территории района, наш бюджет получает финансовые вливания по договорам социального партнерства, в 2014 году эта сумма составит около 32 млн рублей, которые пойдут на спортивные сооружения - 10,0 млн руб., на объекты культуры - 4,0 млн руб., на участие в федеральных и областных программах, где требуется софинансирование.

Миграционный отток населения имеет место быть, в основном это, конечно, молодежь. Проводится активная работа по изменению ситуации, встречи с выпускниками, представителями вузов, работодателями, экскурсия в образовательные учреждения на «дни открытых дверей». На селе есть где работать, и зарплата сейчас, особенно у специалистов, достойная. Дефицит специалистов наблюдается в сферах образования, здравоохранения, культуры, сельского хозяйства. Например, в настоящее время в районе 66 клубных работников, но только 16 из них имеют специальное профессиональное образование. В настоящее время в рамках разработанной «дорожной карты» оплата труда работникам культуры значительно возросла. За счет этого мы рассчитываем смягчить кадровую проблему. Специалистам, приезжающим в район, мы готовы предоставить жилье как в рамках областных жилищных программ, так и за счет местного бюджета. Так, в 2014 году впервые планируется приобретение за счет средств местного бюджета двух квартир для молодых специалистов, начинающих трудовую деятельность в селе. Кроме того, в рамках ФЦП «Устойчивое развитие сельских территорий на 2014-2017 годы и на период до 2020 года» планируется обеспечить 7-10 семей.



КОММЕНТАРИИ

АНАЛИТИКА

«С федералами работать сложно»



АЛЕКСАНДР КИРЕЕВ,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ОАО «САМАРСКИЙ ХЛЕБОЗАВОД №5»:

- Фирменная сбытовая сеть в наши дни играет скорее имиджевую роль. Если 10 лет тому назад фирменная сеть решала ряд проблем предприятия за счет высокой оборачиваемости ресурсов, то сейчас мы приходим к системе дистрибуции через федеральные и региональные сети. Фирменная торговля с каждым днем теряет свою актуальность. Пока у нас осталось 20 точек по Самаре.

С федералами же работать сложно. Однако реализовывать продукцию можно массово только через них, так как их доля розничного рынка растет. Однако когда одна сеть занимает 25% доли реализации одного предприятия, то начинается диктование условий, ситуация своего рода монополии, точнее монополии. Я не могу не согласиться с их условиями, какими бы сложными они ни были, так как одномоментно потерять такую долю реализации бизнес себе позволить просто не может. По правилам, диктуемым ключевым покупателем, живет весь мир розничной торговли, и другого пути у нас нет. Стараемся искать компромисс.

«Фирменная сеть нужна в том или ином объеме»



ВЛАДИМИР ЕРОШИН,
ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО
ДИРЕКТОРА ЗАО «САМАРСКИЙ
БУЛОЧНО-КОНДИТЕРСКИЙ КОМБИНАТ»:

- Решающим фактором успеха на рынке является выбор покупателя и присутствие на полках магазинов продуктовой розницы. Развитие федеральных сетей оказывает влияние на рынок. Местным сетям и одиночным магазинам с каждым днем все сложнее с ними конкурировать, и чем большая доля ассортимента реализуется через федеральные сети, тем более высокие показатели может достичь производитель. Поэтому, несмотря на то, что с федеральными сетями местным производителям работать сложно, это единственный путь к потребителю. Это общероссийская и мировая тенденция. Развитием своей собственной фирменной сети мы также занимаемся. Но на фоне сотен магазинов федеральной розницы наше фирменное присутствие всегда будет недостаточным, на данный момент у нас около 20 точек. Наши возможности по развитию сети намного более скромные, и мы не ставим задачи по доминированию над федеральными сетями, этого просто не нужно делать. Преимущества фирменной торговли очевидны: выше маржа, быстрее оборачиваемость ресурсов, самый широкий ассортимент, возможность обкатывать новинки и получать отклики покупателей.

«Спрос на хлебобулочные изделия за год снизился на 8-10%»



АРТЕМ СПИВАКОВ,
ДИРЕКТОР ВОЛЖСКОГО ФИЛИАЛА
X5 RETAIL GROUP:

- В целом покупательский спрос на хлебобулочные изделия, по сравнению с 2013 г., снизился на 8-10%. Спрос на отдельные группы хлебобулочных изделий имеет разнонаправленный характер: на мелкоступную продукцию вырос в среднем на 30%, также вырос на пшеничный хлеб (8%) и хлебцы (20%), на хлеб из ржаной муки спрос упал на 14%. В настоящее время часть покупателей уделяют большое внимание здоровому питанию, поэтому ходовым товаром стал хлеб из отрубей, с наполнением из различных зерен и сухофруктов, а также хлебцы. Можно отметить, что сегодня в приоритете горячий неупакованный хлеб. По сравнению с регионом Москва, жители Самарской области хлеб употребляют в 3 раза меньше. В Москве большим спросом пользуется хлеб собственной торговой марки «Красная цена» компании X5.

«Хлеб нужно делать руками»



СЕРГЕЙ АНАНИЧЕВ,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР КОМПАНИИ
«НОВОСЕМЕЙКИНСКИЙ ХЛЕБ»:

- Наш хлеб мы делаем на опаре. Этот способ предусматривает ручной труд. Его достают вручную, взвешивают тесто, потом также вручную помещают в формы. Тесто должно выстаиваться два раза. Первый раз как опара, второй раз - в формах. И если чуть-чуть задержать постановку в печь, то хлеб уже не поднимется, будет плоским. При этом такую технологию очень сложно запустить с «нуля», но мы на ней уже давно работаем. А вот когда тесто выпекают в новых печах, то используют тестоделитель - это огромная машина, благодаря которой тесто само опрокидывается в бункеры, и все характеристики определяются автоматически объемно-весовыми дозаторами. Понятно, что ручное производство повышает себестоимость продукции. Мы пытались использовать тестоделитель, но, к сожалению, он негативно влияет на качество продукции, пропадает нужная пористость теста. Тестомесильная машина у нас тоже осталась с тех, советских времен. Современные «рвут» тесто, что негативно сказывается на внешнем виде и качестве, а та, что есть у нас, работает очень нежно, почти как человеческие руки. Не надо забывать и о том, что многие производители пользуются разными добавками, используя современные тестоделители и улучшители, что позволяет уменьшить количество работающих и сократить расходы.

На минимальных оборотах

ПО ИТОГАМ 2013 ГОДА ХЛЕБОПЕКАРНАЯ ОТРАСЛЬ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ПОКАЗАЛА РЕЗУЛЬТАТ В 105,6 ТЫС. ТОНН ПРОДУКЦИИ. ЭТО ПОЧТИ НА 5% МЕНЬШЕ, ЧЕМ ГОДОМ РАНЕЕ

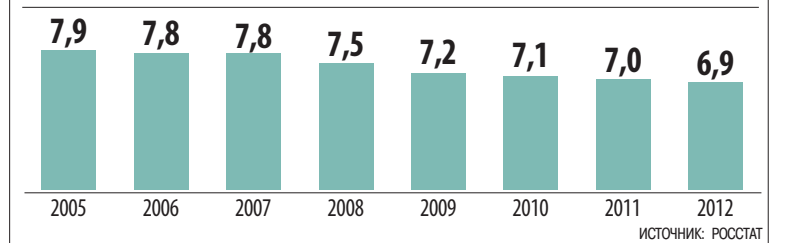


АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

Основные игроки - хлебозаводы - работают на минимальной рентабельности, к тому же их подкосил резкий рост цен на зерно в последние 2-3 года. Кроме того, сам по себе объем хлебного рынка стабильно падает.

На территории Самарской области деятельность по производству хлеба и хлебобулочных изделий осуществляют более 100 предприятий. Основной хлебобулочной продукцией в Самарской области являются 10 городских хлебопекарных предприятий и 22 хлебопекарных предприятия общепитового назначения, кроме того, деятельность по производству хлебобулочных изделий осуществляют пекарни. Хлебозаводы вырабатывают 70% всей продукции. В настоящее время ежедневно в Самарской области вырабатывается около 280 тонн хлебобулочных и более 8 тонн кондитерских изделий, более 300 наименований, в том числе социальные сорта хлеба и хлеб лечебно-профилактического назначения.

Производство хлеба и хлебобулочных изделий в России, млн т



В целом по области производство хлеба и хлебобулочных изделий за 2013 год составило 105600,7 тонны (95,6% по отношению к 2012 году). Снижение выработки хлеба и хлебобулочной продукции определено исключительно потребительским спросом, в связи с изменением структуры питания населения, - отмечают в региональном Минсельхозе.

По состоянию на 2.06.2014 года средние отпускные цены на хлеб составляют 35,3 руб./кг за хлеб пшеничный из муки высшего сорта и 30,6 руб./кг - за ржано-пшеничный. При этом в ведомстве уверяют, что с начала текущего года отпускные цены на хлеб и хлебобулочные изделия хлебопекарными предпри-

яти не повышались. Тем не менее, по данным ГБУ «Самара-АРИС», за период с 20 января по 16 июня 2014 года в Самарской области средняя розничная цена на муку выросла на 4,64%, на ржаной хлеб - на 3,85%, на хлеб 1-го и 2-го сортов - на 4,98%.

При анализе данных статистики становится ясно, что Самара - не только реальный конкурент Нижнему Новгороду в борьбе за статус окружной столицы, но и самый дорогой город Поволжья. Причем на примере хлебобулочной продукции это особенно заметно. Розничные цены на хлеб в Самаре превышают средние по ПФО примерно на 17,5%, а разница с самыми низкими в округе достигает 46% (см. таблицу).

Индекс. «Волга Ньюс». Пищевая промышленность. Популярность. ТОП-20

ПЕРСОНЫ		Организации					
1	Жаркова Мария.....2 598	2 465	▲	1	Родник.....10 188	9 977	▲
2	Меркушкин Николай.....2 537	-118	▼	2	Росаггольрегулирование.....10 096	9 342	▲
3	Альтергот Виктор.....2 341	885	▲	3	Арбитражный суд Самарской области.....8 097	5 734	▲
4	Корнев Владимир.....1 447	1 009	▲	4	Самарлакто.....4 533	3 436	▲
5	Сомов Николай.....1 392	-261	▼	5	Далпоне.....4 237	3 237	▲
6	Мербаум Александр.....1 223	1 165	▲	6	Министерство сельского хозяйства СО.....3 058	2 811	▲
7	Шшишкин Андрей.....1 223	1 165	▲	7	Россельхозбанк.....2 547	2 08	▲
8	Галлямов Роберт.....1 223	1 165	▲	8	Цыпочка (ТД).....1 959	1 959	▲
9	Кузичкин Олег.....1 140	-538	▼	9	ФНС.....1 866	557	▲
10	Пак Петр.....1 122	698	▲	10	Сбербанк.....1 840	1 294	▲
11	Неустров Алексей.....1 083	936	▲	11	Жигулевский водочный завод.....1 741	1 178	▲
12	Григорьевский Юрий.....916	916	▲	12	Новокуйбышевское молоко.....1 737	-2 777	▼
13	Гордеев Александр.....916	916	▲	13	Обшаровская птицефабрика.....1 665	1 665	▲
14	Спиваков Артем.....916	916	▲	14	Роспотребнадзор.....1 553	1 470	▲
15	Сокол Александр.....784	784	▲	15	РОСБИ.....1 459	-1 226	▼
16	Кобенко Александр.....700	700	▲	16	Винзавод Тольяттинский.....1 457	710	▲
17	Сулдин Андрей.....669	611	▲	17	Радна.....1 367	-609	▼
18	Богданов Виктор.....645	454	▲	18	Красноярское молоко.....1 323	1 066	▲
19	Волков Борис.....626	626	▲	19	Жигулевское пиво.....1 262	-302	▼
20	Хациев Чапай.....624	624	▲	20	У Пальча.....1 202	1 202	▲

ИСТОЧНИК: ТОП-100 АГРОПРОМСАМАРА.РФ

Единственным новичком в рейтинге оказался Владимир Корнев, в течение 2013 года ставший единоличным владельцем ООО «Жигулевский водочный завод». Кроме того, первую строчку занял директор по связям с общественностью представительства «Волга» ГК Далпоне Мария Жаркова. Большой интерес общественности и прессы вызвала новость о закрытии производственной площадки в Тольятти.



По данным Росстата, за период с 2005 по 2012 год производство хлеба и хлебобулочных изделий в России сократилось почти на 13%

АНАЛИТИКА



КОРНИ ПРОБЛЕМЫ

По мнению специалистов Института конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР), ситуация на зерновом рынке - традиционно главный ценоформирующий фактор мукомольной отрасли. Минимальный в современной истории России валовой сбор пшеницы и ржи в 2012 году и конкуренция мукомолов с животноводами и экспортерами за пшеницу обусловили резко повышательный тренд зернового рынка начиная со второй половины 2012 года.

Бурный рост цен на муку начался в конце июня. При этом цены на нее рванули вверх более стремительно, чем цены на зерно. Уже в начале мукомольного сезона (август) 2012 года на всех основных базисах ценники на пшеничную муку превысили исторический максимум апреля-мая 2008 года. Вслед за удорожанием муки выросли и цены на хлебобулочные изделия. И несмотря на смену тренда на мукомольном рынке, значительного падения цен на прилавках поволжских супермаркетов отмечено не было. «Как показывает анализ, в периоды заметного снижения цен на зерно и муку адекватного снижения цен на хлеб и хлебобулочные изделия обычно не отмечается», - говорится в аналитическом исследовании ИКАРа.

КАПРИЗНЫЙ ПОКУПАТЕЛЬ

Немалой головной болью для производителей хлеба является и четко обозначившаяся в последние годы тенденция к снижению потребления хлеба. По данным Росстата, за период с 2005 по 2012 год производство хлеба и хлебобулочных изделий в России сократилось почти на 13%. «Покупатели все чаще стараются покупать

хлеб в меньшей фасовке, - говорит заместитель генерального директора БКК **Владимир Ерошин**. - Еще недавно стандартный размер буханки хлеба был 0,6-0,7 кг, сейчас вес сдвигается в сторону 0,3-0,4 кг. Как следствие объемы продаж в тоннаже снижаются. Покупатель хлеба теперь берет домой буханку в два раза меньше, чем раньше, и ограничивает себя в потреблении, считая такое потребление достаточным».

«С ростом платежеспособности населения хлебобулочные изделия замещаются мясными продуктами, оригинальной выпечкой», - рассуждает президент холдинга «Стойленская Нива» **Дмитрий Древянский**.

Второе, не менее популярное объяснение наметившейся тенденции заключается в том, что в России все большее число жителей стремятся к здоровому образу жизни и борьбе с лишним весом. На этом фоне растет популярность инновационных продуктов - хлебов диетического и лечебно-профилактического направления, содержащих зерновые смеси, отруби, фруктозу, мед, орехи, овощные и фруктовые добавки. Однако пока на долю таких продуктов приходится всего лишь около 5-7% от общего объема продаж. Впрочем, как уверяют производители, потребность населения в группе диетических хлебов и хлебов, обогащенных витаминами, будет расти.

«Происходит перераспределение предпочтений: спрос смещается в сторону хлебов, обладающих дополнительными преимуществами, отличающихся оригинальностью рецептур, форм, декора, упаковки. Перспективные функциональные и диетические хлеба, национальные, мелкоштучные

Анализ потребительских цен на муку и хлебобулочную продукцию в Самаре и ПФО по всем каналам реализации по состоянию на 16.06.2014

Продукт	Цена в Самаре	Средняя по ПФО	Максимальная в ПФО	Минимальная в ПФО	Цена в Самаре по сравнению со средней в ПФО	Цена в Самаре по сравнению с минимальной в ПФО
 Мука пшеничная, кг	27,31	24,73	28,19 (Пермь)	22,87 (Оренбург)	+10,43%	+19,41%
 Хлеб ржаной, ржано-пшеничный, кг	35,89	30,46	35,89 (Самара)	25,19 (Саратов)	+17,83%	+42,48%
 Хлеб и булочные изделия из пш. муки 1 и 2 сортов, кг	39,83	34,0	39,83 (Самара)	27,21 (Пенза)	+17,18%	+46,38%

ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ ГБУ «САМАРА-АРИС»

слобные и слоеные изделия, хлеба премиум-сегмента», - подтверждает Дмитрий Древянский.

Подобная динамика рынка не может не влиять на финансовые показатели производителей. По данным исследования, проведенного нашей редакцией, средняя рентабельность хлебопекающих предприятий Самарской области колеблется в коридоре 2-4%.

ЛОЖКА МЕДА

Впрочем, есть и определенные позитивные моменты. Все эксперты сходятся во мнении, что на современном хлебном рынке ситуация не критичная, предприятия работают, пусть и с минимальной, но положительной рентабельностью. В региональном Минсельхозе состояние хлебопекарной промышленности Самарской области характеризуют довольно высокой автоматизацией производственных процессов, широким ассортиментом выпускаемой продукции и внедрением инновационных технологий.

В целях увеличения конкурентоспособности на хлебопекарных предприятиях Самарской области активно

проводится комплексная модернизация производства, вводится в эксплуатацию новое оборудование и внедряются новые технологические линии. За 2013 год на крупных хлебопекарных предприятиях Самарской области произведена модернизация на общую сумму более 230 млн рублей. В декабре 2013 года запущена новая хлебопекарная линия для производства формового хлеба и батончиков на ОАО «Самарский хлебозавод №5», мощность линии составляет 23 тонны в сутки. В этом году ЗАО «Самарский булочно-кондитерский комбинат» запустило комплексную поточно-механизированную линию, мощность которой - 12,5 тонн в сутки и ОАО «Хлеб» в городе Сызрань запустило линию по производству хлеба пшеничного и хлеба ржано-пшеничного, мощности которых составляют 20 тонн в сутки и 12 тонн в сутки соответственно.

Коллективы хлебопекарных предприятий активно работают по основным направлениям, включающим не только изучение спроса покупателей и увеличение ассортимента вырабатываемой продукции, но и усовершенствование кон-

курентной стратегии на региональном рынке.

«Хлебозаводы области обладают устойчивой репутацией, выпускают высококачественную продукцию. Квалифицированный персонал, уникальное сочетание современного оборудования и классических технологий, многоуровневая система контроля качества продукции являются основой успеха работы хлебозаводов и позволяют с уверенностью идти в будущее», - резюмируют в региональном Минсельхозе.

По оценкам Российской гильдии пекарей и кондитеров (РОСПИК), хлеб в России производят около 12 тыс. предприятий. Почти 98% из них - объекты малого и среднего бизнеса. По данным производителей, в 1990-е годы суточная норма потребления хлеба составляла до 250 г на человека в сутки, сейчас - около 170-190 г



ИНТЕРВЬЮ



ФОТО ПРЕДОСТАВЛЕНО АВТОРОМ

СОВРЕМЕННОЕ ХЛЕБОБУЛОЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО – ЭТО ТОНКОЕ СОВМЕЩЕНИЕ РЕЦЕПТУР, ИСПЫТАННЫХ ДЕСЯТИЛЕТИЯМИ, С ВНЕДРЕНИЕМ СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, НАХОЖДЕНИЕ БАЛАНСА МЕЖДУ ВЕРНОСТЬЮ ТРАДИЦИЯМ И НОВАТОРСТВОМ. ПО КРАЙНЕЙ МЕРЕ, ИМЕННО ТАКИМ ВИДИТ ЕДИНСТВЕННО ВЕРНЫЙ ПУТЬ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ЗАО «САМАРСКИЙ БУЛОЧНО-КОНДИТЕРСКИЙ КОМБИНАТ» ВЛАДИМИР ЕРОШИН

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

«Общая тенденция к снижению потребления хлеба продолжается»

- Каковы результаты деятельности вашей компании за I квартал 2014 года?

- Результаты 2014 года в сравнении с 2013-м не оправдали ожиданий. Мы это связываем с тем, что в 2014 году религиозные праздники прошли намного раньше, чем они обычно бывают. Так сложилось, что в период праздников мы теряем реализацию традиционных хлебобулочных изделий, но приобретаем продажи куличей. Также можно констатировать продолжение общей тенденции к снижению потребления хлеба.

Хорошо идут продажи мелкоштучных сдобных изделий: рулетов, слоек, круассанов. Традиционный хлеб – кирпичи ржаного и пшеничного хлеба – демонстрирует тенденцию к снижению продаж. Батонные изделия продаются стабильно. Такие результаты я связываю с общим трендом на рынке хлебобулочных изделий. Покупатели все чаще стараются покупать хлеб в меньшей фасовке. Еще недавно стандартный размер буханки хлеба был 0,6 – 0,7 кг, сейчас вес сдвигается в сторону 0,3 – 0,4 кг. Как следствие, объемы продаж в тоннаже снижаются. Покупатель хлеба теперь берет домой буханку, в два раза меньшую, чем раньше, и ограничивает себя в потреблении.

- Какова структура производства по хлебным изделиям в 2014 году?

- На данный момент сложилась следующая пропорция производства: 40% - это батонные изделия, 30% - хлеб, а 30% - мелкоштучные сдобные изделия. В этой пропорции доля батонов в последние годы стабильна, а доля хлеба замещается продажами мелкоштучных сдобных изделий. Сложно судить, насколько это является тенденцией рынка, и вот почему. В прошлом году с рынка ушли два крупных производителя – СХЗ №9 и «ТидБит», что привело к перераспределению их объемов между оставшимися игроками рынка. Покупатель сам решил, на кого переключиться. Появились и новые игроки. Рынок пока находится в динамической стадии. 2014 год уже должен быть годом выхода на стабильное состояние.

Решающим фактором успеха на рынке является выбор покупателя и присутствие на полках магазинов продуктовой розницы. Развитие федеральных сетей оказывает влияние на рынок. Местным сетям и одиночным магазинам с каждым днем все сложнее с ними конкурировать, поэтому чем большая доля ассортимента реализуется через федеральные сети, тем более высо-

ких показателей может достичь производитель. Поэтому, несмотря на то, что с федеральными сетями местным производителям работать сложно, это единственный путь к потребителю. Это общероссийская и мировая тенденция. Хотелось бы, чтобы наше сотрудничество было обоюдовыгодным.

Развитием своей собственной фирменной сети мы также занимаемся. Но на фоне сотен магазинов федеральной розницы наше фирменное присутствие всегда будет недостаточным, на данный момент у нас около 20 точек. Наши возможности по развитию сети намного более скромные, и мы не ставим задачи по доминированию над федеральными сетями – этого просто не нужно делать. Преимущества фирменной торговли очевидны: выше маржа, быстрее оборачиваемость ресурсов, самый широкий ассортимент, возможность обкатывать новинки и получать отклики покупателей. Поэтому фирменная сеть нужна в каком-то объеме. Хотя у нас есть радующие примеры, когда вокруг нашей точки вырастают федеральные или местные сети, а продажи не падают. Магазины уже 20 лет, и лояльность покупателей получается ярко выраженной. Однако много и не столь положительных примеров малых торговых точек, имеющих в ассортименте продукцию разных производителей, которым сложно конкурировать с появляющимися рядом сетевыми магазинами. Цены в крупных сетях на 15-20% дешевле, и мы теряем мелкие точки дистрибуции продукции. Поэтому мы наблюдаем рост реализации через федеральные сети и сокращение продаж через одиночные магазины.

ЕГО ВЕЛИЧЕСТВО РЫНОК

- В чем, на ваш профессиональный взгляд, причина банкротства ряда весьма известных производителей?

- Мне сложно судить о других предприятиях, но могу высказать соображения по поводу условий успешного выживания в современной конкурентной среде. Предприятие не должно стоять на месте. Надо постоянно двигаться вперед, обновлять и модернизировать производство, пробовать выпускать новую продукцию, ездить по стране, перенимать опыт и внедрять в Самаре. Качество продукции должно постоянно поддерживаться на высоком уровне. Сотрудничество с федеральными и местными торговыми сетями также относится к серьезнейшему фактору выживания на рынке.

- Какова структура издержек производства современного производителя при изготовлении традиционного хлеба?

- На нашем предприятии сложилась следующая структура издержек на хлеб: 25% - мука, 30% - заработная плата, 20% - налоги, 15% - энергоресурсы (вода, газ, отопление, электроэнергия), прочее сырье и упаковка, ГСМ, 8% - прочие затраты, 2% - прибыль. Очевидно, что стабильно растет цена на энергоресурсы, поэтому доля этого компонента также растет. Закупки сырья подвержены инфляции и иногда резким изменениям цен. Например, творог, используемый в ватрушках, за год вырос в цене на 30%. Также мы, как социально ответственный работодатель, обязаны из года в год повышать заработную плату. В последние пять лет, особенно в летний период, мы сталкиваемся с кадровой проблемой. В летний период усиливается текучесть кадров. С октября по майские праздники количество уволившихся примерно равно количеству принятых на работу, а летом (с мая по сентябрь) темп увольнений опережает темп найма на работу.

Предприятие не должно стоять на месте, надо постоянно двигаться вперед, обновлять и модернизировать производство, пробовать выпускать новую продукцию, ездить по стране и перенимать опыт

- Чувствуется ли конкуренция со стороны мини-пекарен?

- Конкуренция, конечно, ощущается. Однако их специализация - это более простой хлеб, например, кирпичи. Здесь с ними конкурировать трудно. На более сложных технологичных хлебах, таких как «Боярский» и «Бородинский», мы выигрываем и остаемся лидерами. Главное - это поддержание постоянного качества. Крупный производитель должен выигрывать именно на этом. Мини-пекарня хороша, когда можно приобрести хлеб теплым, ароматным, сразу из печи. Если этого нет, их преимущество для потребителей во многом теряется. В нашем случае плюсом является более длительный срок хранения. В каждом продукте есть свои преимущества.

БАЛАНС ИНТЕРЕСОВ

- Каких технологий производства вы придерживаетесь?

- Мы сочетаем новое и традиционное. Мы смогли с помощью самого современного оборудования на рынке воссоздать традиционную технологию, но на новом уровне. Поэтому скорее мы относимся к традиционным производителям. Разделка, выпечка, охлаждение новые, а замес теста и его рецептура уже 50-летней давности, традиционная. Многие идут другим путем. Меняют и упрощают замес и рецептуру. В современных условиях тяжелее и сложнее придерживаться старой рецептуры, но наши технологи пока настояли на соблюдении полувековых традиций, чтобы клиенты могли получать то качество продукции, к которому мы же их и приучили.

- Что было сделано за последние несколько лет в плане модернизации производства?

- В декабре 2013 года мы провели большую модернизацию. Нами была смонтирована новая поточная линия по производству батонных изделий. Она позволила снизить издержки и увеличить наши производственные мощности, что позволит нам теперь спокойно работать в периоды пиковой нагрузки в национальные праздники, когда спрос на хлеб особенно велик. Благодаря новой линии мы исключили влияние человеческого фактора на качество работы. От замеса теста до хлеба в фирменном пакете, упаковке, рука человека не трогает изделие. Также был поставлен кулер с бактерицидными лампами, что позволило увеличить срок реализации продукции с трех суток до пяти при сохранении всех качественных характеристик.

При проведении модернизации мы пользовались государственной поддержкой, согласно которой нам компенсировались 2/3 ставки рефинансирования по кредитным ресурсам, привлеченным для финансирования проекта. За последние три года это уже не первый случай использования государственной поддержки.

- Каковы перспективы на модернизацию производства в дальнейшем?

- Собираемся продолжать снижать издержки производства за счет дальнейшей модернизации производства и исключения тяжелого ручного труда. Если в прошлом году мы совершили существенный рывок в плане батонных изделий, то в наших будущих планах – аналогичные меры по производству мелкоштучных сдобных изделий и традиционного хлеба.



ИНТЕРВЬЮ



ФОТО ПРЕДОСТАВЛЕНО АВТОРОМ

С ОДНОЙ СТОРОНЫ, САМАРСКИЕ ХЛЕБОЗАВОДЫ РАБОТАЮТ НА МИНИМАЛЬНОЙ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ – ПОРЯДКА 4% В СРЕДНЕМ. С ДРУГОЙ, ВСЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ ВЫНУЖДЕНЫ ИГРАТЬ ПО ПРАВИЛАМ ФЕДЕРАЛЬНЫХ ТОРГОВЫХ СЕТЕЙ, КОТОРЫЕ ОБЕСПЕЧИВАЮТ ОСНОВНОЙ КАНАЛ ДИСТРИБУЦИИ. ВПРОЧЕМ, ПО МНЕНИЮ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ОАО «САМАРСКИЙ ХЛЕБОЗАВОД №5» АЛЕКСАНДРА КИРЕЕВА, ТАК РАБОТАЕТ ВСЬ МИР

НИКОЛАЙ БАЛЫКОВ

Монополия, или рынок покупателя

ПЛАНЫ И ИТОГИ

- Каковы промежуточные результаты работы в 2014 году?

- В 2014 году мы наблюдаем рост показателей бизнеса как по объему произведенной продукции, так и по прибыли. Не могу сказать, что нам такой результат легко дается. Весьма непросто складываются отношения с федеральными и региональными торговыми сетями. Улучшение показателей мы связываем с улучшением качества выпускаемой продукции, улучшением логистики по доставке в торговые сети, расширением ассортимента выпускаемых изделий в сторону более рентабельных и прибыльных позиций. 13 декабря 2013 года мы запустили новую линию по производству хлебов под торговой маркой «Геракл», что также сказалось на улучшении показателей бизнеса. Это высокопроизводительная мультилиния, так как она позволяет производить несколько видов продукции хлеба под торговой маркой «Геракл», также городской кирпич и расширенный батонный ассортимент. Общая производительность линии - 23 тонны в сутки, и пока что она не полностью загружена. Линия самая современная. Человеческие руки участия в приготовлении хлеба не принимают. Линия находится под контролем компьютеров, которые по заданной программе пекут нужный ассортимент хлебобулочных изделий. Линия относится к линиям замкнутого цикла начиная от замеса теста, выпечки, охлаждения и заканчивая упаковкой готовой продукции. Благодаря отсутствию контакта с руками человека получаемый хлеб дольше хранится и выделяется по гигиеническим критериям на фоне изделий других методов производства.

- Каковы на данный момент параметры производства по соотношению видов продукции?

- Тенденция последних лет такова, что снижается потребление традиционных хлебов. К традиционным я отношу: ржаной хлеб, кирпичи, батоны. Их продажи стабильно падают на 4-5% ежегодно. Таких хлебов у нас в ассортименте 70%, а остальные 30% - это булочные изделия, такие современные хлеба, как «Геракл», а также хлеба с различными добавками: зерновыми, отрубями. Мы участвуем в программе «Здоровье через хлеб», по которой мы выпекаем сорта хлеба с дополнительными ингредиентами. Но наша задача эти 30% превратить в 40% в третьем квартале текущего года. Мелкоштучные сдобные изделия имеют тенденцию к росту. Их доля около 20%, что мы включаем в вышеупомянутые 70%, так как они также относятся к традиционным видам хлебобулочных изделий.

Согласно программе «Здоровье через хлеб», были разработаны серии хлебов со специальными свойствами и составом. Так, хлеб ЗОЖ-фитнес выпекается не из муки, а из цельного зерна. Это позволяет не разрушать клетчатку и сохранить все полезные вещества в хлебе, что положительно сказывается на обмене веществ и призвано бороться с проблемой ожирения. Также есть хлеба с добавкой йода, что для нашего йододефицитного региона весьма важно. Нами выпускаются и отрубные хлеба. Это грубый помол, благоприят-

но влияющий на кишечник и желудок. Данные виды хлебов, являясь более рентабельными в производстве, позволяют передать дополнительную ценность нашим потребителям, для которых важно следить за своим здоровьем.

БЕЖАТЬ, ЧТОБЫ НЕ ОТСТАТЬ

- Какая модернизация производства была произведена в последние годы?

- Без модернизации любое производство обречено, тем более такое динамичное, как хлебное. Ежегодно проводятся мероприятия по обновлению парка техники. Закупаются новые тестоделители, тестомесильные машины, новые печи. Но глобальная модернизация, связанная с запуском линейки «Геракл», прошла в 2013 году. На 2014 год запланировано поставить новую линию по производству сдобных изделий. Также будет поставлена тарная логистика, связанная с переходом на пластиковые лотки. В результате мы получим автоматизацию процессов транспортировки, мойки и выгрузки с автомобилей тары. Деревянные лотки будут полностью исключены из производственного цикла. Пока что мы провели всю модернизацию без привлечения государственной поддержки. Однако мы планируем собрать пакет документов и подать соответствующую заявку.

- Чем вы объясняете банкротство производителей в прошлом году?

- В настоящее время мы закупаем все сырье (сахар, мука, дрожжи и т.п.) по мировым ценам, а энергоресурсы - по ценам, близким к мировым. Однако продукцию мы отпускаем по российским

По правилам, диктуемым ключевым покупателем, живет весь мир розничной торговли, и другого пути у нас нет. Стараемся искать компромисс

ценам. Получается классический случай диспаритета цен. Российские хлебозаводы именно поэтому работают на очень низких рентабельностях - 4-5%, на которых ни один другой бизнес работать не будет. А ведь именно из прибыли можно финансировать проекты по развитию, о которых я уже упомянул выше. Если не развиваться, то можно отстать от мчащегося состава и уйти с рынка.

- Какова структура издержек предприятия вашего масштаба?

- Сейчас сложилась такая пропорция издержек. 20% - мука, 25% - заработная плата, 3-4% - энергоресурсы, 8% - другое сырье, 4% - ГСМ, 4% - упаковка, 10% - логистика, 15% - внутризаводские расходы, 10% - налоги и другие расходы. В ближайшее время я вижу тенденцию к увеличению ФОТа, потому что уровень зарплаты напрямую связан с дефицитом кадров и качеством кадров. Мы просто должны людям платить больше. Положение с кадрами ухудшается с каждым годом, несмотря на то, что мы предлагаем социальный пакет (питание - полностью бесплатные обеды,

санаторно-курортные путевки - компенсируем до 90% стоимости). Текучесть кадров держится на уровне 10%. Проблема с текучестью кадров в том, что у нас запрос на относительно редкие специальности. Пекаря найти сложно. Обучение по нашим специальностям в Самарском техникуме кулинарного искусства (пекари, тестоводы, дрожжеводы и другие) было прекращено уже несколько лет назад. В этом году стараемся с помощью министерства образования набрать целевую бюджетную группу. Причем мы готовы выплачивать стипендии в процессе обучения. Но уже 6 лет группы не набираются.

ТРЕЙДЕР ПРАВИТ БАЛ

- Какова оптимальная система сбыта продукции?

- Фирменная сбытовая сеть в наши дни играет скорее имиджевую роль. Если 10 лет тому назад фирменная сеть решала ряд проблем предприятия за счет высокой оборачиваемости ресурсов, то сейчас мы приходим к системе дистрибуции через федеральные и региональные сети. Фирменная торговля с каждым днем теряет свою актуальность. Пока у нас осталось 20 точек по Самаре.

С федералами же работать сложно. Однако реализовывать продукцию можно массово только через них, так как их доля розничного рынка растет. Однако когда одна сеть занимает 25% доли реализации одного предприятия, то начинается диктование условий, ситуация своего рода монополии, точнее монополии. Я не могу не согласиться с их условиями, какими бы сложными они ни были, так как одномоментно потерять такую долю реализации бизнес себе позволить просто не может. По правилам, диктуемым ключевым покупателем, живет весь мир розничной торговли, и другого пути у нас нет. Стараемся искать компромисс.

Мы ощущаем конкуренцию от минипекарен, кулинарий. Но сильными конкурентами мы их не считаем. Их ниша - это мелкая розница. Мелкий производитель не может соответствовать всем требованиям крупных сетей. Никакой их проверки они просто не выдержат. Поэтому они будут работать в нишевом сегменте, а мы - в массовом.

- Какой технологии производства придерживается ваше предприятие?

- Мы используем только традиционную технологию. Тем не менее, являясь компанией рыночного типа, мы стараемся слушать и слышать голос рынка. Если он завтра затребует ускоренную технологию, так распространенную на Западе, то мы начнем по ней работать. Пока она не является востребованной, мы будем придерживаться отработанной классической технологии. Ускоренная технология дает хлеб, который не имеет должного привычного вкуса, цвета, запаха и не полезен для здоровья.

- Является ли вхождение в крупные холдинги единственным путем выживания региональных производителей?

- Наверное, есть и другие пути. Но для нас вхождение в крупный холдинг - питерский «Каравай» - позволило заняться модернизацией и является гарантией перспектив развития бизнеса.

Наш хлеб мы делаем на опаре. Этот способ предусматривает ручной труд. Тесто достают вручную, взвешивают, потом также вручную помещают в формы



ИНТЕРВЬЮ



АНТОН СЕРВЬКО

ОДНИМ ИЗ ЯРКИХ ВОСПОМИНАНИЙ ДЕТСТВА ДЛЯ МНОГИХ САМАРЦЕВ ЯВЛЯЕТСЯ ХЛЕБ. ЕЩЕ ДВА ДЕСЯТИЛЕТИЯ НАЗАД ЕГО ОБЫЧНО ПОКУПАЛИ В МАГАЗИНАХ ЕЩЕ ГОРЯЧИМ, И ПОРОЙ СЪЕДАЛСЯ ОН ПРЯМО ПО ПУТИ ДОМОЙ – УЖ СЛИШКОМ СОБЛАЗНИТЕЛЬНЫМ БЫЛ ЗАПАХ СВЕЖЕЙ, ЕЩЕ ГОРЯЧЕЙ ВЫПЕЧКИ. ПРОШЛО ВРЕМЯ, ПОЯВИЛОСЬ МНОЖЕСТВО БОЛЬШИХ И МАЛЫХ ХЛЕБОЗАВОДОВ И ПЕКАРЕН, ВЫПЕКАЮЩИХ САМЫЕ РАЗНЫЕ ВИДЫ ХЛЕБА. А ТОГО САМОГО УДИВИТЕЛЬНОГО ВКУСА ХЛЕБА – УЖЕ НЕТ, ВЕДЬ НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ВЫПЕЧКИ ТРЕБУЮТ ДОБАВОК РАЗНООБРАЗНЫХ УЛУЧШИТЕЛЕЙ И РАЗРЫХЛИТЕЛЕЙ. МЕЖДУ ТЕМ ТОТ САМЫЙ, «КАК В ДЕТСТВЕ», ХЛЕБ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ВСЕ ЖЕ ВЫПЕКАЕТСЯ В НОВОСЕИМЕЙКИНСКОЙ ХЛЕБОПЕКАРНЕ. О СЕКРЕТАХ ЕГО ПРОИЗВОДСТВА РАССКАЗЫВАЕТ ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР КОМПАНИИ-ПРОИЗВОДИТЕЛЯ НОВОСЕИМЕЙКИНСКОГО ХЛЕБА СЕРГЕЙ АНАНИЧЕВ

ОЛЬГА ПОПОВА

«Новосеимейкинский хлеб»: живое чудо

- В этом году возглавляемое вами предприятие отмечает 75 лет своего существования. Расскажите пожалуйста об истории ОАО «РС Серного завода».

- Предприятие было создано действительно 75 лет назад в поселке Алексеевка, когда там обнаружили залежи серы. А начиная с 1952 года оно работает в поселке Новосеимейкино, где также нашли это полезное ископаемое. Тогда же была построена пекарня. 28 лет назад я приехал в этот поселок и стал руководителем «Отдела рабочего снабжения». Изначально я считался заместителем директора Серного завода, но на деле мы фактически были независимы, так сказать, на хозрасчете.

Тогда наше предприятие также занималось животноводством – держало несколько сотен голов свиней. Но в начале 1990-х Серный завод прекратил свою работу, причем не по причине политических катаклизмов. Просто серные залегаания оказались слишком глубоко, чтобы их добывать. Так мы оказались самостоятельной юридической единицей. От животноводства пришлось отказаться, и сейчас в состав нашей фирмы входят хлебопекарня, кафе и магазины. Название «отдел рабочего снабжения Серного завода» решено было сохранить, все же столько лет существования завода – не шутка.

- Ваш хлеб известен далеко за пределами поселка. Потребители ценят его изумительный вкус. В чем же секрет успеха, какие технологии вы применяете?

- Рецепт нашего теста очень прост: мука, дрожжи, соль, вода. Именно так испокон веков пекли хлеб. Но у нас есть и свой секрет, который обеспечивает высокое качество продукции: это печь кирпичной кладки ФТЛ-2 Шебейкинского

машиностроительного завода. Печи такого образца давно сняты с производства. Обычно сейчас используются современные металлические печи, но мы верны старым технологиям. Кстати, недавно нам очень повезло – удалось найти аналогичную печь в поселке Рождествено. Она уже «переехала» в Новосеимейкино и скоро начнет работу. Нам сейчас нужна вторая печь для расширения производства. Мы работаем на пределе возможностей, особенно в летние месяцы, когда повышается спрос со стороны дачников.

- Мы видели эту печь, она уже полностью готова к пуску. Почему же она до сих пор не начала работать?

- Это вопрос к уважаемым газовикам. Для того, чтобы вторая печь начала работать, необходимо подвести лишь полметра трубы. Однако из-за многочисленных согласований процесс подведения трубы очень затянулся. Из-за этого страдают потребители Тольятти, которые хотят вновь приобретать наш хлеб в своем городе. Поэтому хотелось бы обратиться к газовикам: очень прошу ускорить решение вопроса по подключению газа по второй печи.

- Как проходит подготовка теста?

- Наш хлеб мы делаем на опаре. Этот способ предусматривает ручной труд. Тесто достают вручную, взвешивают, потом также вручную – помещают в формы. Тесто должно выстаиваться два раза. Первый раз в дежах, второй раз – в формах. И если раньше посадить тесто в печь, то хлеб не поднимется, если задержать постановку в печь, опадет и тоже будет плоским. При этом такую технологию очень сложно запустить с «нуля». А вот когда хлеб выпекают с добавками – то используют тестоделитель, это огромная машина, благодаря которой тесто само опрокидывается в бункеры, а из бункера само выкладывается в формы, и все

характеристики определяются автоматически объемно-весовыми дозаторами. Понятно, что ручное производство повышает себестоимость продукции. Мы пытались использовать тестоделитель, но, к сожалению, оно негативно влияет на качество продукции, пропадает нужная пористость теста. Тестомесильные машины «с лапой» у нас тоже остались с тех, советских времен (сейчас такие не выпускают). Современные «рвут» тесто, что негативно сказывается на качестве, а те, что есть у нас, работают очень нежно, почти как человеческие руки. Не надо забывать и о том, что многие производители пользуются разными добавками, используя современные тестоделители и улучшители, что позволяет уменьшить количество работающих и сократить расходы.

В целом, могу сказать главное – хлеб у нас живой. Такой хлеб полезен всем, в том числе и людям с заболеваниями желудочно-кишечного тракта, эндокринными нарушениями

- Речь идет о тех самых «улучшителях», которые многие врачи считают крайне вредными для здоровья?

- Да. Мы их принципиально не добавляем в нашу продукцию. Конечно, к нам приходили «эmissары» производителей таких добавок, обещали суперприбыли. Знаю в Самарской области еще два завода, что не соблазнились на их посулы и выпекают хлеб без них. А вот многие перешли на новые технологии. И знаете, что самое неприятное? Если переход состоялся, то обратно вернуться практически невозможно. Приведу только один пример. У нас иногда бывает, что партия хлеба в печи не получается нужного качества. К примеру, сломался какой-то механизм, и приходится печь

останавливать. Мы этот хлеб вытащили, но следующую печь задержали, и если хлеб запустили на полчаса позже, он «садится». Тесто приходится списывать. Да, это минус. Но мы на это идем, у нас довольно большие объемы. А вот малые пекарни не могут себе позволить. В целом, могу сказать главное – хлеб у нас живой. Такой хлеб полезен всем, в том числе и людям с заболеваниями желудочно-кишечного тракта, эндокринными нарушениями.

- Для современного потребителя это самое главное...

- Конечно, ведь хлеб – это основа питания. Я не буду скрывать, мы бы могли зарабатывать намного больше, используя улучшители и добавки. Но мы выбираем качество. Прибыль не самое главное. Я

работаю 29 лет на этом производстве, живу в этом поселке. Тут дело не в деньгах. Деньги нужны, для коллектива,

для реконструкции производства. Но качество прежде всего. Могу привести только один пример. У меня есть внук семи лет. Я всегда даю ему свой хлеб, когда он уезжает от нас домой. Ведь я уверен в качестве нашего хлеба. Частенько приношу ему теплый хлеб, и он съедает сразу полбуханки.

- Тем не менее я знаю, что все же одно отличие от классической рецептуры в вашем хлебе есть. Это применение йодированной соли вместо обычной. Зачем вы приняли решение использовать такую соль?

- Это была моя личная инициатива. Не секрет, что область у нас относится к регионам, дефицитным по йоду, и годам к 40 многие жители это чувствуют, хотя далеко не все обращаются к врачам.

Я столкнулся с этим, потому что хворать стала моя жена, были заболевшие и среди работников. Поэтому я подумал, что было бы хорошо добавить вместо обычной соли в хлеб йодированную, после чего сразу же обратился к специалистам за консультацией. Нормы мы разрабатывали с Институтом питания РАМН, потому что передозировка такой соли так же вредна, как и ее недостаток. 100 граммов нашего хлеба содержат одну шестую нормы среднего взрослого человека по йоду. Я говорю так, потому что нормы зависят от пола и характера работы. Начали мы применять йодированную соль около десяти лет назад, и сейчас итоги уже очевидны. Главный врач местной больницы проводил анализ заболеваемости по данному недугу. До этого заболевших было 10 человек в год, как стали добавлять йодированную соль – 2-3 новых заболевших в год. Результат чувствуется. Могу сказать, что и моя супруга забыла о недомоганиях, связанных со щитовидной железой. Да, такая соль дороже обычной, но в данном случае дело опять-таки не в деньгах. Мне очень хотелось помочь людям.

- А как вам удается работать на таком старом оборудовании?

- Детали для оборудования мы делаем по индивидуальному заказу на самарских заводах. Таким образом, по сути, старых деталей во внутренних механизмах не осталось, на тестомесах из старого, например, только корпуса и «лапа».

- Изготавливаете ли вы мелкостручную продукцию – баранки, булки?

- Мы выпекаем пшеничный и ржано-пшеничный хлеб. Эта продукция у нас получается хорошего качества и пользуется огромным спросом. Пытались мы делать и батоны, но, к сожалению, это производство не пошло. Сейчас пришла новый



Детали для оборудования мы делаем по индивидуальному заказу на самарских заводах. Старых деталей во внутренних механизмах не осталось

директор - Елена Савицкая, специалист по мелкоштучным изделиям - плюшкам, батонам. Она уговорила меня открыть филиал, купить специальное оборудование для «мелкоштучки» на большую сумму. И две недели назад выпекли первую партию. Продукция получилась хорошего качества, всего ее пока пять наименований. Вот сейчас мы повезли продукцию на сертификацию.

- А почему вы не использовали свою чудо-печь?

- Дело в том, что кирпичная печь не подходит для выпечки батончиков. Для того, чтобы батончик получился хорошего качества, нужна влажность. А в кирпичной печи влажности нет, наоборот, кирпич впитывает влагу. Это прекрасно для выпечки хлеба, но не для батончиков.

- Мелкоштучная продукция тоже будет без добавок?

- Там своя технология, к примеру, в некоторых нужно добавлять маргарин. Мы не изобретаем новую технологию, используем уже существующие рецепты. В любом случае эта продукция будет высокого качества. Елена Савицкая изучала эту технологию во время работы на Красноярском хлебозаводе.

- Какие еще продукты производила ваша фирма?

- Одно время производился квас. Но, к сожалению, от него пришлось отказаться. Дело в том, что квас я делал живой, со сроком реализации 5 дней. А из-за колебаний погоды и, соответственно, спроса далеко не всегда он успешно реализовывался. В итоге приходилось продукцию выливать. Конечно, предлагали мне добавлять консерванты, но я на это не мог пойти, не мог отказаться от хорошего качества продукции. В итоге мне пришлось свернуть производство.

- Куда вы поставляете хлеб?

- Мы поставляем хлеб во все сетевые магазины, кроме «Магнита», а также примерно еще в 200 несетевых торговых точек. Впрочем, с «Магнитом» у нас тоже есть договоренность. Они брали три разных вида хлеба, в том числе и наш, и пригласили 15 независимых экспертов. Все они единодушно выбрали наш хлеб. К сожалению, пока заключить договор мы не можем, для этого необходимо дождаться запуска второй печи.

- Часто ли сетевые магазины организуют такие конкурсы?

- Нет, конечно. Обычно они все смотрят на то, с кем работают конкуренты. Но частенько бывает, что наш менеджер придет в магазин, оставит хлеб на пробу продавцам, выйдет за порог магазина, а его тут же приглашают назад - понравилась наша продукция.

- А в какие еще муниципалитеты вы поставляете продукцию?

- После запуска второй печи мы планируем поставлять продукцию в Тольятти. Что же касается других городов области, то наш хлеб можно приобрести помимо Самары также в Новокуйбышевске, Кинеле и Чапаевске, Алексеевке, Красном Яре и на КДП при выезде из

Самары рядом с Новосемейкино. В остальные муниципалитеты поставлять нашу продукцию не планируем. Дело в том, что везде есть свои пекарни. К тому же нужно понимать, что машина должна быть хорошо загружена, чтобы оправдать логистику более 100 км. Раньше мы поставляли продукцию в Тольятти, но когда в Самаре стали продавать больше хлеба, то пришлось отказаться от поставок в Автоград. Все же мы находимся в пригороде Самары, и нам удобнее поставлять продукцию в столицу региона. Первая машина с хлебом уезжает в 4 утра, последняя - в 8 часов, чтобы успеть без пробок.

- Велика ли конкуренция на рынке хлебопечения?

- Да, безусловно. Даже на территории Семейкино находится еще три небольших хлебозавода.

- А чем различается поставка хлеба в сетевые и несетевые магазины?

- В сетевые магазины мы поставляем хлеб в упаковке, в несетевые - без нее. Хлеб, который мы возим в несетевые магазины нефасованным, можно купить теплым, что очень нравится большинству покупателей. Мы его печем утром и сразу отправляем в магазин. А вот для сетевых магазинов хлеб печется раньше, некоторое время остужается, фасуется и лишь потом поставляется в магазин. Дело в том, что в сетевых магазинах хлеб должен продаваться обязательно в упаковках и со штрихкодом.

- Мы с вами говорили о том, что на предприятии много ручного труда. Это тяжелая работа...

- Да, физически, конечно, работа непростая. Дело в том, что необходимо во время смены не менее 1000 раз нагнуться, и не просто так, а с грузом в виде 750 граммов теста. Это, конечно, намного большая нагрузка, нежели обычная физкультура. Однако у нас удобный график, при котором можно хорошо отдохнуть, это помогает сохранить здоровье. Конечно, всем, кто только начинает работу, мы делаем послабления, чтобы человек быстрее втянулся. И могу сказать, что у нас есть и трудовые династии, и есть те, кто работает и до пенсии у нас, и уже на пенсии. Вот только недавно чествовали нашу сотрудницу, 40 лет отдавшую нашему предприятию. Дело в том, что все наши сотрудники очень любят свою работу. Это действительно радует - видеть душистый, мягкий хлеб, испеченный своими руками!

- Сколько всего сотрудников трудятся на вашем предприятии?

- В целом на пекарне у нас работают от 50 до 60 человек в разные периоды года. Но стоит учитывать, что у нас не только пекарня, но и магазины, и кафе. Кстати, сейчас грузчиком у нас будет работать беженец с Украины. Это молодой человек, ему 34 года. Он из Киевской области, и когда его решили забрать в армию, не захотел воевать со своими соотечественниками, предпочел перебраться к родственникам в наш поселок. Надеюсь, что у него все сложится.



«Новосемейкинский хлеб»
Адрес: Самарская область,
п. Новосемейкино,
ул. Школьная, д. 2

ОАО РС Серного завода
Тел. офиса: 8 (846) 225-89-40
Пекарни: 8 (846) 225-89-32
E-mail: orssz@mail.ru

Реклама.

АНТОН СЕРНЬКО

АНТОН СЕРНЬКО

АНТОН СЕРНЬКО

Я считаю, что на всей продукции, изготовленной на сухих дрожжах, нужно поставить запрет



БИЗНЕС



ИГОРЬ КАЗАНОВСКИЙ

КАКОЙ ХЛЕБ МЫ ПОЧТИ ЕЖЕДНЕВНО ИЩЕМ НА ПОЛКАХ МАГАЗИНОВ? ТОТ, ЧТО ПЫШНЕЕ, ВСЕХ РУМЯНЕЙ И ВКУСНЕЕ. И НАХОДИМ ТАКОЙ ДАЛЕКО НЕ ВСЕГДА. А ХОРОШО БЫ ЕЩЕ ЗНАТЬ ПОДРОБНОСТИ О ТЕХНОЛОГИИ ЕГО ИЗГОТОВЛЕНИЯ, ЧТОБЫ ОСТАВАТЬСЯ УВЕРЕННЫМ В ТОМ, ЧТО ЕДИМ ПОЛЕЗНЫЙ ПРОДУКТ. ХЛЕБ С ОТТИСКОМ ФИРМЕННОГО ЗНАКА В ФОРМЕ МЕЛЬНИЦЫ ЯВЛЯЕТСЯ ИМЕННО ТАКИМ. ВЫПУСКАЮЩИЕ ЕГО ГЕОРГИЕВСКИЕ ХЛЕБОПЕКИ ОТ ТЕХНОЛОГИИ ИЗГОТОВЛЕНИЯ ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ НИКОГДА НЕ ОТСТУПАЮТ НИ НА ШАГ

НАТАЛЬЯ КОЛОКОЛЬЦЕВА

«Георгиевский хлеб» предоставляет покупателю вкусный и полезный продукт

ИСКУССТВО ХЛЕБОПЕЧЕНИЯ

Самый популярный на нашем столе продукт должен быть свежим, мягким и вкусным. Но, к сожалению, не все предприятия хлебопекарной отрасли производят одинаково полезную и качественную продукцию.

Для того, чтобы продукт не вредил человеческому организму, желательно избегать применения каких-либо улучшителей. Георгиевскому хлебозаводу удается обходиться и без консервантов группы Е, и без искусственных дрожжей.

Процесс изготовления хлеба на Георгиевском заводе основан на ручном труде. То, насколько вкусным получится хлеб, зависит не только от неукоснительного соблюдения правил его производства пекарями, но и от их настроения. Во время посещения предприятия хмурых людей мы там не заметили. Формовщики, укладчики, тестоводы, пекари - все стараются придать к работе, оставляя свои личные проблемы дома. Каждый работник здесь уверен, что тесто чувствует душевное состояние людей, оно же ведь живое. Поэтому из рук добродушных и любящих свою работу людей выходит неповторимый продукт. Наблюдая за их действиями, понимаешь, что изготовление хлеба - это настоящее искусство.

Еще один немаловажный критерий, по которому мы выбираем любой продукт, - его цена. И в последнее время потребитель наконец-то стал

понимать, что качественный товар совсем уж дешево стоить не может. Использование высокосортного сырья - муки, дрожжей - приводит к достаточно солидной себестоимости. Как и применение профессиональной рабочей силы и современных печей.

«Настоящий качественный живой хлеб в Самарской области производят, пожалуй, только у нас в Георгиевке и Новосемейкине», - считает директор Георгиевского хлебозавода **Петр Ковалев**. - Всем остальным предприятиям приходится применять улучшители».

Почему же приходится? Загадка, как ни странно, кроется в технологическом прогрессе. Конвейерное производство и разделывание теста с помощью роботизированных машин применяется почти повсеместно. По словам Петра Ковалева, как только металл дотрагивается до теста, оно меняет свое состояние на 30% в худшую сторону. Хлеб тут же теряет свою внешнюю привлекательность. Если, конечно, его производитель не стал применять никаких улучшителей. Но кто же станет покупать низкий, невзрачный на вид хлеб. Вот и приходится применять добавки группы Е.

Интересно, что еще совсем недавно существовал ГОСТ на внешний вид хлебобулочных изделий. От него страдали производители живого продукта, так как именно хлеб с треснутой корочкой - самый вкусный и полезный. При нарезке настоящего хлеба крошек на столе почти не остается.

Помимо улучшителей, не лучшим образом на качестве

хлеба сказывается использование сухих искусственных дрожжей. В этом случае пышный и румяный хлеб может и негативно отразиться на здоровье человека, так как такие дрожжи приводят к накоплению в организме канцерогенов и, как следствие, онкологическим заболеваниям.

«Увы, сырье для производства хлеба в нашем регионе оставляет желать лучшего», - сетует Петр Ковалев. - Но как бы это ни было сложно, мы стараемся держать марку качества, чтобы при употреблении нашего хлеба человек оставался уверенным, что кушает не просто вкусный, а полезный хлеб. Поэтому и используем только живые прессованные дрожжи и избегаем вкусовых и улучшающих добавок».

Из рук добродушных и любящих свою работу людей выходит неповторимый продукт

ТРУДНОСТИ ТОРГОВЛИ

Производство георгиевского хлеба около 15 лет назад начал Петр Ковалев, возродив из полного упадка сельский завод. Сейчас здесь выпускается около 20 видов хлебобулочной продукции. Производственные мощности позволяют увеличивать объемы выпускаемого хлеба. Однако делать этого георгиевцы не спешат, предполагают, что реализовать его будет сложно. Сейчас в области изделия георгиевского хлебокомбината можно приобрести примерно в 300 торговых точках. Ассортимент и количество продаваемой продукции

зависят от волеизъявления руководства торговых сетей, у которых тоже свои цели и задачи. «Георгиевский хлеб» имеет возможность установить свои фирменные хлебные киоски, но пока преодолеть бюрократические препоны не удается.

Учитывая сложившуюся ситуацию, приводящую к торговле в неравных условиях, Петр Ковалев считает необходимым участие государства в урегулировании рыночных механизмов.

«Доступ в крупные сети ограничен, к тому же ритейлеры диктуют свои, не всегда выгодные условия», - говорит руководитель предприятия. - Сейчас очень пригодилась бы помощь властных структур в обеспечении выхода на рынок в равных условиях для всех производи-

телей. Например, нам бы очень хотелось развивать локальную торговлю - заходить в конкретные дворы, дома. Это можно было бы делать, торгуя «с колес» - на специально оборудованных машинах, или запуская работу сети тонаров. К сожалению, самим нам не хватает возможностей и ресурсов для преодоления всяческих бюрократических препонов».

НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ

К развитию производства Петр Ковалев подходит со свойственной ему основательностью. Предприятие постоянно расширяется, модернизируется и осваивает новые виды продукции. Так, недавно на

поток поставлен выпуск хлебного кваса. Постоянно совершенствуя его рецептуру, георгиевские хлебопеки добились того, что свои вкусовые и полезные свойства при условии соблюдения правил хранения квас сохраняет в течение месяца - максимального срока хранения для настоящего живого продукта.

Помимо строительства нового просторного хлебобулочного цеха, на комбинате возводятся цеха для производства под георгиевской маркой бутилированной воды, на основе которой предполагается выпускать не только квас, но и соки, лимонад и даже пиво по чешской технологии. При этом артезианская вода будет не только очищаться от вредных примесей, но и проходить достаточно длительный процесс обогащения минералами, в результате которого вода приобретает неповторимые вкусовые качества и значительно повышается ее полезность. Таким образом, георгиевцы намерены буквально «превращать» «мертвую» воду в живую.

«Отрадно, что сейчас люди все больше задумываются над тем, что они едят и пьют», - говорит Петр Ковалев. - И не гонятся за дешевым продуктом, нередко предпочитая купить в меньшем объеме более дорогой товар. У меня, как производителя, есть пожелание - вернуть на продукты отметку, подобную существовавшему ранее знаку качества. Тогда покупатель будет уверен в том, что он приобретает полезный пищевой продукт».



ГЕОРГИЕВСКИЙ ХЛЕБ

446416, Кинельский р-н,
Георгиевка с., Школьная ул., 6
Тел. 8 (84663) 2-73-18
Web site: георгиевскийхлеб.рф

Реклама



За 5 лет институт удостоен 10 золотых и серебряных медалей, 15 дипломов и грамот на всероссийских и губернских выставках и форумах

ТЕХНОЛОГИИ

110 лет служения науке

Значение сельскохозяйственной науки для развития агропромышленного комплекса трудно переоценить. Большой вклад в научное обеспечение сельскохозяйственного производства Поволжского региона вносит Самарский научно-исследовательский институт сельского хозяйства имени Н.М. Тулайкова Российской академии сельскохозяйственных наук, который является старейшим научным учреждением Поволжья.

АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

ВЕХИ ИСТОРИИ

Самарский НИИСХ ведет свою историю с 1903 года, когда по инициативе агронома-исследователя Ивана Клингена в Безенчуке была создана удельная опытная станция с целью оказания агрономической помощи крестьянам-арендаторам.

В 1910 году станцию возглавил талантливый ученый Николай Тулайков, который превратил ее в одно из лучших опытных учреждений России и чье имя сегодня с честью носит Самарский НИИСХ.

На протяжении 110 лет научно-производственная деятельность института была направлена на развитие теоретических и прикладных исследований в различных отраслях сельского хозяйства, а также внедрение научно-технических разработок в сельскохозяйственное производство области. За 100 лет существования отдела селекции Самарского НИИСХ создано свыше 250 сортов и гибридов сельскохозяйственных культур, из них более 90 районировано и внедрено в производство. Сорта и гибриды селекции института ежегодно занимают в РФ и СНГ свыше 2,5 млн гектаров, обеспечивая суммарный экономический эффект свыше 420-500 млн рублей.

Давно и широко используется в сельскохозяйственном производстве Самарской области богатый научный потенциал, созданный на основе многолетних исследований по вопросам ведения земледелия. Разработаны и внедряются системы земледелия, включающие научные основы построения севооборотов, системы обработки почвы и удобрений, комплексные меры борьбы с сорняками, болезнями и вредителями, полное освоение которых позволит ежегодно экономить до 1 млрд руб. прямых затрат и до 35-40 тыс. тонн топлива.

ВЧЕРА, СЕГОДНЯ, ЗАВТРА

Самарский НИИСХ располагает богатым научным заделом по самым разным направлениям исследований, актуальных для АПК Самарской области, высококвалифицированным кадровым потенциалом и материально-технической базой для выполнения научно-исследовательских работ.

Основными направлениями работы института на сегодняшний день являются: разработка

теоретических основ селекции полевых культур; селекция основных сельскохозяйственных культур; совершенствование систем земледелия для Средневолжского региона; разработка адаптивных, низкочастотных, высокоэффективных технологий в растениеводстве; производство оригинальных и элитных семян полевых культур.

В селекционной работе особое внимание уделяется созданию принципиально новых сортов и гибридов, обладающих устойчивостью к засухам и суховеям, повышенным и низким температурам, болезням и вредителям, засолению почв, обеспечивающих получение стабильных, экономически оправданных урожаев высококачественной продукции в регионе.

В настоящее время 54 сорта и гибрида сельскохозяйственных культур селекции Самарского НИИСХ включено в Госреестр селекционных достижений РФ с допуском к использованию. Получено 42 патента на селекционные достижения.

К числу наиболее значимых достижений Самарского НИИСХ в области селекции относятся сорта озимой пшеницы Безенчукская 380, Малахит, Светоч, Бирюза; озимой ржи Безенчукская 87, Антарес, Роксана; яровой мягкой пшеницы Тулайковская 10, Тулайковская золотистая, Тулайковская 108; яровой твердой пшеницы Безенчукская 200, Безенчукская степная; яровой ячменя Безенчукский 2, Беркут, Ястреб, Орлан; гороха Флагман 9, Флагман 10, Флагман 12, Самарус; сои Самер 1, Самер 2, Самер 3; картофеля Жигулевский.

В 2013 году переданы на Государственное сортоиспытание новые уникальные сорта яровой твердой пшеницы, озимой ржи, ярового и озимого ячменя, гороха и картофеля, обладающие высокой адаптивностью, продуктивностью и качеством.

Внедрение новых сортов и гибридов селекции ГНУ Самарский НИИСХ Россельхозакадемии позволяет увеличить урожай сельскохозяйственных культур на 10-30 % при сокращении общих затрат на производство продукции.

Разработана и усовершенствована ресурсо-энергосберегающая технология круглогодичного производства оздоровленного семенного материала картофеля отечественных сортов в условиях высокой инфекционной нагрузки Самарской области.



АНДРЕЙ СЕРГЕЕВ

Разработана система устойчивого первичного и оригинального семеноводства, обеспечивающая ускоренное размножение новых сортов, их внедрение в производство, получение в необходимых объемах текущих и переходящих фондов высококачественных семян. Институт производит и реализует в хозяйствах области и сопредельных регионов оригинальные и элитные семена зерновых, зернобобовых, технических культур и трав высших репродукций в объеме 3,1-5,0 тысячи тонн в год.

КОЛЛЕКТИВ ЕДИНОМЫШЛЕННИКОВ

По земледелию особое внимание в настоящее время уделяется двум направлениям: разработке комплексных мер по воспроизводству почвенного плодородия с широким использованием биологических средств в сочетании с региональным использованием удобрений, средств защиты посевов и других техногенных ресурсов, а также созданию нового поколения современных ресурсосберегающих технологических комплексов возделывания сельскохозяйственных культур в Средневолжском регионе.

В 2013 году создана база данных для разработки программ сохранения и восстановления плодородия почв на примере стационарного тестового полигона, разработаны модели региональных систем адаптивного растениеводства.

Полное освоение разработанных современных технологий позволит ежегодно экономить до 1 млрд руб. прямых затрат и до 35-40 тыс. т топлива.

В коллективе института трудятся 8 докторов и 15 кандидатов наук, в том числе 1 заслуженный деятель науки Российской Федерации, 1 заслуженный агроном

РФ, 1 член-корреспондент РАН, 8 лауреатов Губернской премии в области науки и техники.

БЕЗ ГРАНИЦ

Институт реализует обширную программу научного сотрудничества с различными российскими и зарубежными НИУ. По селекции зерновых культур и кукурузы он поддерживает постоянную связь с Международным центром СИММУТ, Украиной, Казахстаном, Францией, Сербией; участвует в международной программе КаСиб по селекции яровой пшеницы.

Институт осуществляет широкую программу научного сотрудничества с различными НИУ и вузами региона, в т.ч. Поволжской МИС, Самарской ГСХА, Самарским государственным медицинским университетом, Самарским государственным университетом и др.

В числе наиболее важных результатов сотрудничества - разработка экологически безопасных приемов воспроизводства почвенного плодородия, основанного на оптимизации микробиологической активности почвы в современных технологических комплексах; изучение генетической изменчивости сельскохозяйственных культур под действием электромагнитного и рентгеновского излучения различной природы; разработка базовых технологий возделывания сельскохозяйственных культур в Самарской области и др.

Совместно с Пензенским, Ульяновским, Башкирским и Татарским НИИСХ, а также НПФ «Фитон» и Актюбинской СХОС (Республика Казахстан) Самарский НИИСХ проводит научно-исследовательские работы по программе «Экада». Результатом сотрудничества является ряд экологически пластичных, про-

дуктивных сортов яровой мягкой пшеницы с высоким качеством зерна.

Ведутся научные исследования по разработке технологии оздоровления и микрочлониального размножения технических, плодово-ягодных, декоративных, лекарственных и других культур. Совместно с ведущими российскими научными центрами организованы работы по изучению физиологии растительной клетки для дальнейшей разработки технологии промышленного производства вторичных метаболитов с использованием клеточной биомассы различных сельскохозяйственных и лекарственных растений.

В 2012 году институт зарегистрировал ежеквартальное региональное издание - сельскохозяйственный и экономический журнал «Самарский земледелец», продолжающий традиции одноименного журнала, выходящего в Самарской губернии в 1911-1918 гг.

За последние 5 лет научные разработки института в области селекции и растениеводства удостоены 10 золотых и серебряных медалей, 15 дипломов и грамот на всероссийских и губернских выставках и форумах.

«Самарский НИИСХ продолжает исследования по повышению конкурентоспособности, стабильности и доходности растениеводства Юго-Востока Европейской части Российской Федерации, в частности Самарской области. Для реализации научных достижений мы приглашаем к взаимовыгодному сотрудничеству сельхозтоваропроизводителей вне зависимости от форм и размеров предприятий», - говорит директор ГНУ Самарский НИИСХ Россельхозакадемии, доктор сельскохозяйственных наук Сергей Шевченко.

На правах рекламы.



Официальный печатный орган Правительства Самарской области

Губерния на спортивной волне

БОЛЬШИЕ ГОНКИ В Тольятти прошел первый в истории Самарской области фестиваль водных видов спорта



ВОЛЖСКАЯ КОММУНА

ЧЕТВЕРГ, 10 ИЮЛЯ 2014

№176 (29028)

ОСНОВАНА В МАРТЕ 1907 ГОДА
САМАРСКАЯ ОБЛАСТНАЯ ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА



Сельчанам нужна уверенность в завтрашнем дне

Вчера глава региона побывал в Челно-Вершинском районе. День выдался насыщенным: Николай Меркушкин ознакомился с работой крестьянско-фермерского хозяйства, зашел в гости к молодой семье, которая строит дом своими руками, а вечером вручил гранты начинающим фермерам и сертификаты сельчанам на получение соцвыплат на строительство и приобретение жилья.

НАТАЛИЯ КРАЙНОВА,
МАКСИМ РОМАЦОВ

Первым делом Николай Меркушкин посетил крестьянско-фермерское хозяйство в селе Новое Эштебенькино. Семейная ферма появилась на месте разорившегося колхоза в 2007 году. Чадаевы начали с выращивания зерновых и зернобобовых культур, но после засухи 2010 года, когда в районе упало поголовье скота, резко сократился рынок сбыта продукции.

Молодая семья Хайруллиных своими руками возводит дом в Челно-Вершинском районе - за счет соцвыплат на улучшение жилищных условий. Николай Меркушкин приехал к ним в гости не с пустыми руками: дети получили подарки к школе. Побеседовав с супругами, глава региона заявил: для молодых семей на селе нужны дополнительные меры поддержки

его дети. Старший сын учится в СГСХА, младший готовится к поступлению в тот же вуз. Сегодня на ферме восстановлено несколько животноводческих помещений. У Чадаева 35 голов своего стада, также он содержит 170 коров казахской белоголовой породы ООО «Селверное». Взамен предприятие предоставляет спецтехнику и семенной материал.

Во многом хозяйство остается на плаву и благодаря господдержке. Николай Чадаев стал участником проекта «100 ферм губернии», получает субсидии на производство молока, а в 2013 году выиграл грант в размере 10 млн рублей по программе «Развитие малых форм хозяйствования».



АВИАЦИЯ И КОСМОС
САМАРСКИЙ «СОЮЗ»
ВЫВЕЛ НА ОРБИТУ СЕМЬ
СПУТНИКОВ

ЭКОНОМИКА & БИЗНЕС, СТР. 3



ОБРАЗОВАНИЕ
ОБЛАСТНЫЕ ВЛАСТИ
ПОДДЕРЖАТ МЕДАЛИСТОВ
ОБЩЕСТВО, СТР. 4

Вопрос дня

Что нужно сделать
для развития водных
видов спорта?



2 стр.
4 620755 014228 17614

«ВОЛЖСКАЯ КОММУНА»
СЕГОДНЯ – ЭТО:



«Волжская коммуна»



«ВК-Неделя»



«ВК-Тольятти»



«Вестник правительства»

СТАРЕЙШАЯ ОБЛАСТНАЯ ГАЗЕТА,*
АВТОРИТЕТНЫЙ ИСТОЧНИК ИНФОРМАЦИИ

170 000 экземпляров в неделю
680 000 экземпляров в месяц
8 160 000 экземпляров в год

Жизнь меняется.
Главное остается.

Читайте
в Интернете
vkonline.ru

Подписные индексы:

Ежедневная (вт-чт) Обычная - 83213, Льготная - 52380,
Для организаций - 52697.
Пятничный выпуск: Обычная и для организаций - 52387

* Самарской области



12+

Реклама

АПК&Пищепром
САМАРСКАЯ ОБЛАСТЬ

СОВМЕСТНО:

ВОЛЖСКАЯ КОММУНА

ВОЛГА НЬЮС

Название: «АПК и пищепром Самарской области». Главный редактор: Александр Николаевич СИДОРОВ. Шеф-редактор выпуска: Денис Дмитриевич КВАСОВ.
Служба рекламы: Ольга Меркулова. Телефон отдела рекламы: 30-30-241. Учредитель, издатель и редакция: ООО «МедиаСервис», 443041, г. Самара, ул. Буняева, 1. E-mail: vn@vminform.ru
Интернет-сайт: агропромсамара.рф

Редакция оплачивает только заказанные материалы. За содержание рекламы ответственность несет рекламодатель.
Отпечатано в типографии ООО «Ньюс принт ротация», г. Самара, ул. XVII Партсъезда, 7а, корп. 9. Заказ № 1931. Тираж 42 000 экз. Номер подписан в печать 30.07.2014 г. в 17.00. Зарегистрирована в Управлении Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Самарской области. Регистрационный номер ПИ № ТУ63-00648 от 9 декабря 2013 года. Цена свободная. 12+